





Sergio Díaz-Granados G. Ministro de Comercio, Industria y Turismo



Armenia, 6 de septiembre de 2012





ENTORNO GLOBAL DE INCERTIDUMBRE

¿CUÁLES SON NUESTROS OBJETIVOS?

MITOS O VERDADES





ENTORNO GLOBAL DE INCERTIDUMBRE

¿CUÁLES SON NUESTROS OBJETIVOS?

MITOS O VERDADES



A pesar de los "ruegos", el problema económico global sigue sin solución

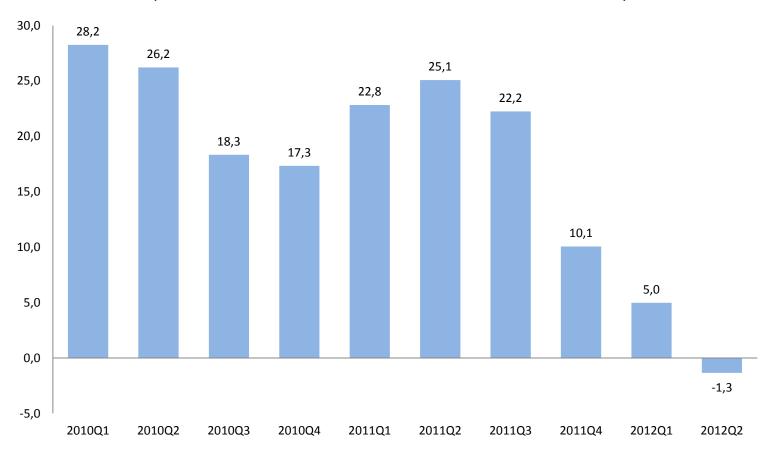






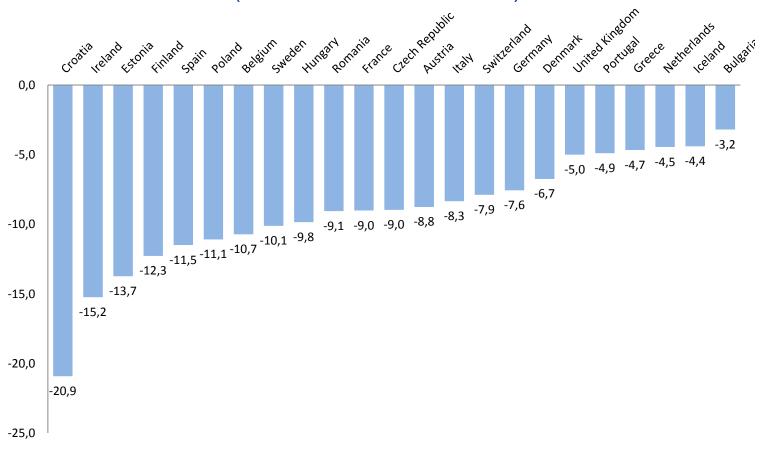
La demanda agregada en las economías desarrolladas se frenó y con ello el comercio global

Evolución de las exportaciones mundiales (tasa de crecimiento anual de cada trimestre)



Europa es una de las regiones más afectadas

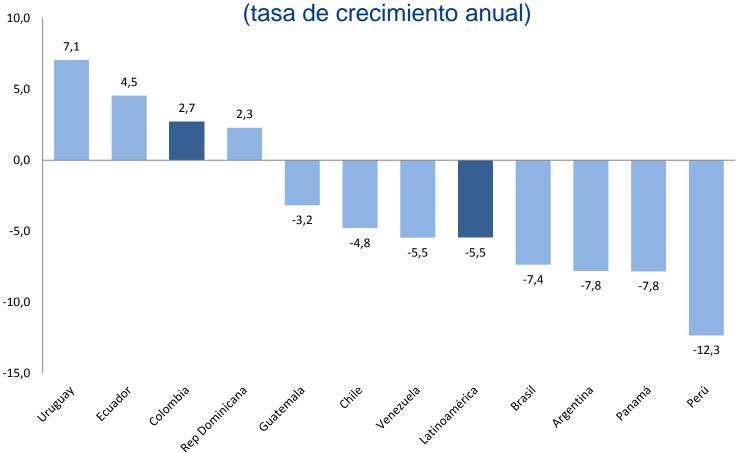
Crecimiento de las exportaciones de economías de Europa en el segundo trimestre de 2012 (tasa de crecimiento anual)





Si bien América Latina ha resistido, comienza a sentir los impactos en sus exportaciones

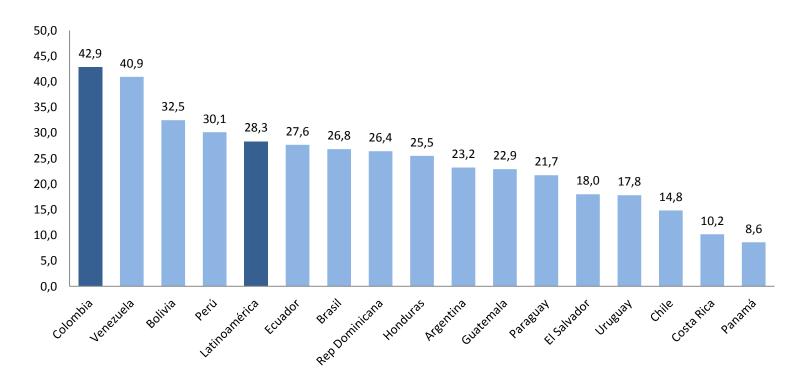






Es evidente el rápido deterioro del crecimiento si se compara con el crecimiento del 2011

Crecimiento de las exportaciones de economías de América Latina en 2011 (tasa de crecimiento anual)

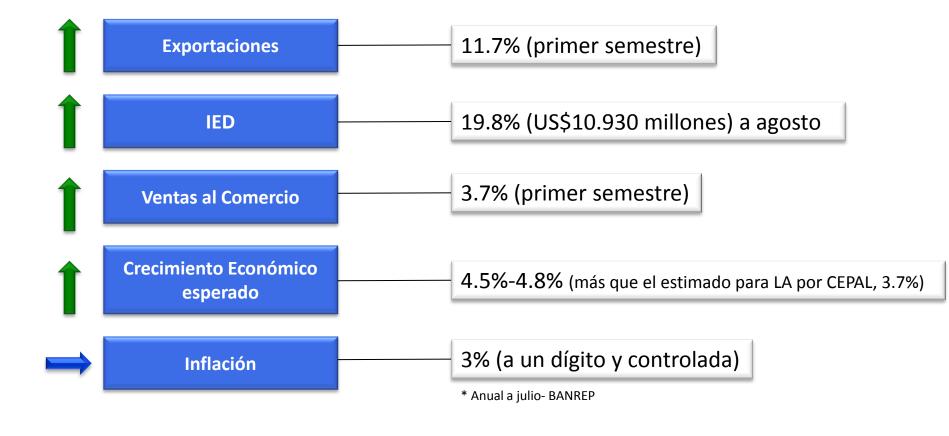




Colombia resiste la crisis mundial



Ante la desaceleración mundial, los indicadores de Colombia son positivos:







ENTORNO GLOBAL DE INCERTIDUMBRE

¿CUÁLES SON NUESTROS OBJETIVOS?

MITOS O VERDADES



Colombia tiene retos en Comercio Exterior:

- Baja exportaciones per cápita
- Concentración en socios comerciales
- Concentración en productos
- Concentración de empresas

Lo cual nos expone a :

- Menor crecimiento económico
- Más volatilidad en las exportaciones
- Vulnerabilidad a riesgos de nuestros socios



¿CUÁLES SON NUESTROS OBJETIVOS?

Para Colombia queremos:

- Más empleos de calidad
- Más mercados para nuestros productos
- Más empresas exportando al mundo
- Que los servicios (turismo) desarrollen todo su potencial

El camino no es fácil, lo que demanda compromisos y esfuerzos de toda la sociedad

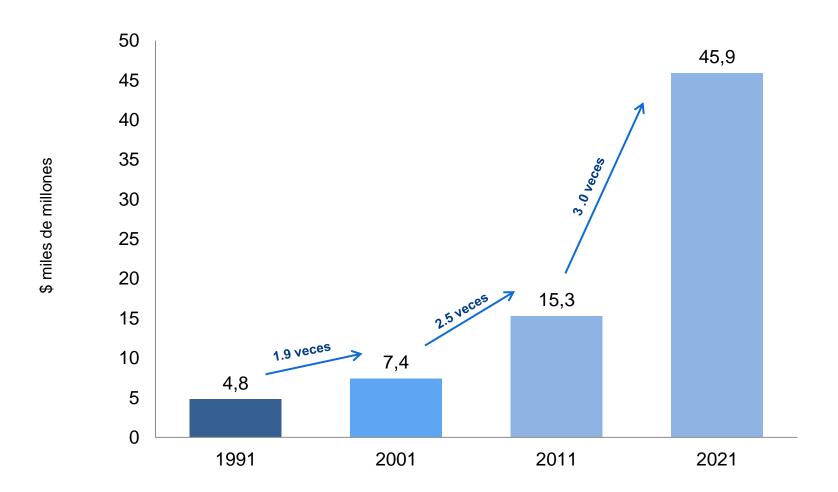
Por ello nuestra estrategia esta orientada a:

- Aumentar la calidad de nuestro acceso comercial
- Generar más oferta exportable
- Vincular más empresas al comercio
- Hacer que el Gobierno facilite lo más posible el comercio



Nuestra meta: Triplicar en 2021 las exportaciones no minero -energéticas

EXPORTACIONES NO MINERO ENERGÉTICAS (US\$ millones)





ESTAMOS CUMPLIENDO



METAS DE EXPORTACIONES NO MINERO ENERGÉTICAS 2010-2014 (US\$ Millones)





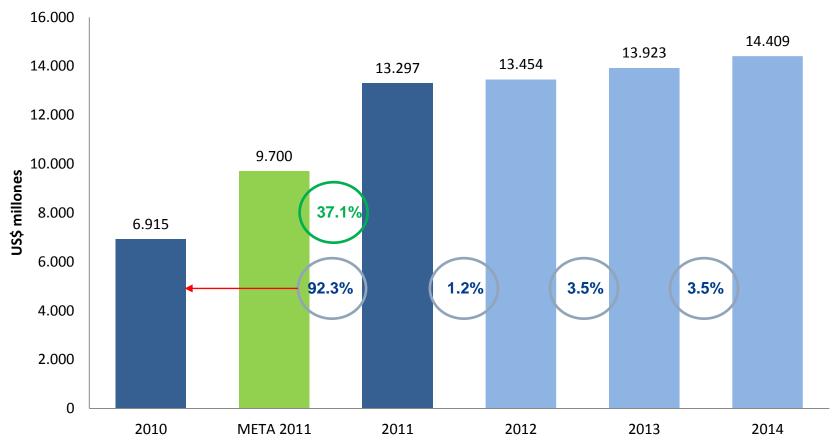
Crecimiento estimado con relación a la meta SISMEG



En la meta de ingresos de inversión extranjera tuvimos un gran avance en 2011



INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (US\$ Millones)





Crecimiento estimado con relación a la meta SISMEG



Crecimiento anual





ENTORNO GLOBAL DE INCERTIDUMBRE

¿CUÁLES SON NUESTROS OBJETIVOS?

MITOS O VERDADES





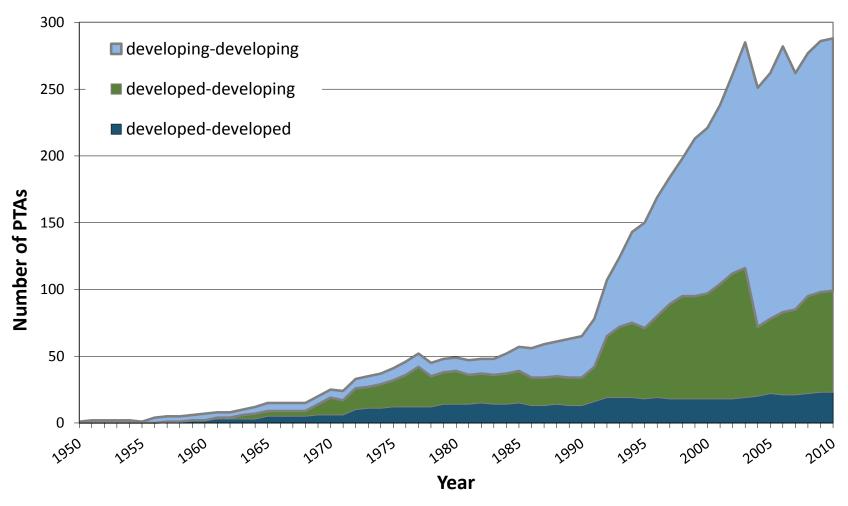
¿MITOS O VERDADES?

- Estamos haciendo muchos TLCs
- 2. Para qué negociamos acuerdos comerciales si no tenemos infraestructura
- 3. Colombia no tiene nada que exportar y el Gobierno no hace nada
- 4. Nos están inundando con importaciones y Colombia no se defiende
- 5. Colombia no tiene política industrial



El mundo se está moviendo en la dirección de una mayor integración comercial

Número de acuerdos regionales vigentes





Colombia se rezagó con relación a otros países de la región



Acuerdos Comerciales Vigentes





Y aun cuando ha comenzado a moverse los demás siguen avanzando



Acuerdos Comerciales Vigentes

2012



Colombia

•CAN

- Venezuela
- Mexico
- Mercosur
- Chile
- Triángulo Norte
- Canadá
- Suiza y Liechtenstein
- •EEUU







•CAN

- •Cuba
- Mercosur
- •EEUU
- Chile
- Singapur
- Canadá
- •China
- Suiza
- •Islandia
- Corea
- Noruega
- México
- Japón
- Panamá



México

- Nafta
- Colombia
- Costa Rica
- Nicaragua
- Chile
- Triangulo Norte
- Israel
- •UE
- •AELC
- Argentina
- Brasil
- Uruguay
- Japón
- Bolivia
- •Perú



- Bolivia
 - Venezuela
- Mercosur
- Canadá
- México
- Costa Rica
- El Salvador
- UE
- **AELC**
- Corea del Sur
- **EEUU**
- China
- P4*
- India
- Japón
- Honduras
- Panamá
- Australia
- Colombia
- Cuba
- Perú
- Ecuador
- Guatemala
- Turquía
- Malasia



Se mantiene el rezago



Acuerdos Comerciales Vigentes

2014



Colombia

•CAN

- Venezuela
- México
- Mercosur
- Chile
- Triángulo Norte
- Canadá
- •AELC
- •EEUU
- Unión Europea
- Panamá
- ·Corea del Sur
- Israel
- Costa Rica
- Rep. Dominicana
- Japón *
- Australia *



- •CAN
- •Cuba
- Mercosur
- •EEUU
- •Chile
- Singapur
- Canadá
- •China
- Suiza
- Islandia
- Corea
- Noruega
- México
- Japón
- Panamá



Nafta

- Colombia
- ·Costa Rica
- Nicaragua
- Chile
- Triangulo Norte
- Israel
- •UE
- •AELC
- Argentina
- Brasil
- Uruguay
- Japón
- Bolivia
- Perú



- Bolivia
- Venezuela
- Mercosur
- Canadá
- México
- Costa Rica
- El Salvador
- UE
- **AELC**
- Corea del Sur
- **EEUU**
- China
- P4*
- India
- Japón
- Honduras
- Panamá
- Australia
- Colombia
- Cuba
- Perú
- Ecuador
- Guatemala
- Turquía
- Malasia

^{*} En proceso de ratificación



En el corto plazo se aumentará el acceso

Acceso preferencial de Colombia

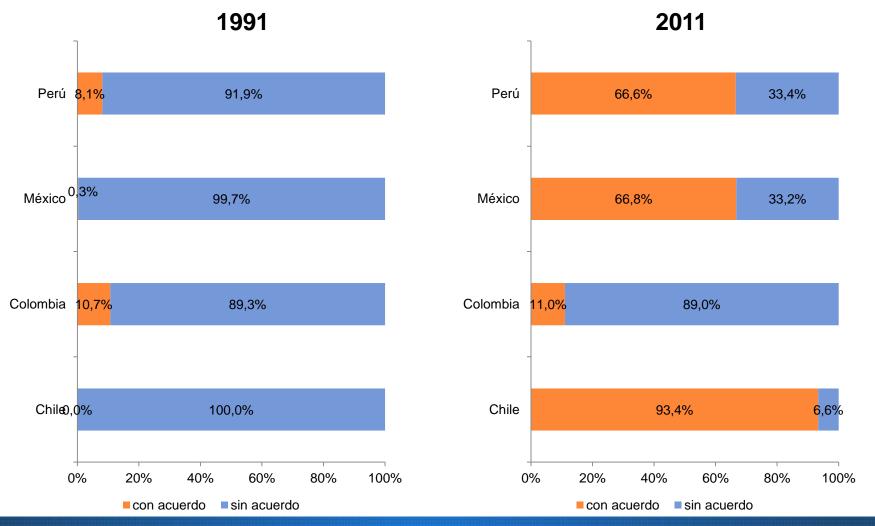
	POBLACIÓN			
PAÍSES CON ACUERDOS	millones de personas			
	2011	2012	2013	2014
TOTAL				
Comunidad Andina	55,6	56,5	57,4	58,4
Venezuela 📥	29,8	30,4	31,0	31,6
Mercosur	245,7	247,9	249,9	251,9
Chile	17,4	17,6	17,8	18,0
México	109,7	110,8	111,9	113,0
Triangulo Norte	28,8	29,4	29,9	30,5
Canadá	34,4	34,7	34,9	35,2
Suiza y Liechtenstein	7,8	7,9	7,9	8,0
Noruega		5,0	5,1	5,1
Estados Unidos		315,9	318,9	321,9
Unión Europea			502,7	503,7
Panamá			3,7	3,7
Islandia			0,3	0,3
Corea del Sur				49,3
Turquía				73,8
Israel				7,9
Total con Acuerdos vigentes	529,3	856,0	1.371,5	1.512,3



El porcentaje de exportaciones con acceso preferencial se mantiene bajo



Participación de las exportaciones con acuerdo y sin acuerdo



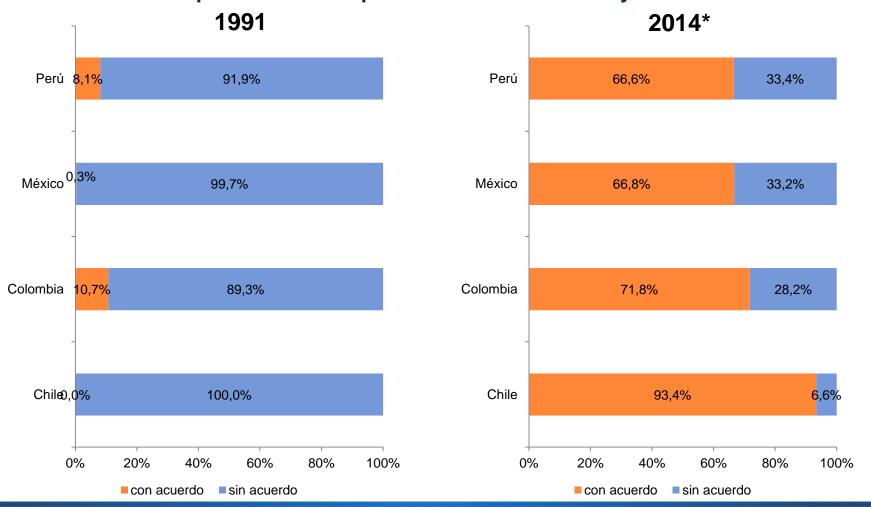


Se continuará avanzando



Con los acuerdos con EEUU, UE, AELC, Panamá, Corea del Sur, Costa Rica e Israel, la proporción llegaría a 72% para Colombia.

Participación de las exportaciones con acuerdo y sin acuerdo



¿Y si no hubiéramos negociado TLCs?

La mayor parte de nuestra oferta exportable actual tiene competidores en América Latina y los exportan a los mismos destinos



Superficie: 21.041 km²



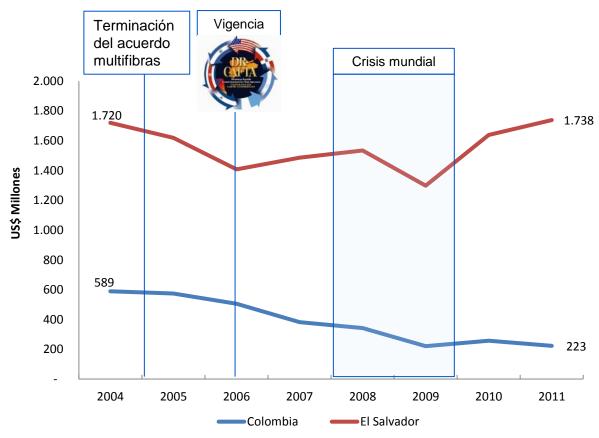
Superficie: 63.612 km²

Este país, que es un tercio del Departamento de Antioquia, es un gran competidor de las confecciones de Colombia

¿Y si no hubiéramos negociado TLCs?

Aun cuando Colombia tenía acceso con ATPDEA, ha perdido participación en el mercado de EEUU. ¿Qué habría pasado sin ATPDEA y sin TLC?

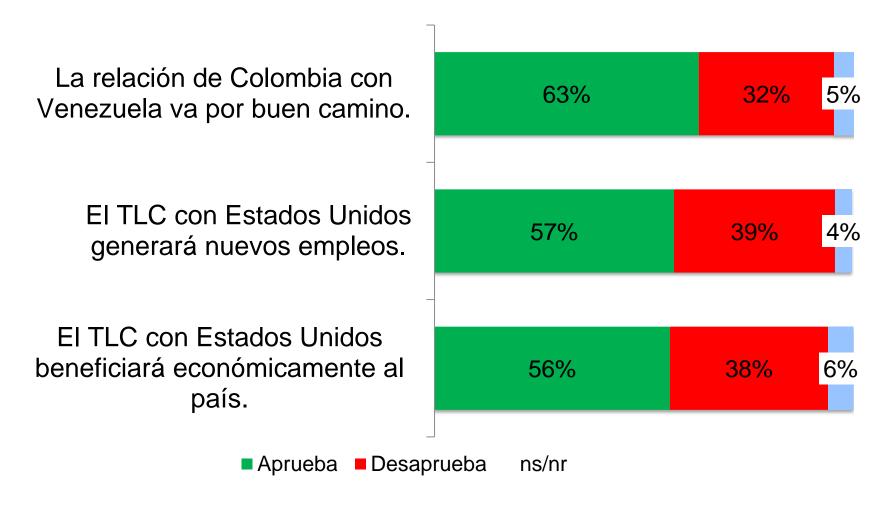
Exportaciones de confecciones de Colombia y El Salvador a Estados Unidos (US\$ millones)





La importancia de los TLC es reconocida por la población

Califique el grado de acuerdo o desacuerdo que tiene con las siguientes afirmaciones:



Fuente: Encuesta Polimétrica, Junio 2012, Cifras & Conceptos.





Esas son algunas de las múltiples razones por las que negociamos TLCs con nuestros socios comerciales.

Y contamos con criterios técnicos para definir con quién negociamos





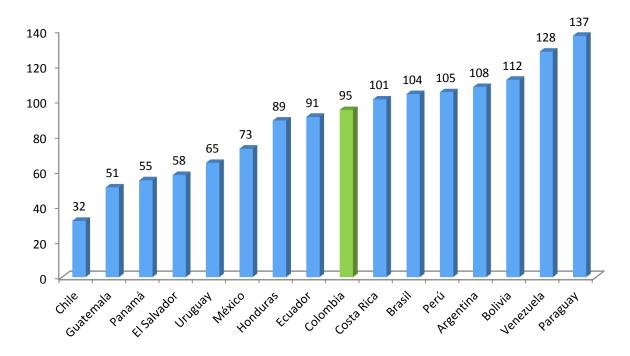
¿MITOS O VERDADES?

- Estamos haciendo muchos TLCs
- 2. Para qué negociamos acuerdos comerciales si no tenemos infraestructura
- 3. Colombia no tiene nada que exportar y el Gobierno no hace nada
- 4. Nos están inundando con importaciones y Colombia no se defiende
- 5. Colombia no tiene política industrial



Colombia se ubica en un puesto medio en calidad de la infraestructura en la región

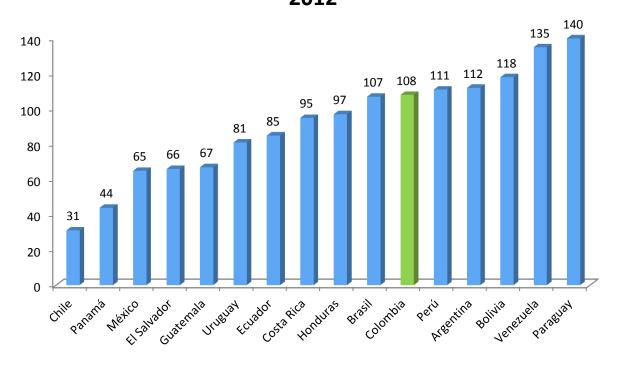
Calidad de la infraestructura de países de América Latina **2011**





Colombia se ubica en un puesto medio en calidad de la infraestructura en la región

Calidad de la infraestructura de países de América Latina **2012**



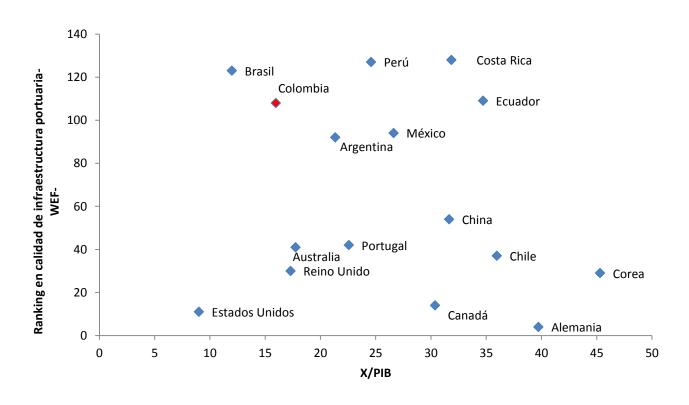


A manera de ejemplo, miremos el desarrollo portuario



La mayoría de países latinoamericanos registran una mala posición en la calidad portuaria y una baja participación de X/PIB

Exportaciones sobre PIB y calidad portuaria (2008)



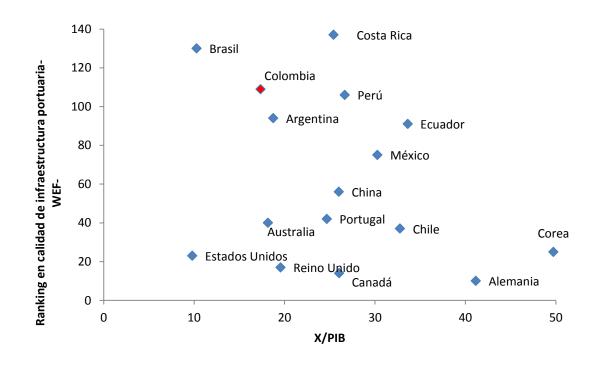


A manera de ejemplo, miremos el desarrollo portuario



En la medida en que aumente X/PIB, es posible un mayor desarrollo portuario

Exportaciones sobre PIB y calidad portuaria (2011)









□"La historia del café está íntimamente ligada a los ferrocarriles. Los ferrocarriles no hubieran sido económicamente viables sin café y el cultivo no hubiera podido expandirse en ausencia de la ampliación de la red ferroviaria" (1979, pag.56)..

Miguel Urrutia (1979). "Cincuenta años de desarrollo económico colombiano"; pag.56).





"En la década de 1880 irrumpió el cultivo que cambiaría la historia agrícola de esta subregión y del departamento del Magdalena. El primer cultivo de banano en esta zona lo hizo el empresario samario José Manuel González Bermúdez, comerciante y agricultor, quien en 1887 se asoció con el colombiano Santiago Pérez Triana, residente en Nueva York... Estos empresarios hicieron la primera exportación de banano en marzo de 1891, en una cantidad de 1.500 racimos" (p. 15).

"La construcción de ferrocarril de Santa Marta se inició en junio de 1882 y cinco años después había avanzado 35 kilómetros, comunicando la ciudad de Santa Marta con Ciénaga" (p. 10).

"La colonización bananera avanzaba de norte a sur de la mano de la *United Fruit Company*, <u>y las carrileras del ferrocarril seguían su curso</u>, hasta llegar a la población de Fundación" (p. 45).

Joaquín Viloria (2009). "Historia empresarial del guineo - Empresas y empresarios bananeros en el departamento del Magdalena 1870-1930". *Cuadernos de Historia Económica y Empresarial*, No. 23. Banco de la República.

教育。教育





¿MITOS O VERDADES?

- Estamos haciendo muchos TLCs
- 2. Para qué negociamos acuerdos comerciales si no tenemos infraestructura
- 3. Colombia no tiene nada que exportar y el Gobierno no hace nada
- 4. Nos están inundando con importaciones y Colombia no se defiende
- 5. Colombia no tiene política industrial

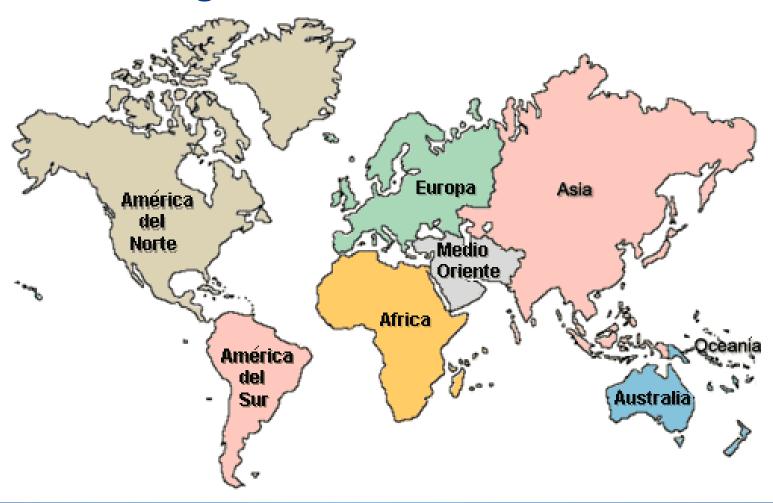




Nuestros productos están haciendo presencia en un número creciente de mercados



¿Cómo está nuestro comercio con las regiones en el mundo?





LATINOAMÉRICA Y EL CARIBE: nuestro principal mercado para manufacturas

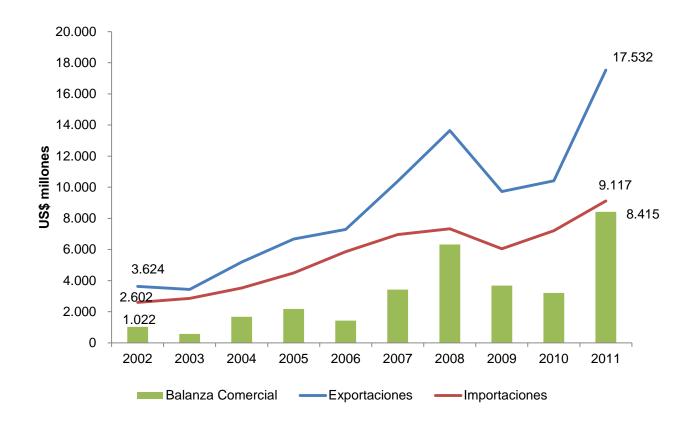




LATINOAMÉRICA Y EL CARIBE

Comercio de Colombia con América Latina y el Caribe (US\$ millones)

La buena dinámica de los socios mantiene un flujo creciente de comercio





LATINOAMÉRICA Y EL CARIBE



Exportaciones no minero-energéticas 2001-2011 América Latina y el Caribe

Tasa de crecimiento promedio anual 2001-2011





DESCRIPCIÓN	2001	2011
Químicos (polímeros de propileno)	26,9	334,2
Preparaciones de belleza, maquillaje	22,8	144,1
Laminados de hierro o acero, revestidos	23,3	120,9
Químicos (polímeros de cloruro de vinilo)	62,7	301,5
Papel higiénico	64,5	245,8
Envases de plástico.	38,4	95,8
Confitería sin cacao	85,7	184,6
Neumáticos	61,8	132,5
Azúcar	137,4	286,2
Medicamentos	194,3	310,2
Refrigeradores	71,5	96,8
Insecticidas, raticidas	149,5	157,1
Subtotal	938,8	2.409,6
% de las expo no mineras	25,7%	31,6%



Prosperidad para todos NORTEAMÉRICA: Nuestro principal socio comercial



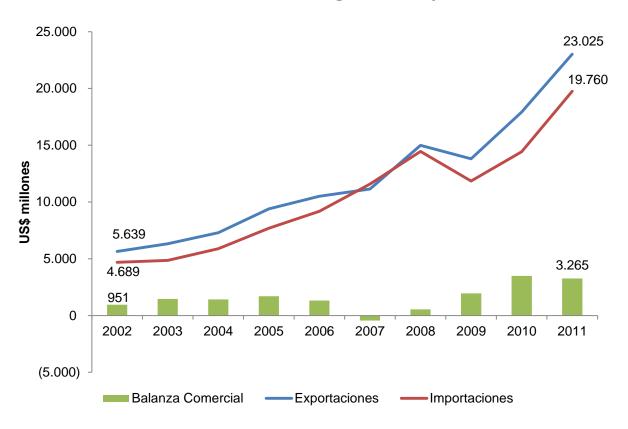




NORTEAMÉRICA

Comercio de Colombia con Norteamérica* (US\$ millones)

Tradicionalmente Colombia ha registrado superávit comercial



^{*}Incluye Estados Unidos, Canadá y México



NORTEAMÉRICA (CANADÁ, EEUU Y MÉXICO)

Exportaciones no minero-energéticas 2001-2011 Norteamérica (incluye México)

Tasa de crecimiento promedio anual 2001-2011

Exportaciones dinámicas US\$ Millones



DESCRIPCIÓN	2001	2011
Químicos (polímeros de propileno)	1,9	36,4
Preparaciones de belleza, maquillaje	2,4	36,9
Químicos (polímeros de cloruro de vinilo)	4,8	57,7
Placas, láminas de plástico.	3,7	40,7
Envases de plástico.	4,6	44,5
Azúcar	21,1	113,3
Extractos de café	26,0	134,7
Café	291,5	1.304,1
Tubos y perfiles huecos	21,9	83,0
Camisetas, de punto.	12,3	32,9
Flores	496,1	985,6
Insecticidas, raticidas	23,9	37,7
Bananas o plátanos	167,4	199,5
Subtotal	1.077,5	3.107,0
% de las expo no mineras	47,4%	68,6%



EUROPA: crecimiento en medio de la incertidumbre



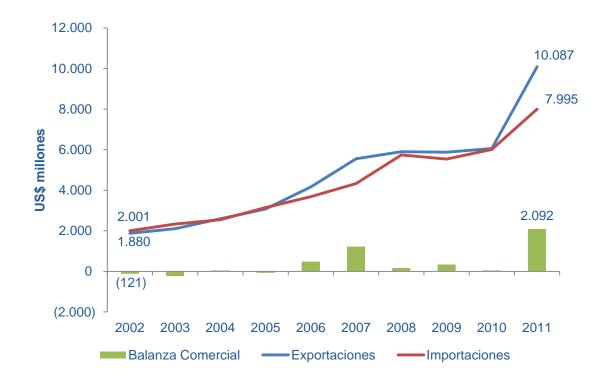


EUROPA



Comercio de Colombia con Europa (US\$ millones)

A pesar de la crisis Europea, en 2011 el comercio bilateral superó los US\$18 mil millones



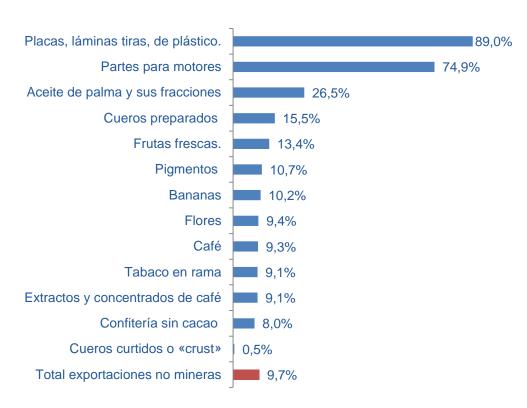


EUROPA

Exportaciones no minero-energéticas 2001-2011 Europa

Tasa de crecimiento promedio anual 2001-2011

Exportaciones dinámicas US\$ Millones



DESCRIPCIÓN	2001	2011
Placas, láminas tiras, de plástico.	0,03	15,9
Partes para motores	0,1	18,8
Aceite de palma y sus fracciones	9,7	101,6
Cueros preparados	2,6	10,8
Frutas frescas.	11,3	39,9
Pigmentos	37,4	103,3
Bananas	230,5	611,4
Flores	75,8	186,1
Café	346,9	841,4
Tabaco en rama	7,2	17,2
Extractos y concentrados de café	36,9	88,0
Confitería sin cacao	7,8	16,7
Cueros curtidos o «crust»	33,7	35,5
Subtotal	801,0	2.156,6
% de las expo no mineras	79,2%	84,7%



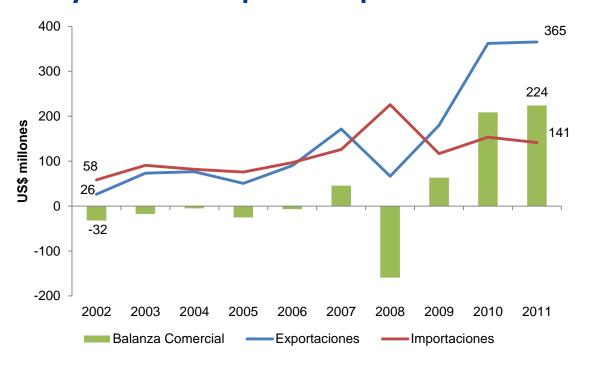
ÁFRICA: Una región por explorar



ÁFRICA



Comercio de Colombia con África (US\$ millones) En 2010 y 2011 se amplió el superávit comercial



Fuente: DANE-OEE Mincomercio



ÁFRICA



Exportaciones no minero-energéticas 2001-2011 África

Tasa de crecimiento promedio anual 2001-2011



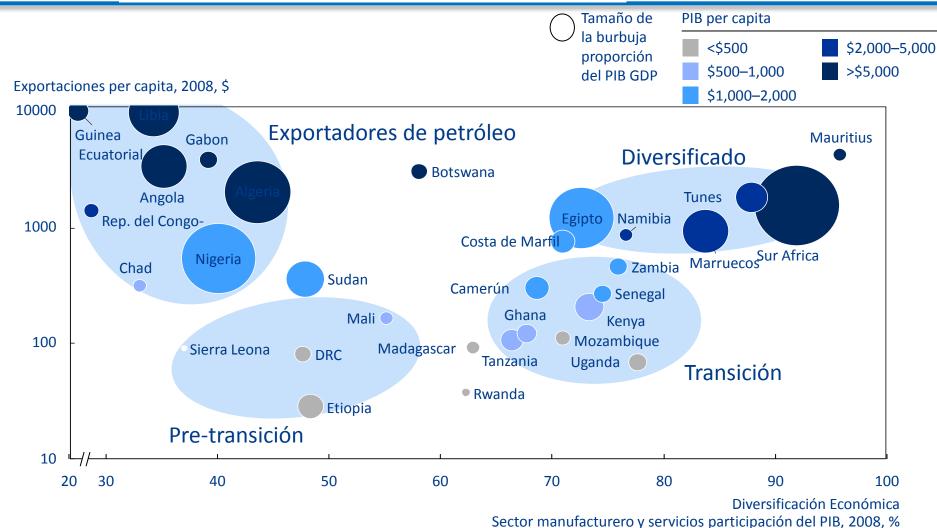
Exportaciones dinámicas US\$ Millones

DESCRIPCIÓN	2001	2011
Chocolate y preparaciones	0,0	4,7
Máquinas para alimentos o bebidas	0,0	1,5
Manufacturas de plástico	0,0	0,5
Layas y palas	0,1	3,3
Confitería sin cacao	1,9	28,5
Panadería y pastelería	0,2	2,9
Papel higiénico	0,1	1,5
Materiales colorantes	0,0	0,4
Azúcar	3,4	30,4
Placas de plástico	0,1	0,3
Máquinas para elevación de carga	0,1	0,3
Café	1,4	2,8
Gelatinas	0,2	0,2
Subtotal	7,6	77,1
% de las expo no mineras	47,6%	72,3%



África se puede segmentar por ingresos para focalizar la estrategia



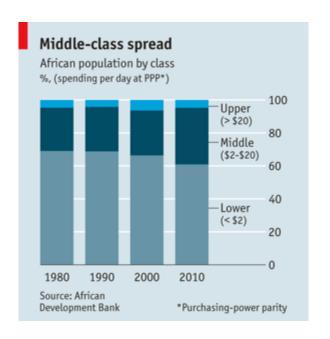


NOTA: Se incluyen los países cuyos PIB de 2008 fue de aproximadamente \$ 10 billones o más, o cuya tasa real de crecimiento del PIB superó el 7% en 2000-08. Excluimos 22 países que representan el 3% de PIB africano en 2008..



ÁFRICA

"África tiene una economía de US\$1.8 billones y se prevé que en el 2020 tendrá una población de 1.300 millones. Las economías "León" como Ghana y Rwanda tienen un crecimiento más rápido que el de Corea del Sur, Taiwán y otros Tigres Asiáticos en cinco de los últimos siete años".





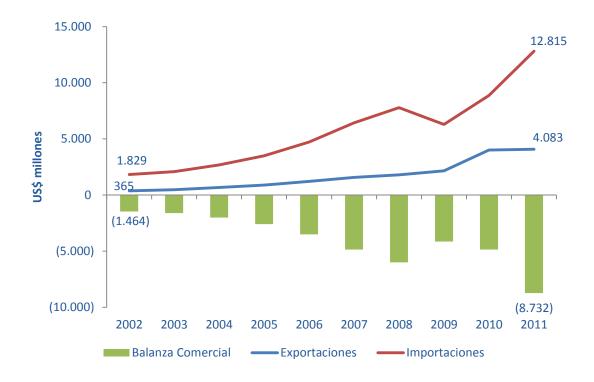
Prosperidad ASIA: Nuestra agenda comercial más atrasada para todos y el déficit más acentuado



ASIA

Comercio de Colombia con Asia (US\$ millones)

En los dos últimos años se aceleran los flujos de comercio, particularmente las importaciones



ASIA

Exportaciones no minero-energéticas 2001-2011 Asia

Tasa de crecimiento promedio anual 2001-2011



Exportaciones dinámicas US\$ Millones

DESCRIPCIÓN	2001	2011
Azúcar	0,0	5,8
Preparaciones aglutinantes	0,0	6,2
Químicos (polímeros de propileno)	0,0	5,9
Tul y encajes	0,0	3,8
Medicamentos	0,2	19,3
Químicos (acidos carboxílicos)	0,1	3,6
Peces vivos.	0,6	5,4
Flores	7,5	53,0
Madera en bruto	1,5	7,6
Cueros	17,3	70,0
Café	114,5	457,4
Insecticidas, raticidas	9,4	27,7
Extractos y concentrados de café	16,4	30,3
Subtotal	167,5	695,9
% de las expo no mineras	77,9%	61,2%

Fuente: DIAN-DANE., MCIT- Elaborado por OEE con base en clasificación ministerio



Estrategia con el Asia Pacífico

Integrarse al mercado con:

 Más de la mitad de la población mundial

 Crecimiento económico positivo y sostenido

- Alto poder adquisitivo
- Potencial inversionista con grandes oportunidades en Colombia.







Estrategia con el Asia Pacífico





- Fortalecimiento de relaciones económicas y comerciales
- Promoción de la Cooperación y creación de capacidad en sectores estratégicos (PTP)
- Atracción de Inversión Extranjera

Promoción del turismo

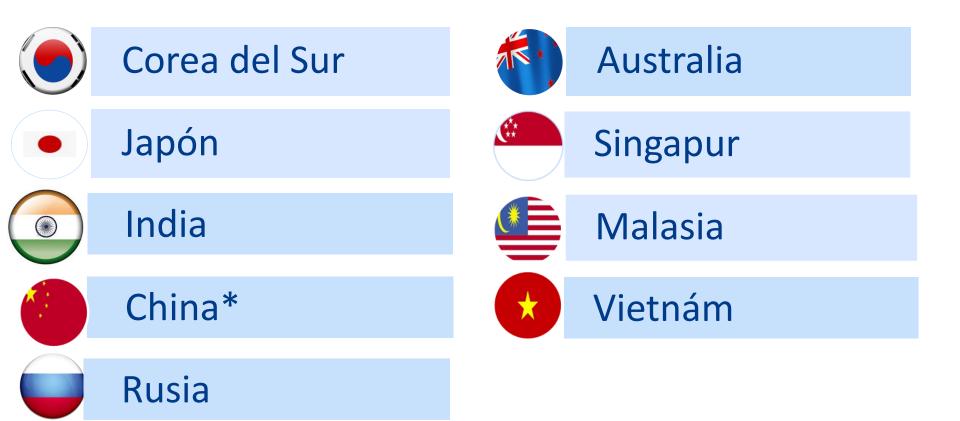
Estrategia con el Asia Pacífico







El CSCE, al aprobar las Agendas de Negociaciones en 2004, 2009 y 2011, ha incluido como países prioritarios para adelantar acuerdos comerciales a:



Tratados comerciales

TLC Corea – Acuerdo firmado junio/2012



En perspectiva

EPA Japón (Economic Partnership Agreement)



TLC Australia





Tratados de Inversión

- India (vigente 2 julio de 2012)
- China (vigente 2 julio de 2012)

En perspectiva

- Corea (incluido en TLC)
- Japón (firmado mayo 2011)
- Singapur (en negociación)













TPP (Antiguo P4 ampliado)



- Colombia está buscando participar en la negociación.
- 49% de nuestras exportaciones, y 30% de nuestras importaciones, se realizan con países TPP.

APEC

Colombia está buscando estatus de miembro



- Como grupo APEC es el principal socio comercial de Colombia
- En 2011, Colombia exportó US\$ 30.118 a los países APEC, es decir el 52 % de las exportaciones totales
- En 2011, Colombia importó desde países APEC US\$ 35.407 millones, es decir
 el 63 % de las importaciones totales



MISIONES A CHINA

Julio del 2011

- Entrevista con el Ministro de Comercio Chen
 - Se abordaron asuntos relacionados con: i) cooperación para avanzar en el tema de parques tecnológicos; ii) reconocimiento de condiciones sanitarias para acceso de carne colombiana a China, y iii) atracción de inversión China en Colombia.
- Reunión con CEO de COFCO (Comercializadora de Alimentos)
 - Se discutió el interés de la empresa estatal china de comprar de Colombia productos lácteos, carne, café y aceites.
- Otras reuniones:
 - Sinotruck, de manufactura de camiones
 - China Investment Corporation
 - China Development Bank

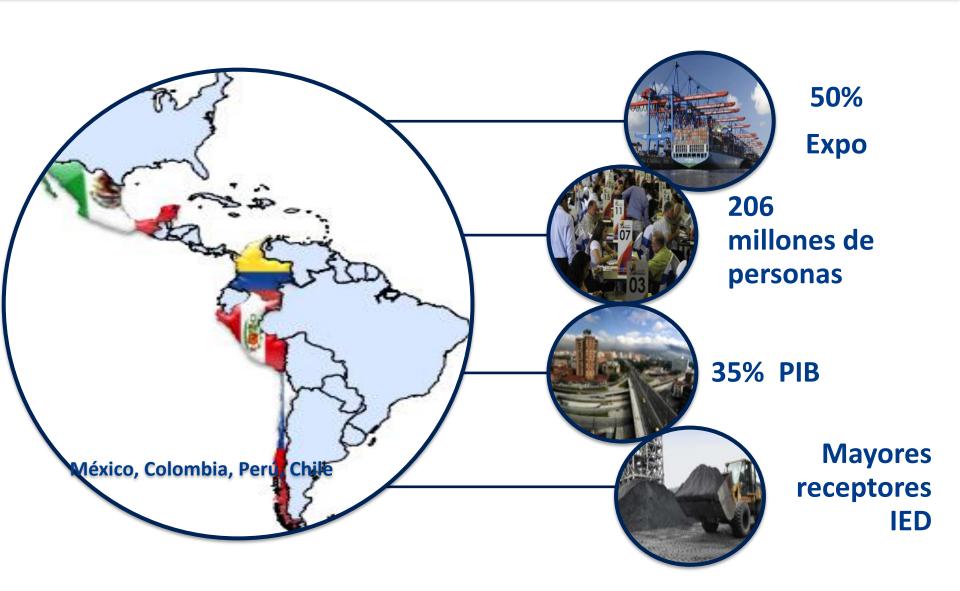


MISIONES A CHINA

Visita Presidencial de Mayo del 2012

- Entrevista con Presidente Hu Jintao
 - Se firmó un memorando para el estudio de factibilidad de un TLC y, al tiempo, trabajar paralelamente para fortalecer la competitividad de los productos colombianos y fomentar la inversión en infraestructura en infraestructura, energía, y otros.
 - El Ministerio de Agricultura suscribió con su homólogo un nuevo Convenio de Cooperación Sanitaria para facilitar el acceso de productos colombianos a China.
- En la ciudad de Shanghai se llevó a cabo el Seminario de Inversión
 "China Colombia Business Summit", con la participación de más de 200 empresarios chinos.
 - El seminario contó con mesas especificas por sectores estratégicos: en Infraestructura, Minería, Transformación Productiva y agricultura, presididas por el Ministro colombiano encargado del sector.

Bloque comercial AP

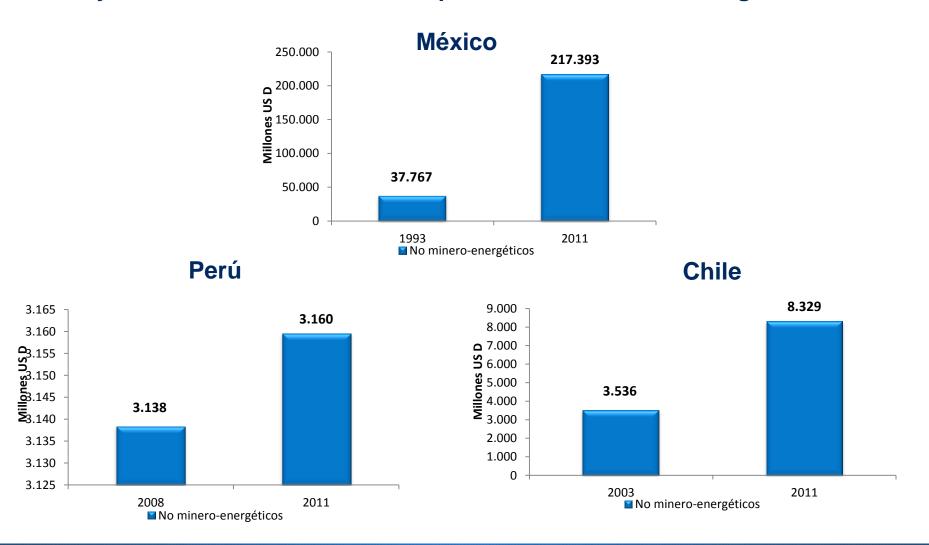






Los TLC estimulan un mayor crecimiento y diversificación de la oferta exportable

Aunque crecieron las exportaciones a EEUU de minero-energéticos, los mayores crecimientos fueron de productos no minero-energéticos





En el caso del Perú hay un balance notable en poco tiempo

Resultados



Según Mincetur, entre 2009 y 2011 se registraron los siguientes efectos del TLC con EEUU:

• "Se registran 418 nuevos productos exportados, de los cuales 16 son tradicionales y 402 son no tradicionales".

"Se registran 1,312 nuevas empresas exportadoras, de las cuales 1,021 son micro empresas, 236 son pequeñas empresas, 52 son medianas empresas y 3 son empresas grandes".

"Se registran 20 sub-partidas cuyos costos de importación se han reducido"".





Para aumentar nuestra presencia a nivel internacional reforzamos a Proexport ... incrementando su presupuesto en más de 50% en estos dos años



Mejorar nuestra presencia comercial en el mundo



Fortalecimiento de Proexport





El crecimiento del presupuesto de Proexport ha permitido una mayor actividad de promoción



- SHoy hace presencia en 33 países,
- Se han atendido 11 mil personas de 30 ciudades diferentes de Colombia,
- Más de 12.000 oportunidades de exportación generadas; un 70% han sido Mipymes.
- \$2.247 empresas colombianas informaron haber realizado negocios por US\$
- 2.777 millones con 5.365 compradores de 104 países
- Acompañamiento a más de 200 inversionistas extranjeros, de los cuales 123 ya han iniciado sus proyectos de inversión por un monto de US\$3.596 millones y esperan generar 45.883 empleos.





¿MITOS O VERDADES?

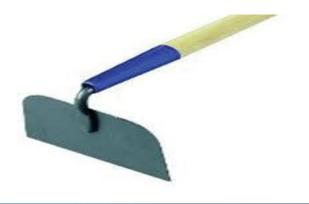
- Estamos haciendo muchos TLCs
- 2. Para qué negociamos acuerdos comerciales si no tenemos infraestructura
- 3. Colombia no tiene nada que exportar y el Gobierno no hace nada
- 4. Nos están inundando con importaciones y Colombia no se defiende
- 5. Colombia no tiene política industrial



- Durante los últimos 7 años, hemos adelantado 22 procesos de investigación por dumping a productos originarios de China
- 15 de ellos tuvieron como resultado la imposición de derechos:
 - vajillas y piezas sueltas de vajillas de loza y porcelana,
 - balones y pelotas inflables,
 - o cadenas eslabonadas,
 - calcetines y algunos textiles (toallas, cortinas, ropa de mesa y cama, moda, preteñidos y mezclas),
 - tornillos, grapas en tiras, tubos y azadones, barras y zapapicos.









Procedimientos Adelantados Antidumping

PRODUCTO	IMPOSICIÓN DE DERECHOS		VIGENCIA DEL DERECHO
	SI	NO	
Vajillas y piezas sueltas de vajillas de loza	X		17 DE DICIEMBRE DE 2009
Balones y pelotas inflables.	X		6 DE MARZO DE 2011
Revisión Vajillas y piezas de loza y de porcelana	X		17 DE NOVIEMBRE DE 2011
Cadenas eslabonadas, pulidas o galvanizadas.	X		20 DE ABRIL DE 2012
Perfiles extruidos y laminados de aluminio	X (1)		10 DE MAYO DE 2012
Calcetines	X		14 DE MAYO DE 2012
Textiles : Toallas	X		8 DE JUNIO DE 2012
Textiles : Cortinas	X		26 DE JULIO DE 2012
Textiles : Preteñidos y mezclas	X		26 DE JULIO DE 2012
Textiles : Ropa de cama	X		19 DE OCTUBRE DE 2012
Textiles : Ropa de mesa	X		19 DE OCTUBRE DE 2012
Tornillos	X		26 DE FEBRERO DE 2014
Grapas en tiras	X		7 DE MAYO DE 2014
Azadones, barras y zapapicos	X		18 DE JUNIO DE 2014
Examen Quinquenal Vajillas y piezas de loza y de porcelana	×		20 DE JUNIO DE 2014
Tubos de Entubación ("Casing") o de Producción ("Tubing")	X (2)		5 DE ENERO DE 2017
Examen Quinquenal Cadenas eslabonadas	X		EN CURSO
Aisladores eléctricos de cerámica y piezas		X	
Ropa interior femenina		X	
Ropa Interior Masculina		X	
Textiles : Algodones		X	
Textiles : Demin		X	
Textiles : Tejidos sintéticos		X	
Vajillas y piezas sueltas de vajillas de porcelana		X	
Palas		×	
Tuercas		×	

(1) Derechos provisionales no ratificados en la etapa final.

(2) Derechos definitivos como resultado de solicitud de revocatoria directa.

Elaboró: Grupo de Investigaciones, Subdirección de Prácticas Comerciales - DCE

- Un total de 16 investigaciones por salvaguardia a productos originarios de China.
- 8 de ellas han resultado en la imposición de medidas:
 - Ventiladores
 - Calcetines
 - Ropa interior masculina
 - Textiles









Procedimientos adelantados: Salvaguardias

INVESTIGACIONES SALVAGUARDIAS ADELANTADAS A PRODUCTOS ORIGINARIOS DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA COMO PAIS NO OMC y DESPUES DE SU INGRESO A OMC CON FUNDAMENTO DECRETO 1480 DE 2005

PRODUCTOS	PAIS	SECTOR	CON MEDIDAS	SIN MEDIDAS
Ventiladores	China	ELECTRODOMESTICOS	1	
Licuadoras	China	ELECTRODOMESTICOS		1
Bicarbonato de Sodio	China	QUIMICO	1	
Granulos de Poliester	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1
Cadenas Eslabonadas	China	METALURGICO	1	
Fibras de Poliester	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1*
Filamentyos Lisos y Texturizados	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1*
Calcetines	China	TEXTILES Y CONFECCIONES	1	
Calcetines	China	TEXTILES Y CONFECCIONES	1	
Camisetas	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1
Ropa Interior Femenina (Calzones)	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1**
Ropa Interior Femenina (Calzones)	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1**
Ropa Interior Masculina	China	TEXTILES Y CONFECCIONES	1	
Sueteres	China	TEXTILES Y CONFECCIONES		1**
Textiles	China	TEXTILES Y CONFECCIONES	1	
Textiles	China	TEXTILES Y CONFECCIONES	1	
SUBTOTAL(**)			8	8
TOTAL GENERAL				16

(*) Se iniciaron investigaciones por dumping

(**) Desistimiento de la rama de producción nacional





¿MITOS O VERDADES?

- Estamos haciendo muchos TLCs
- 2. Para qué negociamos acuerdos comerciales si no tenemos infraestructura
- 3. Colombia no tiene nada que exportar y el Gobierno no hace nada
- 4. Nos están inundando con importaciones y Colombia no se defiende
- 5. Colombia no tiene política industrial



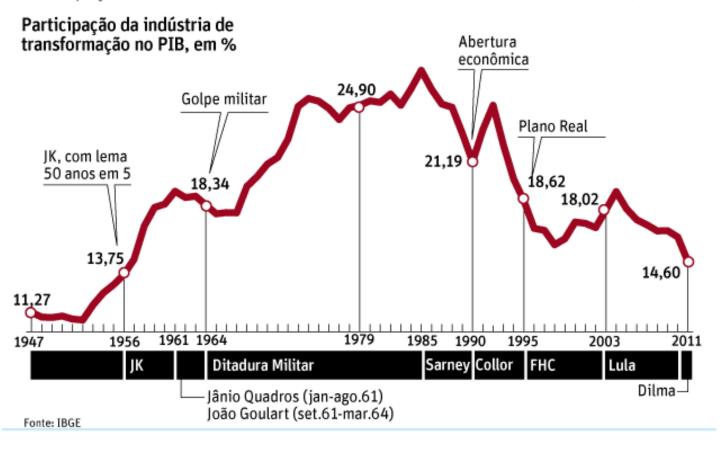
¿Nos estamos desindustrializando?

En el país se ha planteado el debate sobre la política industrial
Y se han puesto ejemplos de países que hace mejor las cosas que
nosotros.
No obstante, el país que nos ponen como ejemplo, lleva más de siete
meses con tasas de crecimiento industrial negativas
y un gran debate sobre la desindustrialización

¿Es una dinámica a seguir?

CRISE NA INDÚSTRIA

Participação do setor na economia brasileira cai e volta ao nivel dos anos JK

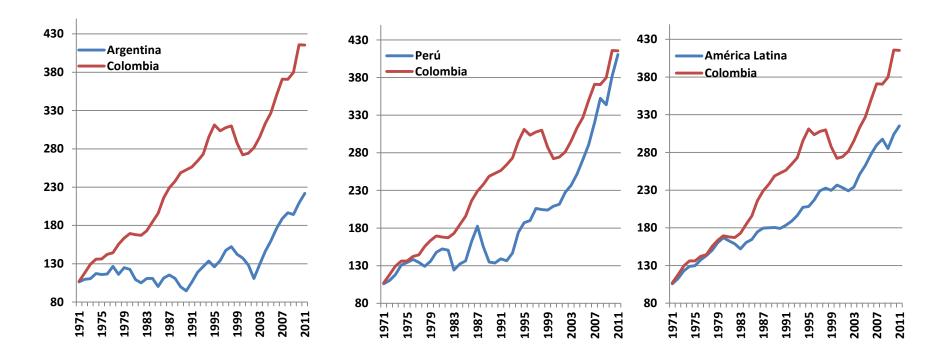




El crecimiento de la industria colombiana supera a otros países latinoamericanos

República de Colombia

Valor agregado del sector industrial en términos reales 1970 – 2011 * (Índice de evolución base 1970 = 100)



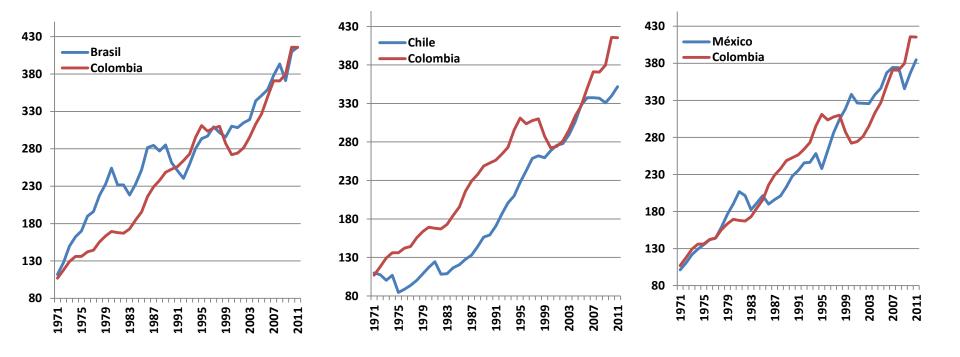
^{*} El sector industrial comprende minería, manufacturas, construcción y electricidad, gas y agua



El crecimiento de la industria colombiana supera a otros países latinoamericanos

República de Colombia

Valor agregado del sector industrial en términos reales 1970 – 2011 * (Índice de evolución base 1970 = 100)

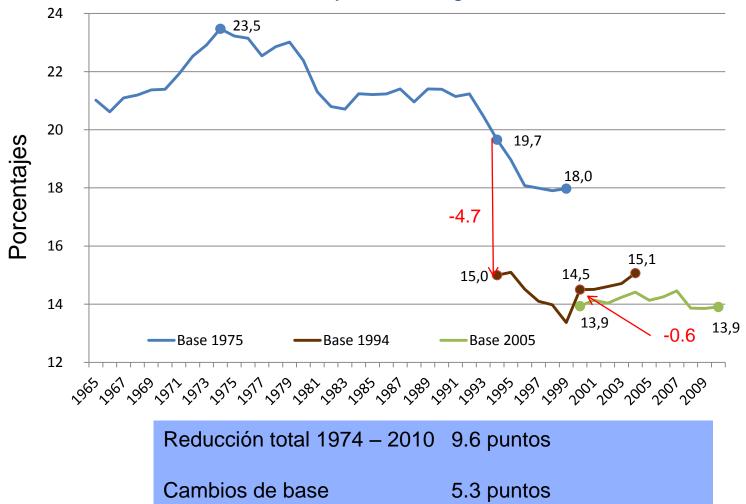


^{*} El sector industrial comprende minería, manufacturas, construcción y electricidad, gas y agua



Participación de la industria en el PIB de Colombia 1965 – 2010

Efectos de los cambios de base y metodología en la contabilidad nacional



4.3 puntos?

"Desindustrialización"

Fuente: DNP y DANE



Desindustrialización

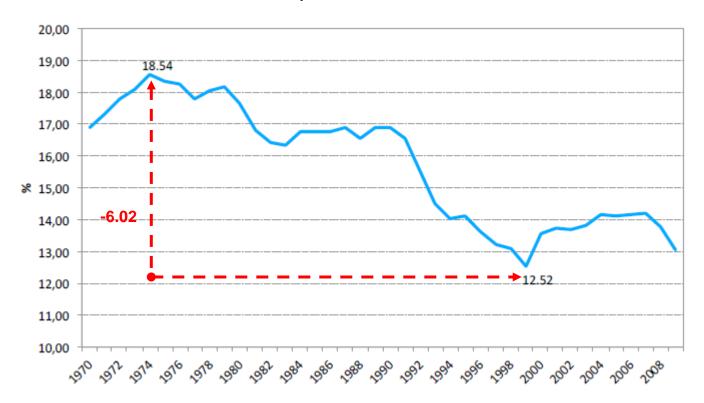
- José Antonio Ocampo y Astrid Martínez ("Hacia una política industrial de nueva generación para Colombia"), realizaron una estimación unificando las series de participación de la industria en el PIB con base 2005.
- Sus resultados indican que la pérdida de participación, desde el valor máximo (18.54% en 1974) hasta el mínimo (12..52% en 1999), sería de 6 puntos porcentuales, es decir, cerca de la mitad de lo que siempre se menciona.



Desindustrialización

Las estimaciones de Ocampo y Martínez indican que la "desindustrialización" sería de 6 puntos porcentuales

Participación de la industria en el PIB de Colombia 1970 – 2009 Serie unificada con precios constantes de 2005







Estamos usando múltiples instrumentos para fortalecer los sectores productivos y promover la diversificación de la oferta exportable del país



Por ello lanzamos Innpulsa en febrero de 2012



iNNpulsa Colombia ya tiene en funcionamiento mecanismos y recursos para:

- Fortalecer la institucionalidad que apoya el Emprendimiento Dinámico y para su financiación en etapas tempranas
- Cofinanciar proyectos de innovación en productos o servicios desde la Mipyme Promover programas de innovación desde la gran empresa como jalonadoras del desarrollo
- Identificar y fortalecer las vocaciones regionales que dinamicen el crecimiento y la competitividad de las regiones a partir de la innovación
- Promover una cultura y mentalidad de innovación y emprendimiento en el país que facilite su surgimiento



Usamos el mercado interno para impulsar más Pymes en su crecimiento





- 21 ruedas de negocios y eventos comerciales
- 19 ciudades
- +2.900 Mipymes beneficiadas



Y fortalecimos el Programa de Transformación Productiva

SECTORES SERVICIOS



Tercerización de Procesos de Negocios BPO&O

Software y Tecnologías de la Información

Turismo de Salud

..................

Turismo de Naturaleza

Energía Eléctrica Bienes y Servicios Conexos

SECTORES MANUFACTUREROS



Industria Editorial y de la Comunicación Gráfica

Sistema Moda

Industria de Autopartes y Vehículos

Cosméticos y Aseo

Metalmecánico, Siderúrgico y Astillero

SECTORES AGRO



Chocolatería, Confitería y Materias Primas

Carne Bovina

Palma, Aceites, Grasas Vegetales y Biocombustibles

Camaronicultura

Lácteo

Hortofrutícola

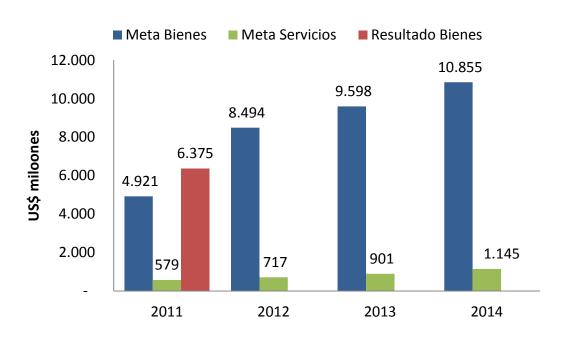


Cumpliendo las metas de exportaciones



Meta PTP: crecer las exportaciones de bienes y servicios de los sectores vinculados al programa de US\$ 6.954 millones en 2011 a US\$ 12.000 millones en 2014.

Metas de exportaciones del PTP



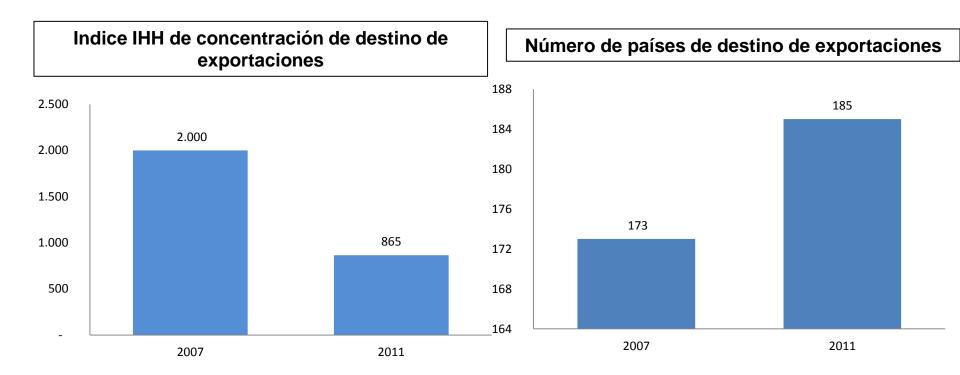
Sector PTP	2011	2014
Agro	688	995
Manufacturas		
	3.572	5.154
Servicios	579	1.145
Nuevos	2.114	4.705

En 2011 las exportaciones de bienes de los sectores del PTP fueron superiores en 29,5% a la meta





Diversificación de mercados

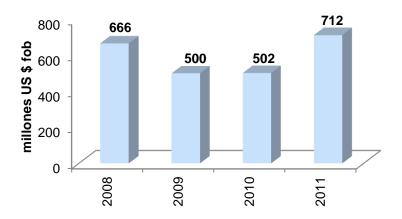






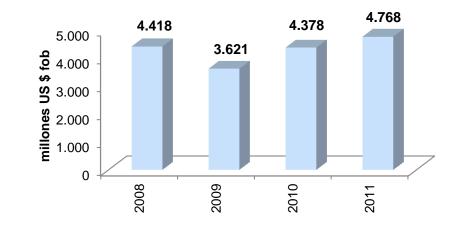
Sectores PTP son casos de éxito en avance exportador...

Sectores agro Exportaciones totales sin Venezuela





Sectores Manufactureros Exportaciones totales sin Venezuela

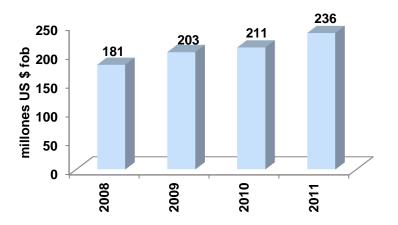




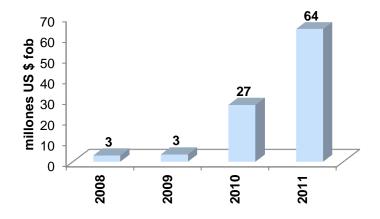


Sectores Agro PTP son casos de éxito en avance exportador...

Chocolatería y confitería: Exportaciones totales sin Venezuela



Carne Bovina
Exportaciones totales sin Venezuela







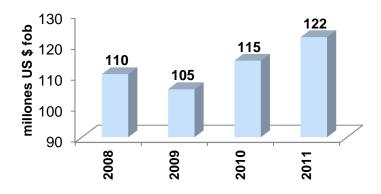




Sectores Agro PTP son casos de éxito en avance exportador...

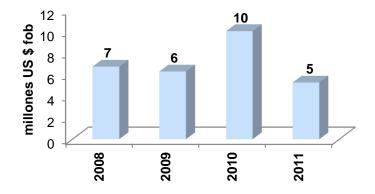
Hortofrutícola:

Exportaciones totales sin Venezuela





Lácteos Exportaciones totales sin Venezuela



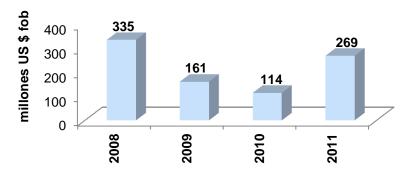






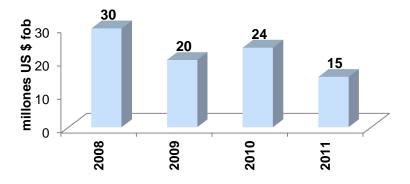
Sectores Manufaura PTP son casos de éxito en avance exportador...

Palma, aceites y grasas Exportaciones totales sin Venezuela





Camaronicultura: Exportaciones totales sin Venezuela



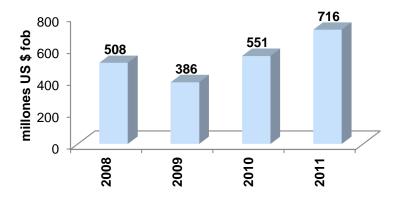






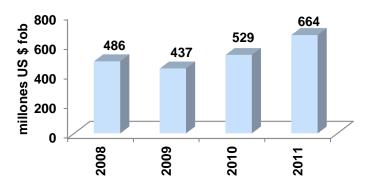
Sectores PTP son casos de éxito en avance exportador...

Vehículos y autopartes: Exportaciones totales sin Venezuela





Cosméticos y productos de Aseo: Exportaciones totales sin Venezuela



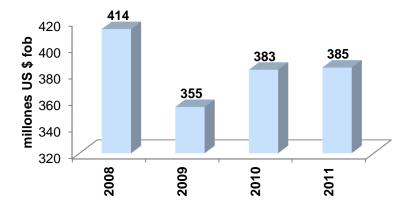






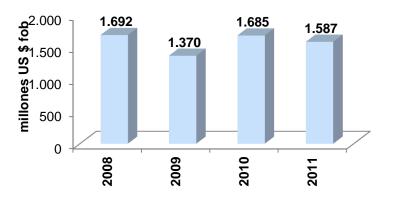
Sectores PTP son casos de éxito en avance exportador...

Editorial y comunicación gráfica Exportaciones totales sin Venezuela





Siderúrgico y metalmecánico Exportaciones totales sin Venezuela



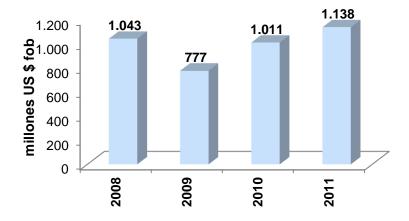






Sectores PTP son casos de éxito en avance exportador...

Sistema Moda* Exportaciones totales sin Venezuela

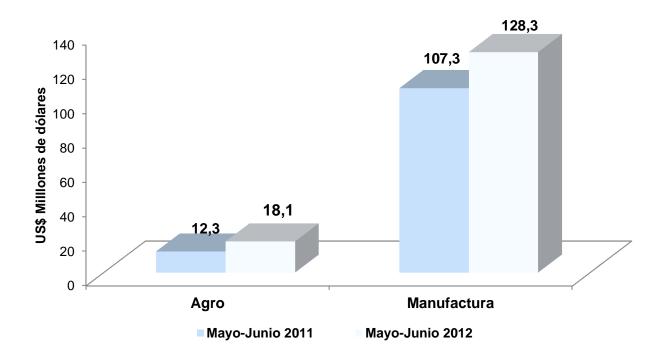








Exportaciones sectores PTP a Estados Unidos Dos primeros meses de entrada en vigencia TLC















• Desarrollo de nuevos vehículos en Colombia: Acompañamiento y aprobación de la Zona Franca de GM Colmotores para planta de estampado 200 Millones de USD, lanzamiento de Renault de vehículo a exportar a México Inversión 30 millones de USD









 Apoyo en el establecimiento del Centro de Desarrollo Global de productos de Kimberly Clark – Proexport Colciencias, Inversión inicial de 15 Millones USD



• Gestión para el establecimiento de la nueva fábrica de Unilever especializada en detergentes, en Palmira Valle. Inversión aproximada de 100 USD

Desarrollo de productos ecológicos por parte de ENKA a partir de botellas PET recicladas. Inversión 30
 Millones USD





Política Comercial: más que Aranceles y más que TLCs



Política comercial: Más que aranceles



- □ Facilitación del Comercio: Estamos trabajando para que el gobierno estorbe menos en las operaciones de comercio exterior. Con tal propósito estamos trabajando en:
 - □ Mayor eficiencia en la VUCE y uso de TICs, ya aplicables en certificados de origen digitales con algunos países
 - □ Inspección simultánea
 - □ Servicio al comercio exterior 7x24
 - □ Simplificación de la Visita conjunta de autoridades a los buques



Política comercial: Más que aranceles

- ☐ Hemos trabajado en fortalecer el **Subsistema Nacional de Calidad**:
 - Adhesión al Bureau Internacional de Pesas y Medidas y a la Organización Internacional de Metrología Legal (ingreso al Sistema Internacional de Medidas).
 - □ Creación del Instituto Nacional de Metrología (INM).
 - En proceso, acreditación del Organismo Nacional de Acreditación de Colombia ONAC, por parte del IAF (International Accreditation Forum); se espera que para marzo de 2013 se dé este reconocimiento.

Facilitación del Comercio Exterior: Libre Plática

Coordinación institucional

Se expidió la Circular 042 de 2012, que establece que la visita de libre plática que realizan las entidades (ICA, DIMAR, Entidad Salud y Migración Colombia) en el primer puerto sirve para iniciar operaciones portuarias en los subsiguientes puertos colombianos, disminuyendo los tiempos de espera de los motonaves.



Avances de la Ventanilla Única de Comercio Exterior: Beneficios en cadena logística

Nuevos Módulos:

Se está desarrollando el módulo de logística que permitirá vincular a usuarios públicos y privados en un sistema de información para dar trazabilidad a todas las operaciones de comercio exterior en puertos y aeropuertos.

Inspección Simultánea para exportaciones de carga contenerizada con obligatoriedad en Buenaventura desde el 16 de julio y en Barranquilla desde el 17 Septiembre de 2012.

Disminución de tiempos:

- MCIT: Atención a solicitudes de registros o licencias de importación en máximo 1 día hábil según lo establecido en el Decreto 019.
- Implementación en curso del sistema de riesgos para revisiones de registros o licencias de importación.



Facilitación del Comercio Exterior: 7x24

Implementación

Se adelanta la primera fase del servicio 7x24 en Barranquilla y Buenaventura a partir del 17 de septiembre de 2012, que consiste en la ampliación de horarios de atención por parte de las entidades de control y con ello la actividad por parte de todos los actores de la cadena logística (agencias de aduana, puerto, navieras).

Se diseñó para atender la demanda real de los usuarios, al mismo tiempo que se optimizan los procesos documentales de la carga de comercio exterior durante las jornadas adicionales, generando mayor eficiencia en el servicio.

HOY

SAS Lunes a Viernes 8:00 a.m. a 5:00 p.m. (Sin jornada continua)

Sábados 8:00 a.m. a 12:00 p.m. (Solo algunas entidades. El ICA por demanda con sobrecosto)

Domingo y Festivos (Solo Policía Antinarcóticos. El ICA por demanda con sobrecosto)

PRIMERA FASE 7X24

SPO Lunes a Viernes 7:00 a.m. a 8:00 p.m.

Sábados 7:00 a.m. a 2:00 p.m. Domingo y Festivos 7:00 a.m. a 2:00 p.m.



Fechas de implementación del 7X24



Sociedad Portuaria de Barranquilla Sociedad Portuaria Regional de 17 de Buenaventura Septiembre Terminal de contenedores - TCBUEN Sociedad Portuaria de Cartagena, CONTECAR, Muelles El Bosques Sociedad Portuaria de Palermo 17 de **Noviembre** Sociedad Portuaria de Santa Marta



Acciones adelantadas por DIAN - Barranquilla



Las acciones diseñadas por la DIAN Barranquilla para la facilitación del comercio

A partir de marzo del 2011 se implementó la estrategia "Programa de Confianza Mutuo (PCM)". Consiste en un software que registra todos los movimientos de los comerciantes y da una calificación y clasificación.

Beneficios:

- Menos controles (inspecciones).
- Apoyo y protección a los empresarios que demuestran ser correctos en sus operaciones de comercio exterior.
- Establecer mayores controles a aquellos usuarios a quienes se les ha detectado irregularidades en sus procesos de comercio exterior.

AÑO	Recaudo	Aprehensiones
2010	900 mil millones	30 mil millones
2011	1 billón 400 mil millones	40 mil millones
2012	850 mil millones aprox.	13 mil 800 millones aprox.



PARA TERMINAR

Es importante dejar en claro que el Gobierno del Presidente Juan Manuel Santos:

No va a desmontar el Plan Vallejo

Mejorará el régimen de zonas francas



CONCLUSIONES

- Colombia está en un momento único para recuperar el tiempo perdido
- La responsabilidad en el incremento de las exportaciones es pública y privada
- El foco de la política es el incremento de las exportaciones no mineras, el aumento en el número de empresas exportadoras y el crecimiento del número de destinos