



**Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia**

Triplicar las exportaciones en una década

XXIII Congreso Nacional de Exportadores ANALDEX 40 AÑOS

SERGIO DIAZ-GRANADOS GUIDA
Ministro de Comercio, Industria y Turismo

Bogotá, 9 de septiembre de 2011



Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?
3. Conclusiones



Contenido

1. Un entorno de incertidumbre

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

3. Conclusiones

1. Un entorno de incertidumbre



<http://seeker401.wordpress.com>

“...At the International Monetary Fund, we see that there has been, particularly over the summer, a clear crisis of confidence that has seriously aggravated the situation”.

Christine Lagarde
Managing Director, IMF

SPIEGEL

September 4, 2011

guardian.co.uk

“Christine Lagarde, head of the IMF, warned of the risks of another global downturn and said banks need ‘urgent recapitalisation’”

EL PAÍS edición impresa

“El agravamiento de la crisis. CHRISTINE LAGARDE”



“Christine Lagarde, advirtió ayer... sobre el riesgo de que la economía mundial vuelva a entrar en recesión de forma "inminente”.

英文中國新聞
The China Post

“Another financial crisis threatens the world economy”

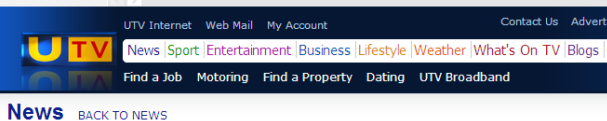
YAHOO! FINANZAS
MÉXICO

“Lagarde advierte sobre el riesgo de una nueva recesión global "inminente”

1. Un entorno de incertidumbre



Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia



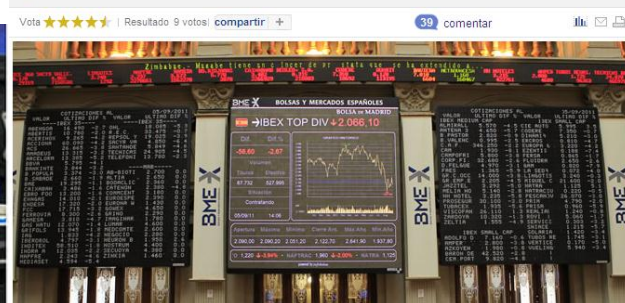
Stock markets fall again as IMF chief warns of crisis

Text Size: A A | POST A COMMENT | PRINT | SHARE | Tweet 0 | Like 0

European markets open down sharply after big overnight falls in Asia as Christine Lagarde calls for banks to be recapitalised



<http://www.guardian.co.uk/business/2011/sep/05/stock-markets-fall-imf-chief-warns-crisis>

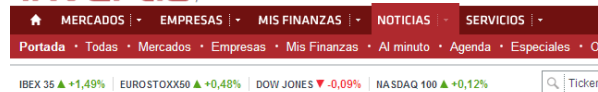


Números rojos en el parque madrileño en su tercera mayor caída del año. (EFE/Gustavo Cuevas)



<http://www.dailymail.co.uk/news/article-1279944/Volatile-euro-drives-markets-China-demands-international-response.html>

invertia



Bolsa de Colombia cae por temores globales, deuda se valoriza

Compartir | +1 | 0 | me gusta | 0 | Me gusta

Reuters

Lunes, 5 de Septiembre de 2011 - 23:01 h.

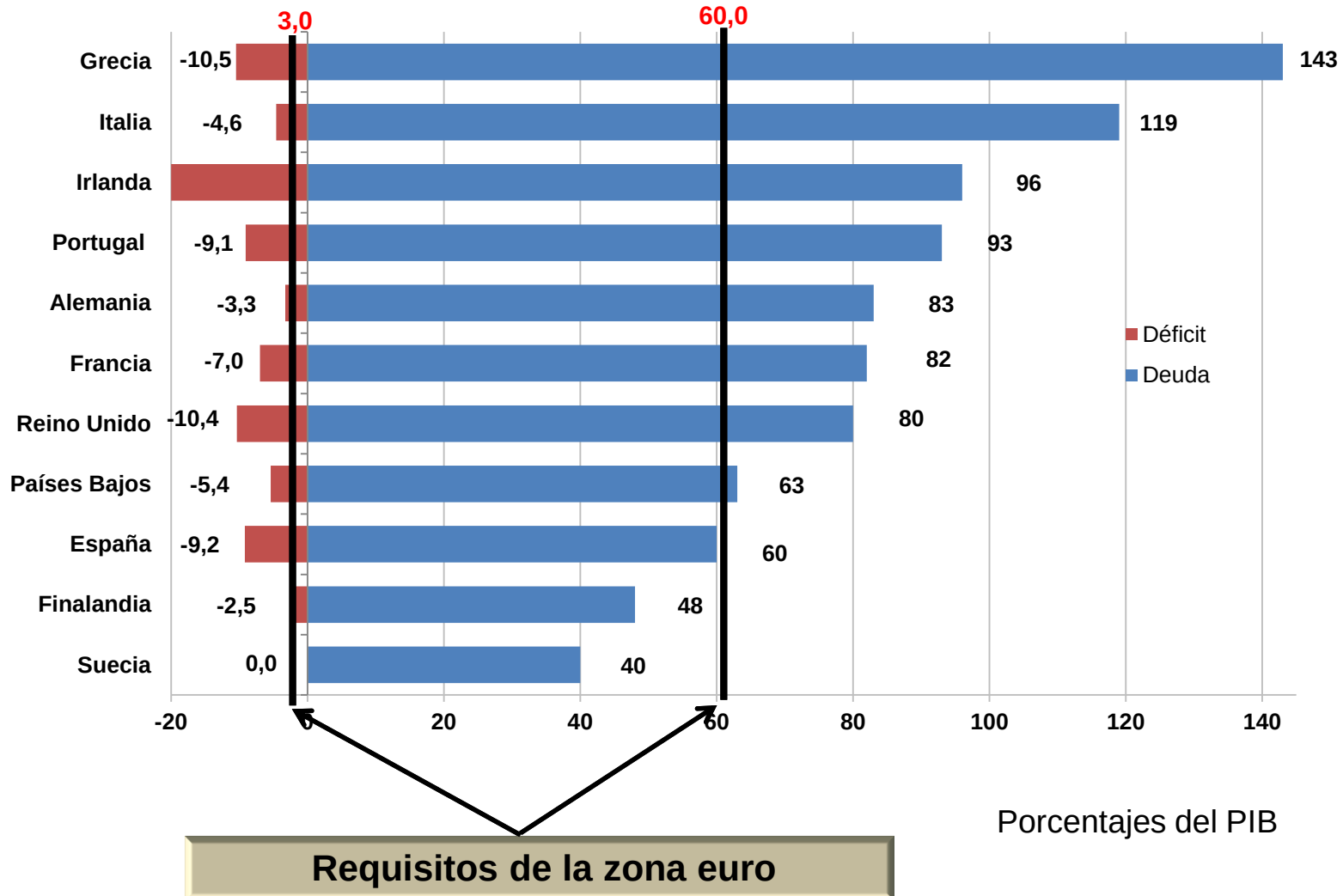
BOGOTÁ, sep 5 (Reuters) - La Bolsa de Colombia cayó el lunes, arrastrada por crecientes temores a una recesión en la economía global y preocupaciones sobre la banca europea que alimentaron la aversión al riesgo.

1. Un entorno de incertidumbre



Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia

La incertidumbre se relaciona con la crisis de la deuda en la Unión Europea



1. Un entorno de incertidumbre

Con la reducción de la calificación de los títulos de la deuda soberana de Estados Unidos



Global Credit Portal[®]

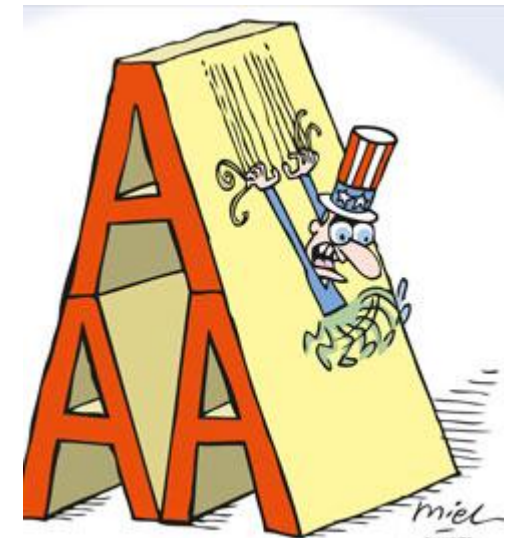
RatingsDirect[®]

August 5, 2011

Research Update:
United States of America Long-Term
Rating Lowered To 'AA+' On
Political Risks And Rising Debt
Burden; Outlook Negative

Primary Credit Analyst:
Nikola G Swann, CFA, FRM, Toronto (1) 416-507-2582; nikola_swann@standardandpoors.com

Secondary Contacts:
John Chambers, CFA, New York (1) 212-438-7344; john_chambers@standardandpoors.com
David T Beers, London (44) 20-7176-7101; david_beers@standardandpoors.com



(Image: Cartoon Arts International / The New York Times Syndicate)

“The United States has lost its coveted top AAA credit rating. Credit rating agency Standard & Poor's has downgraded the nation's rating for the first time since the U.S. won the top ranking in 1917”.

The Washington Post, August 5, 2011

1. Un entorno de incertidumbre

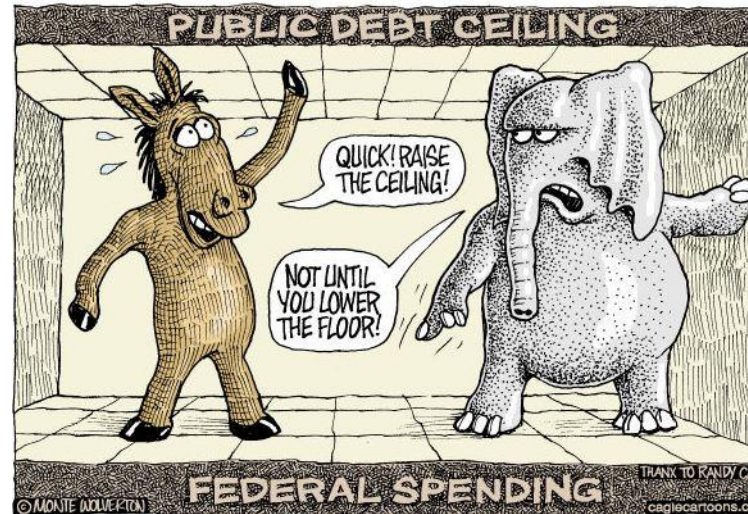
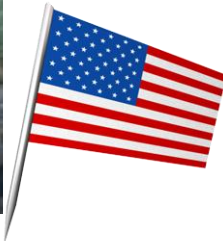


Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia

Hay una creciente volatilidad política, que repercute en la toma de decisiones de política económica

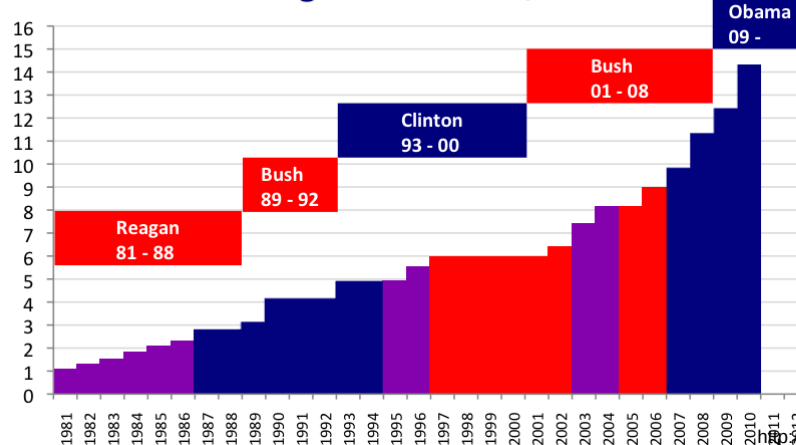


<http://www.fox6now.com>



<http://www.capitolreportnewmexico.com/?p=5582>

US Public Debt Ceiling Since 1981 - \$ Trillions



The New York Times

SENATE BACKS \$1 TRILLION DEBT CEILING
September 30, 1981

Ceiling Raised \$13.2
Trillion More Since

Split Congress
\$3.6 Trillion or 27%

Republican Controlled
\$1.7 Trillion or 13%

Democrat Controlled
\$7.9 Trillion or 60%

http://en.wikipedia.org/wiki/File:US_Public_Debt_Ceiling_Trillions.png

1. Un entorno de incertidumbre

- Mientras no haya decisiones claras en la UE, el riesgo de contagio a las demás economías de Europa es alto.
- En el caso de Estados Unidos, se mantienen las expectativas sobre un plan efectivo de reactivación de la economía, de generación de empleo y de reducción de los déficit gemelos.
- Esta incertidumbre se ve incrementada con las dispares opiniones que expresan los dos organismos que juegan el papel más importante en la estabilidad global: el FMI y el Banco Mundial.





Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
- 2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?**
3. Conclusiones



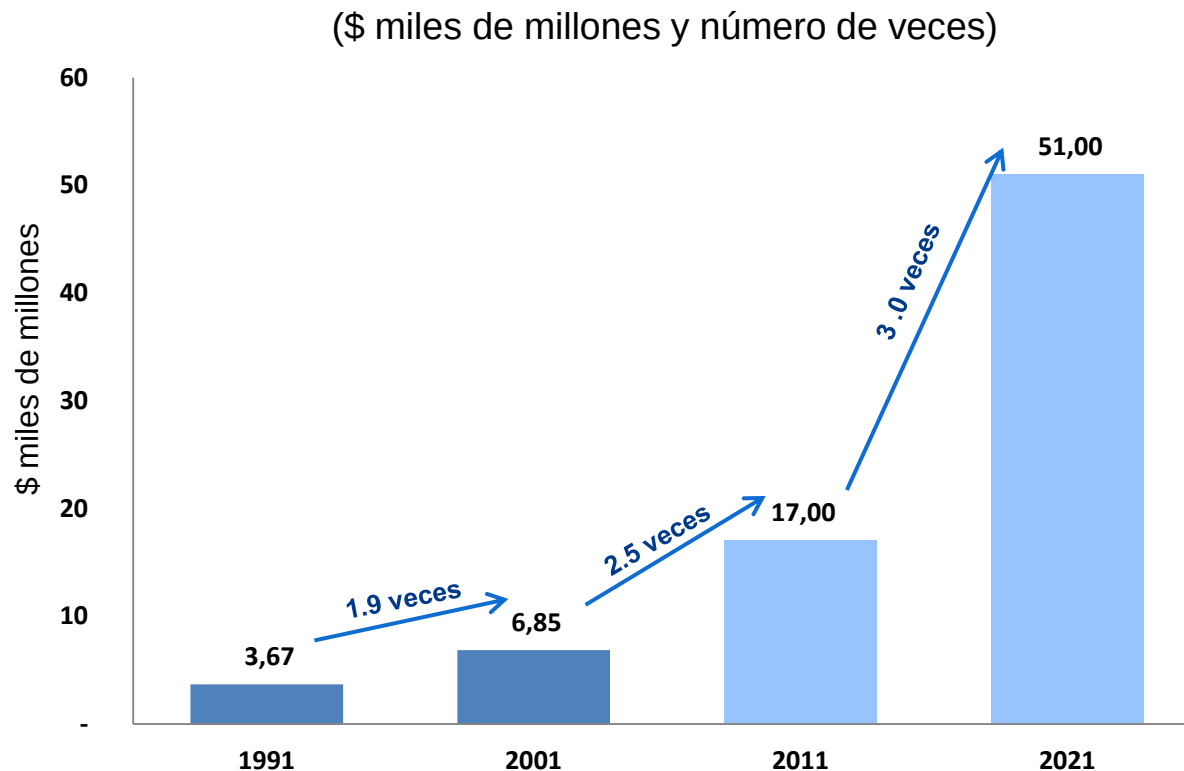
Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
2. **¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?**
 - a. **¿A qué se le apunta?**
 - b. Metodología
 - c. Punto de partida
 - d. Algunas iniciativas para lograr la meta

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

a. ¿A qué se le apunta?

Evolución y proyecciones de las exportaciones no tradicionales



Fuentes: 1991 y 2001, Dane; 2011 y 2021, proyecciones MCIT



Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
2. **¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?**
 - a. ¿A qué se le apunta?
 - b. Metodología**
 - c. Punto de partida
 - d. Algunas iniciativas para lograr la meta

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

b. Metodología

De las exportaciones no tradicionales a las exportaciones no minero energéticas

CLASIFICACIÓN	USUARIOS	COMENTARIOS
Tradicionales y no tradicionales	DANE	* usuarios familiarizados
		* clasificación obsoleta
		* no comparable internacionalmente
Intensidad tecnológica	OMC - CEPAL - MCIT	* comparable internacionalmente
		* permite ver evolución de complejidad de las exportaciones
		* facilita seguimiento a diversificación
mineras y no mineras	MCIT	* poco conocida por analistas
		* complejidad en la elaboración
		* base de referencia no actualizada
		* fácil comprensión
		* fácil cálculo por los analistas
		* seguimiento a potencial enfermedad holandesa
		* se puede complementar con intensidad tecnológica para mejores análisis
		* no mineras involucra diversos sectores

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

b. Metodología

De las exportaciones no tradicionales a las exportaciones no minero energéticas

Mineras	No Mineras
Carbón	Café
Petróleo	Banano
Oro	Flores
Ferroniquel	Confecciones
Esmeraldas	Calzado
Plata	Alimentos procesados
	Medicamentos
	Papel y cartón
	Bebidas
	Aceites y grasas



Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
2. **¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?**
 - a. ¿A qué se le apunta?
 - b. Metodología
 - c. Punto de partida**
 - d. Algunas iniciativas para lograr la meta

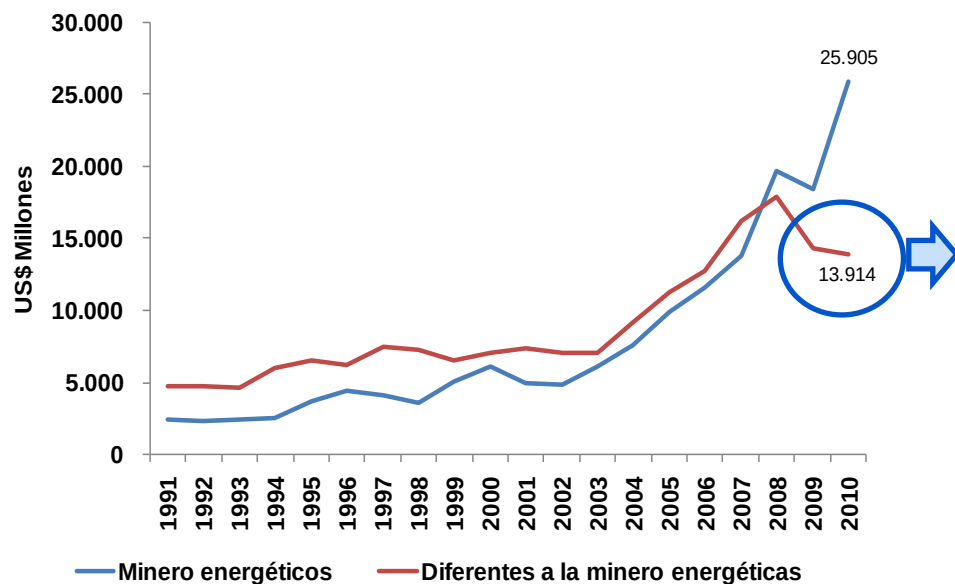
2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

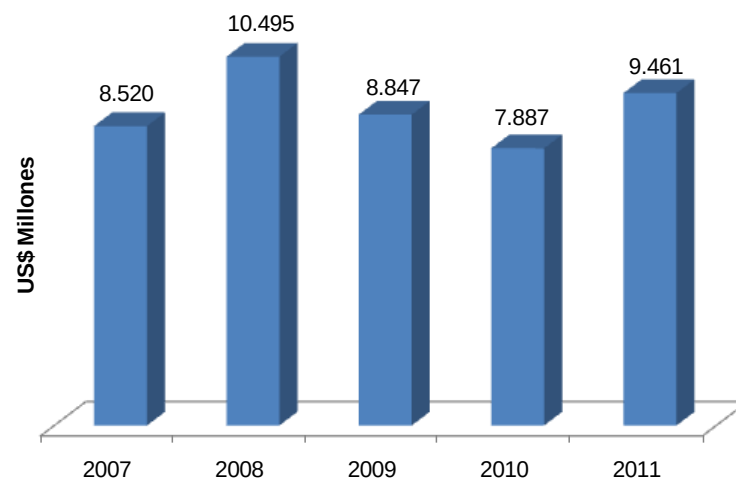
La exportaciones no mineras perdieron la alta participación que tenían en el total y aún no se ha recuperado el nivel pre-crisis

Clasificación de las exportaciones en minero-energéticas y no mineras

US\$ Millones



Exportaciones no mineras
Enero -Julio

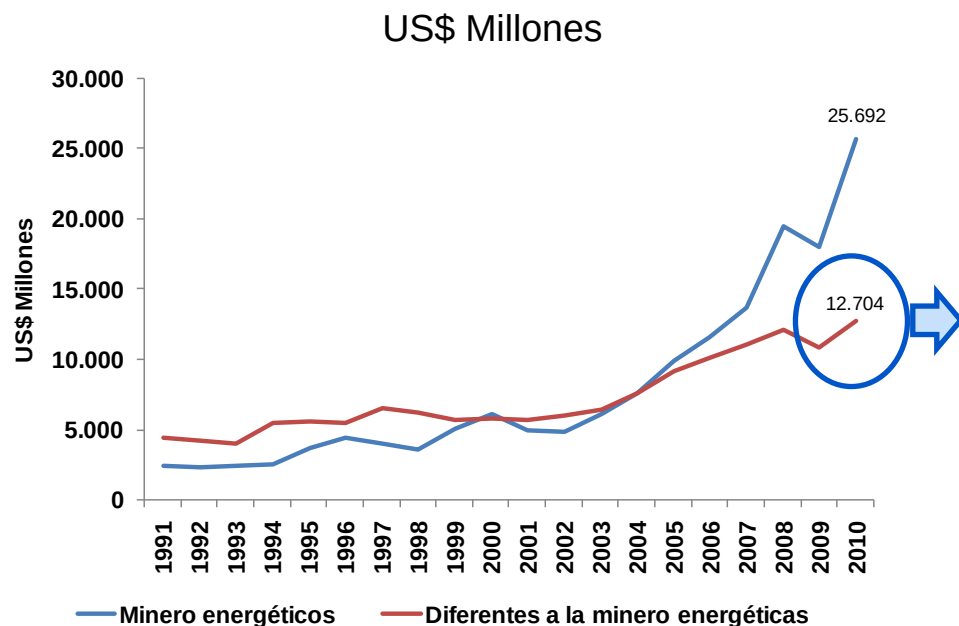


2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

El problema de la recuperación radica en la fuerte caída que sufrieron con el cierre del mercado venezolano. Sin incluir Venezuela las exportaciones no mineras alcanzan un récord a julio de 2011

Exportaciones no mineras sin Venezuela



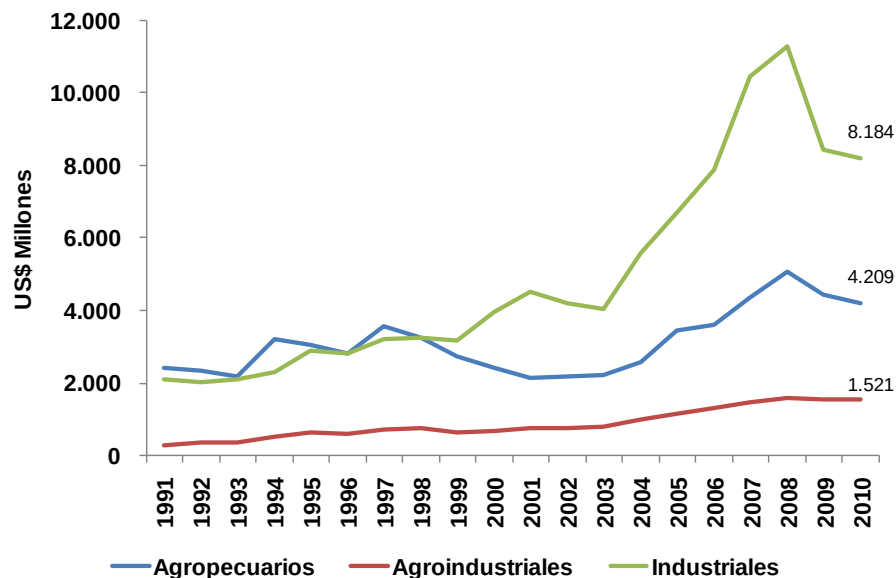
2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Los datos de julio de 2011 muestran que las exportaciones agropecuarias y las agroindustriales ya superaron el nivel pre-crisis. Las industriales aún no lo alcanzan, porque fueron las más afectadas por Venezuela

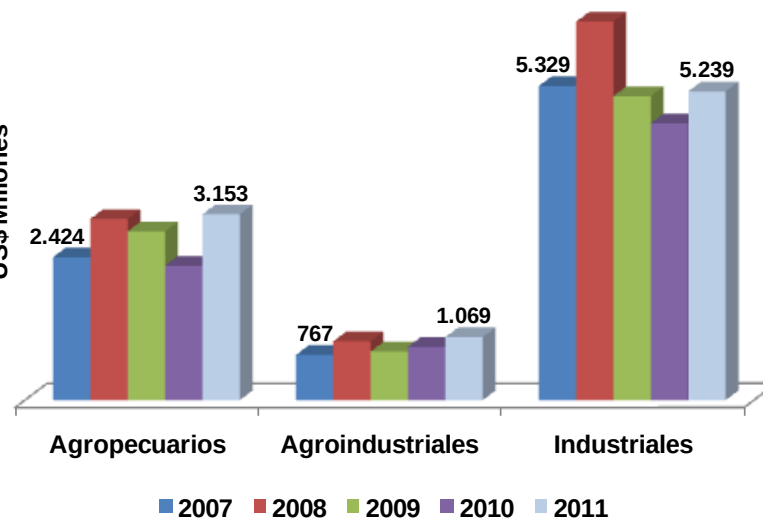
Exportaciones no mineras por subsectores

US\$ Millones



Enero-julio

US\$ Millones



2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Exportaciones no mineras más dinámicas 2001-2010

Tasa de crecimiento promedio anual
2001-2010



Exportaciones dinámicas
US\$ Millones

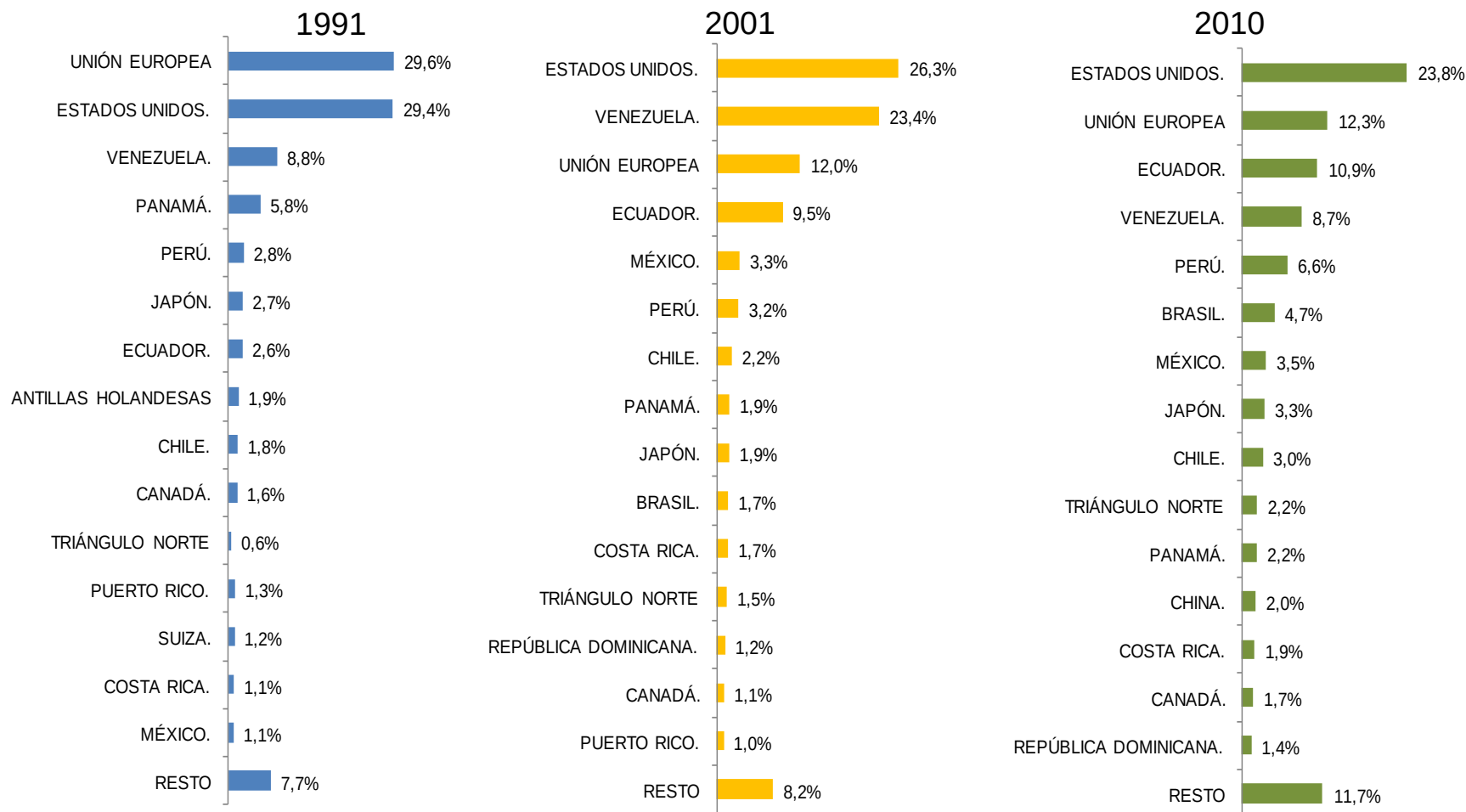
Partida	Descripción	2001	2010
2716	Energía eléctrica	1	61
7204	Desperdicios de hierro o acero	1	50
7404	Desperdicios de cobre.	12	306
3303	Perfumes	5	78
3902	Polímeros de propileno	32	351
8507	Acumuladores eléctricos	9	66
3304	Preparaciones de belleza	25	147
8802	Repuestos y partes de aeronaves	32	166
7210	Laminados planos de hierro o acero	25	124
3305	Preparaciones capilares.	19	74
3904	Polímeros de cloruro de vinilo	75	293
3921	Placas, láminas, tiras de plástico.	25	86
3401	Jabón para la piel	18	60
7010	Bombonas, botellas, envases de vidrio	18	59
1511	Aceite de palma	26	83
	Subtotal	324	2.004
	% en las expo no mineras	4,4	14,4

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Las exportaciones no mineras tienen menor concentración por destinos que las minero – energéticas. La participación de los dos principales destinos bajó de 59% a 36% entre 1991 y 2010. Aparece Brasil entre los principales. Ecuador y México aumentan su importancia.

Principales destinos de las exportaciones colombianas no mineras



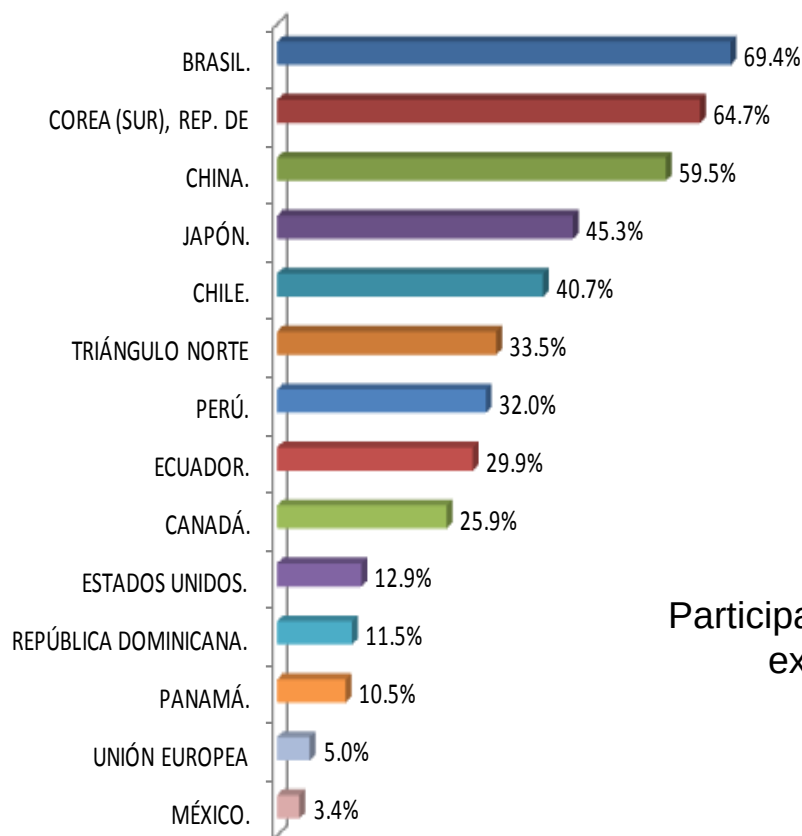
Fuente: DIAN-DANE., MCIT- Elaborado por OEE con base en clasificación ministerio

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Las exportaciones no mineras están creciendo aceleradamente en los mercados de todos los continentes. Esto ha permitido sustituir el mercado venezolano.

Principales destinos de las exportaciones no mineras Mayores crecimientos anuales en 2010



Participaron con el 78,8% de estas exportaciones en 2010

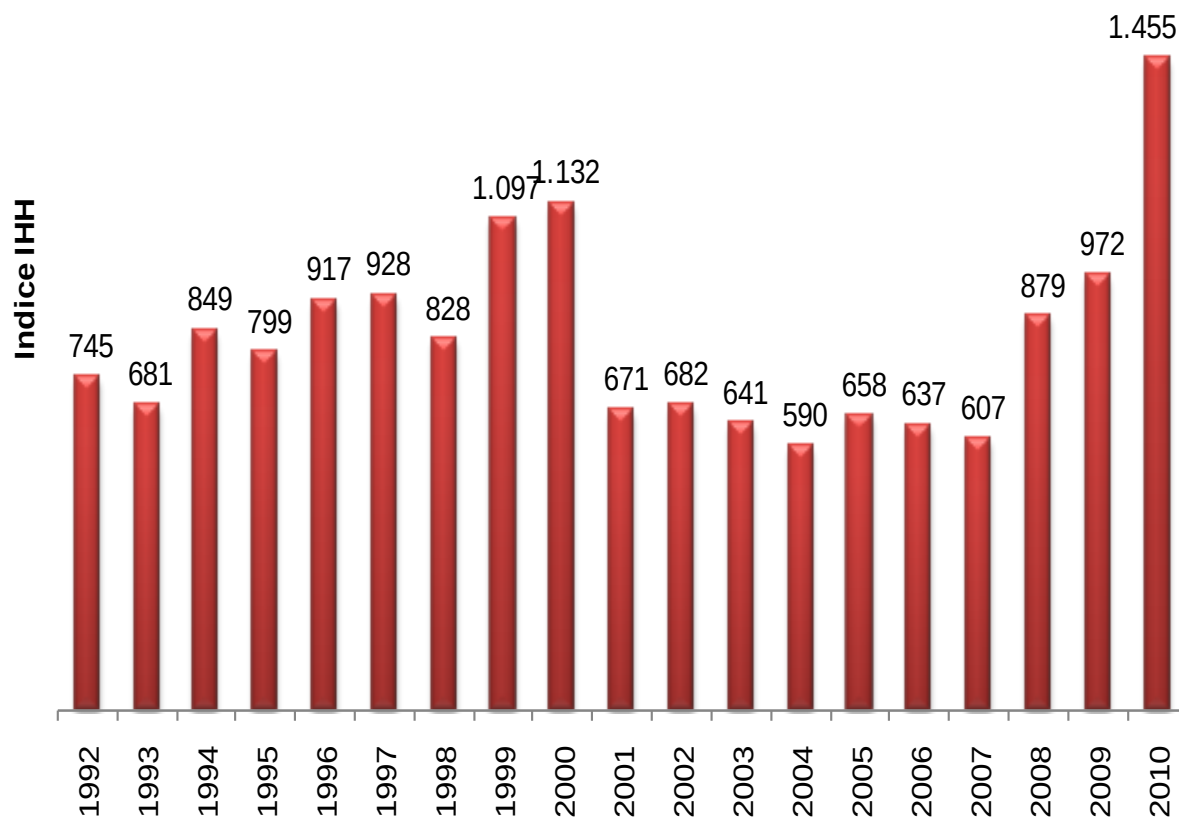
2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

El IHH total está fuertemente influenciado por los precios del petróleo. Por eso el notable aumento a partir de 2008

Concentración de las exportaciones totales

Índice de Herfindahl – Hirschman (IHH) por productos *



Sobre una base de 10.000, los rangos de clasificación el nivel de concentración puede ser:

- IHH menor a 1.000: concentración baja,
- IHH entre 1.000 y 1.800: concentración media,
- IHH mayor a 1.800: concentración alta.

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?



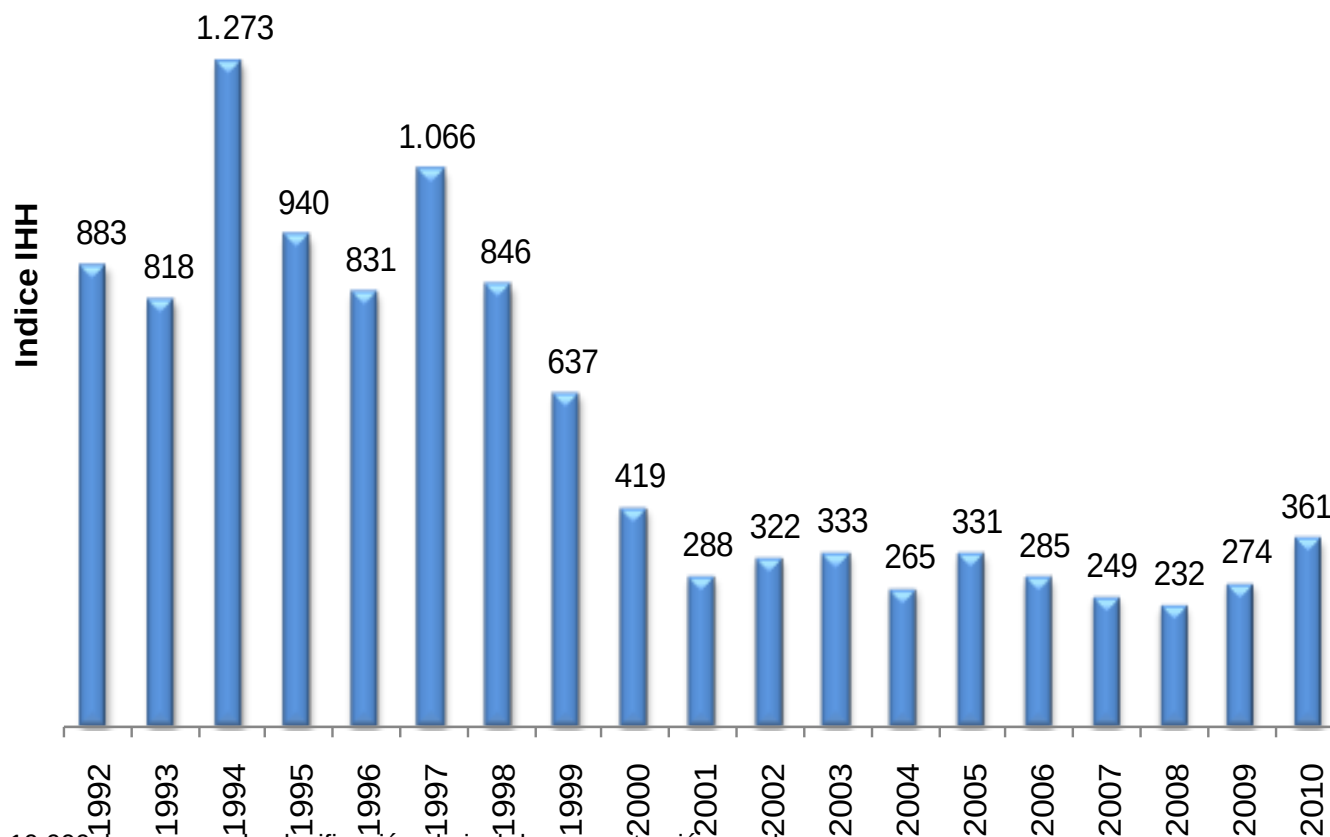
Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia

c. Punto de partida

Las exportaciones no mineras tienen baja concentración y su tendencia ha sido a la mayor diversificación desde mediados de los noventa

Concentración de las exportaciones no mineras

Índice de Herfindahl – Hirschman (IHH) por productos *



Sobre una base de 10.000, los rangos de clasificación el nivel de concentración puede ser:

- IHH menor a 1.000: concentración baja,
- IHH entre 1.000 y 1.800: concentración media,
- IHH mayor a 1.800: concentración alta.

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

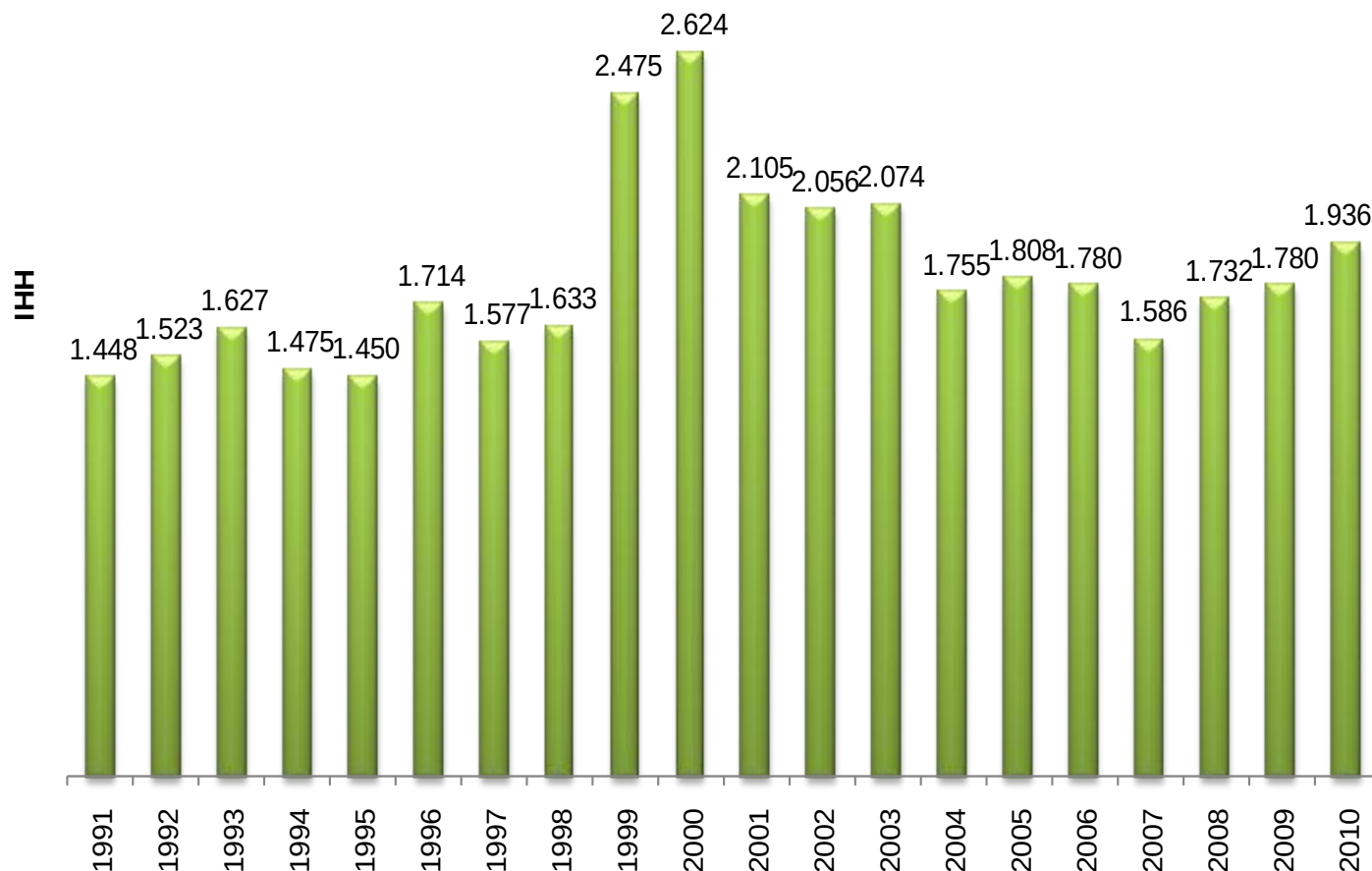


Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia

Por mercados la concentración es más alta y se ve afectada por Venezuela

Concentración de las exportaciones totales

Índice de Herfindahl – Hirschman (IHH) por mercados *



Sobre una base de 10.000, los rangos de clasificación el nivel de concentración puede ser:

- IHH menor a 1.000: concentración baja,
- IHH entre 1.000 y 1.800: concentración media,
- IHH mayor a 1.800: concentración alta.

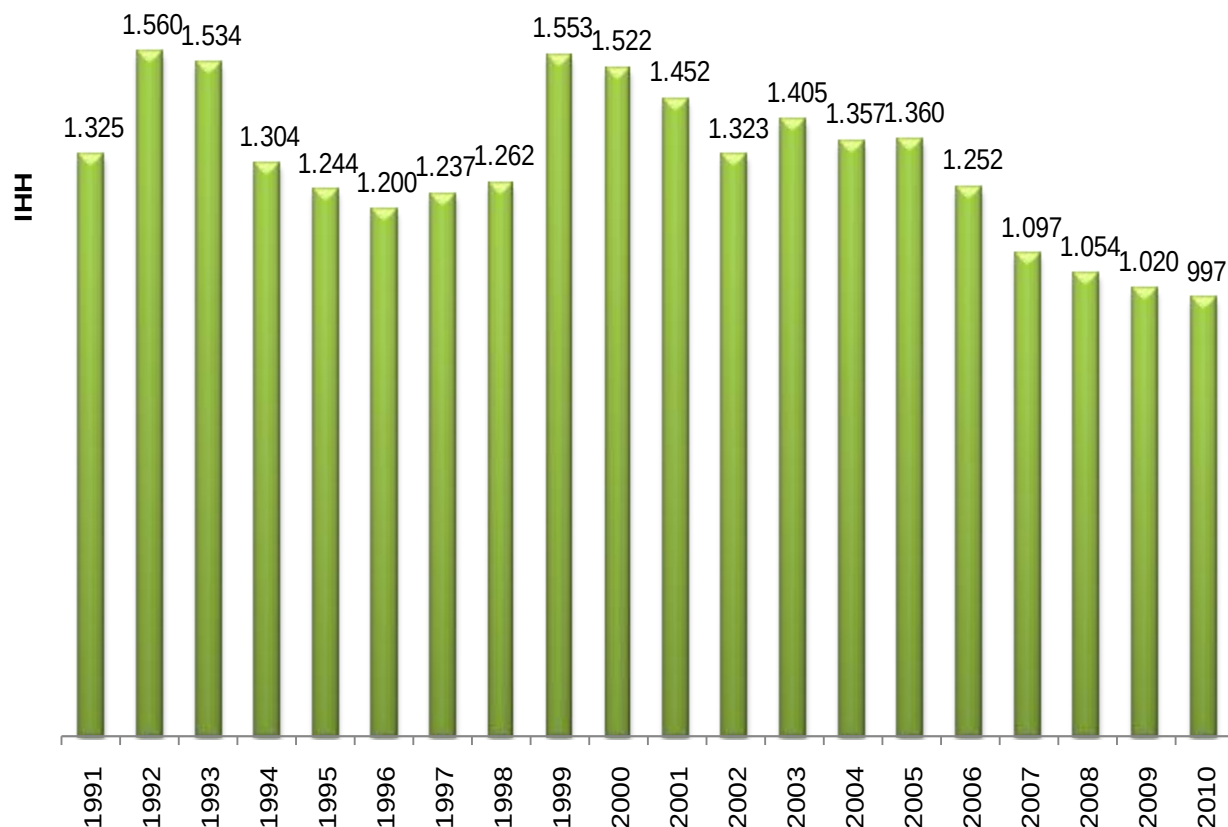
2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

El IHH sin Venezuela tiene tendencia descendente y ya se ubica en niveles de baja concentración

Concentración de las exportaciones no mineras

Índice de Herfindahl – Hirschman (IHH) por mercados **sin Venezuela***



Sobre una base de 10.000, los rangos de clasificación el nivel de concentración puede ser:

- IHH menor a 1.000: concentración baja,
- IHH entre 1.000 y 1.800: concentración media,
- IHH mayor a 1.800: concentración alta.

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

El comercio intra-industrial de Colombia es reducido

Comercio intraindustrial entre países de América Latina y Estados Unidos 2007-2009
medido con el índice de Grubel-Lloyd

2007-2009	Argentina	Bolivia	Brasil	Chile	Colombia	Costa Rica	R. Dominicana	Ecuador	El Salvador	Guatemala	Honduras	México	Nicaragua	Panamá	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina																		
Bolivia	0,04																	
Brasil	0,52	0,01																
Chile	0,18	0,06	0,09															
Colombia	0,08	0,01	0,11	0,17														
Costa Rica	0,08	0,00	0,12	0,12	0,19													
R. Dominicana	0,01	0,00	0,02	0,16	0,01	0,05												
Ecuador	0,02	0,02	0,04	0,10	0,33	0,16	0,09											
El Salvador	0,00	0,00	0,01	0,01	0,03	0,38	0,07	0,00										
Guatemala	0,01	0,00	0,02	0,01	0,04	0,45	0,08	0,01	0,47									
Honduras	0,00	0,00	0,01	0,02	0,01	0,17	0,20	0,00	0,30	0,25								
México	0,29	0,02	0,39	0,16	0,15	0,11	0,11	0,05	0,10	0,14	0,10							
Nicaragua	0,00	0,00	0,01	0,04	0,00	0,19	0,02	0,00	0,07	0,11	0,18	0,04						
Panamá	0,00	0,00	0,00	0,05	0,02	0,15	0,01	0,01	0,06	0,02	0,11	0,01	0,15					
Paraguay	0,09	0,07	0,13	0,03	0,05	0,00	0,01	0,01	0,00	0,00	0,00	0,02	0,00	0,03				
Perú	0,05	0,05	0,03	0,17	0,13	0,05	0,03	0,09	0,01	0,02	0,00	0,06	0,00	0,01	0,00			
Uruguay	0,27	0,00	0,21	0,20	0,16	0,00	0,02	0,02	0,00	0,00	0,00	0,05	0,00	0,03	0,18	0,02		
Venezuela	0,01	0,00	0,02	0,01	0,06	0,33	0,03	0,05	0,01	0,05	0,00	0,02	0,00	0,02	0,00	0,03	0,01	
EEUU	0,24	0,13	0,32	0,10	0,15	0,25	0,35	0,07	0,11	0,07	0,13	0,48	0,04	0,08	0,01	0,16	0,13	0,04

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

El comercio intra-industrial de Colombia es reducido

En América Latina sólo se registra un alto comercio intraindustrial en el intercambio entre Estados Unidos – México, Brasil – Argentina, y Costa Rica – Guatemala.

En el caso de Colombia, sólo lo hay con Ecuador.

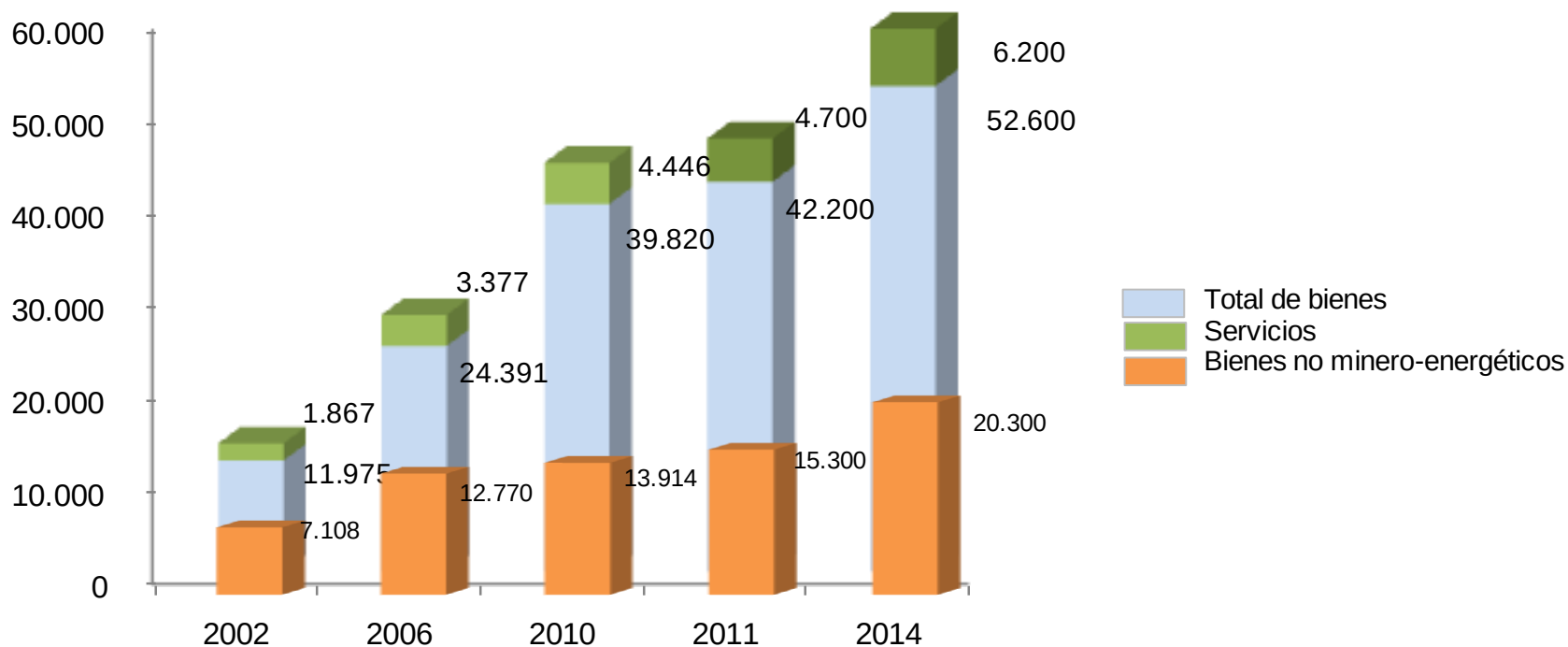
El indicador muestra que hay un potencial de Colombia con otro grupo de países: Brasil, Chile, Costa Rica, México, Perú, Uruguay y Estados Unidos.

Hay que trabajar para fortalecer el comercio intraindustrial de América Latina, pues permite la ampliación del tamaño de mercado, el aprovechamiento de economías de escala y la integración de nuestros empresarios a las cadenas globales de valor.

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Metas de exportaciones de bienes y servicios totales



Fuente: Servicios: Banco de la República (Balanza de Pagos)
Bienes: DIAN-DANE., MCIT- Elaborado por OEE con base en clasificación ministerio

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Metas de exportaciones no minero-energéticos

Indicadores de Referencia	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportación de Bienes	32.853	39.820	42.200	45.400	48.900	52.600
Exportaciones No minero-energéticos	14.392	13.914	15.300	16.800	18.500	20.300
Exportación de Servicios	4.196	4.463	4.700	5.200	5.700	6.200
Inversión Extranjera Directa	7.169	6.760	9.700	10.800	11.900	13.200

* En exportaciones de bienes y con VA corresponde a enero-noviembre. En exportación de servicios e inversión extranjera directa corresponde a enero-septiembre.

Fuente: DANE y Banco de la República. Cálculos OEE

2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?

c. Punto de partida

Conclusiones

- El MCIT usa una clasificación de las exportaciones en mineras y no mineras, con el fin de mantener el foco en los productos primarios a los que se debe tender a incorporar más valor y los industriales que deben evolucionar a mayor incorporación de tecnología.
- Aun cuando hay un alto crecimiento de las exportaciones minero-energéticas, en buena parte ocasionado por un efecto precio, las exportaciones no mineras registran una evolución favorable, especialmente cuando se examinan sin Venezuela.
- Las exportaciones no mineras se han diversificado tanto por mercados como por productos.
- Nuestro nivel de comercio intraindustrial es bajo, con la excepción del intercambio con Ecuador.
- Los retos para el gobierno y los empresarios son el mayor crecimiento de las exportaciones no mineras. Es un esfuerzo grande cuando se hace en un entorno con riesgo de generación de enfermedad holandesa.



Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
2. **¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?**
 - a. ¿A qué se le apunta?
 - b. Metodología
 - c. Punto de partida
 - d. Algunas iniciativas para lograr la meta**

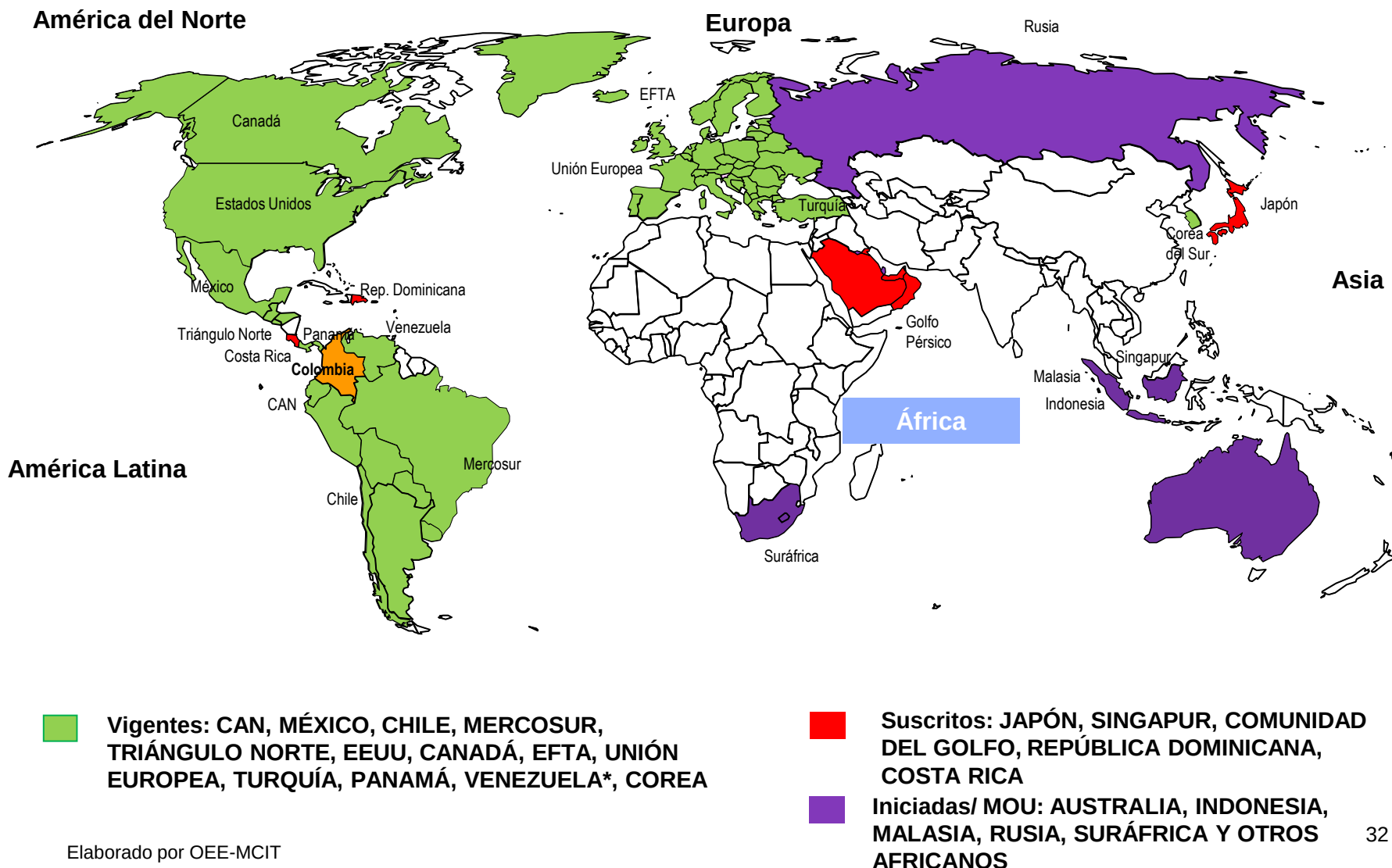
d. Algunas iniciativas para logra la meta

i. Mantener el ritmo de la agenda comercial



Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia

Para el 2014 tendremos 13 TLCs vigentes con 50 países



d. Algunas iniciativas para logra la meta

ii. Fortalecer a Proexport

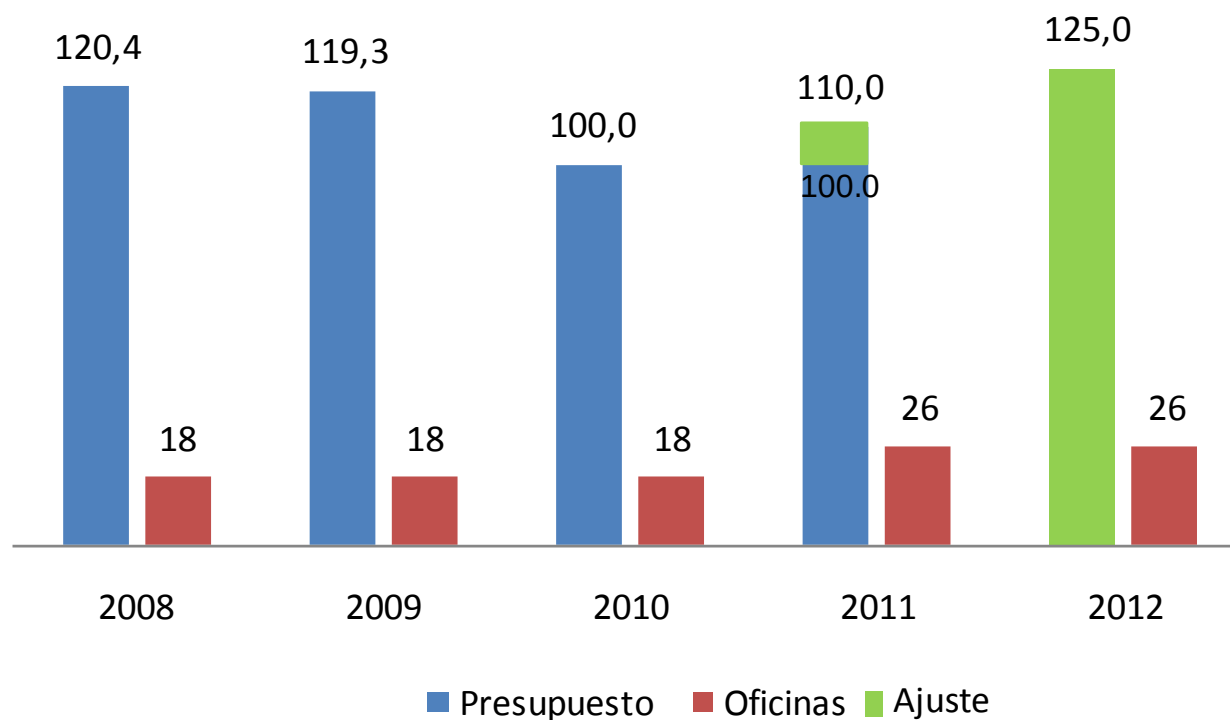


Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia



El presupuesto de Proexport venía disminuyendo en términos nominales y reales. Este año logramos hacer un ajuste de \$10.000 millones e incrementar el presupuesto de 2012 a \$125 mil millones. Aún con esa restricción, se logró una mayor presencia comercial en el mundo.

**Proexport : Presupuesto anual y número de oficinas comerciales en el exterior
(presupuesto en \$ miles de millones)**



d. Algunas iniciativas para logra la meta

ii. Fortalecer a Proexport

- Mercado con más de **4 mil millones** de habitantes.
- Oportunidades para exportaciones, inversión y turismo.



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Cronograma de actividades Suiza y Canadá



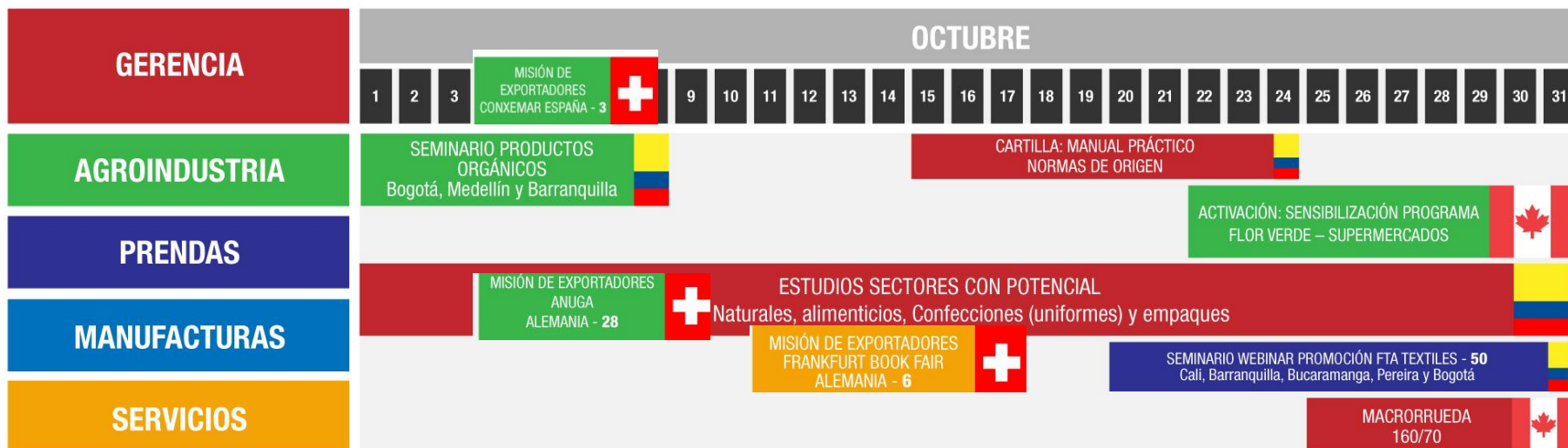
Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Cronograma de actividades Suiza y Canadá



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Cronograma de actividades Suiza y Canadá



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Trabajo sobre admisibilidad sanitaria

Colombia viene adelantando gestiones para obtener las autorizaciones sanitarias correspondientes para acceder a la Unión Europea mediante el desarrollo de Planes de Control de Residuos

Productos de la pesca

- Colombia tiene aprobado su Plan de Control de Residuos para la exportación de estos productos ante la autoridad sanitaria de la UE, requisito es indispensable para lograr el acceso.
- En el año 2010 Colombia exportó productos de la pesca a la UE por un valor de US\$ 34.8 millones.



Carne de bovino

- Actualmente Colombia esta adelantado las gestiones necesarias para la aprobación de un plan de control de residuos para le exportación de carne de bovino a la UE. Existe voluntad política y financiera y los medios para hacerlo.



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Trabajo sobre admisibilidad sanitaria

Igualmente, se ha avanzado en los procesos necesarios para garantizar condiciones de acceso favorables para productos agrícolas al Mercado de EE.UU

Productos colombianos con acceso aprobado a Estados Unidos

- Colombia tiene aprobada la admisibilidad sanitaria de APHIS para apio, espinacas, uchuva, acelga, aguacate, granadilla, pimientos, tomate, cantalupo, pepino, sandía, Naranjilla o lulo, calabaza, calabacín, mango, tomate de árbol, limonaria, salvia (salvia) y feijoa.



Productos en proceso de admisibilidad ante APHIS

- Colombia viene desarrollando las gestiones para obtener admisibilidad sanitaria de APHIS para Alcachofas, espárragos, plátano, mora, zanahoria y berenjena, entre otros.



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Trabajo sobre admisibilidad sanitaria

Paralelamente se vienen haciendo esfuerzos principalmente en carnes con otros países con mercados potenciales interesantes

Rusia

- Se consiguió admisibilidad sanitaria a partir de marzo de 2011.
- A agosto 30 se han exportado 144 toneladas de carne
- Potencial de 500 mil toneladas en un contingente OMC
- Diversas plantas habilitadas para la exportación: Frigosinu, Frigorífico Camaguey., Friogan Valparaíso, etc..

Egipto

- Se consiguió admisibilidad sanitaria a partir del 16 de mayo de 2011, con tres frigoríficos certificados.
- A agosto 31 se han exportado 665 toneladas de carne
- El INVIMA ha solicitado a la autoridad sanitaria de Egipto la ampliación del numero de plantas de sacrificio habilitadas para exportar a ese país
- Las plantas habilitadas para la exportación son: Frigosinú S.A, Coolesar S.A. y Frigorífico Vijagual S.A.



d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Trabajo sobre admisibilidad sanitaria

Logramos un acceso importante para carne en las negociaciones comerciales

Acuerdo	Acceso Recibido
MERCOSUR	Desmonte de aranceles en carne en 12 años
ESTADOS UNIDOS	Desgravación en 10 años y contingente 5.250 toneladas
TRIANGULO NORTE	Honduras otorga preferencia de 50% sobre arancel NMF de 15%.
CHILE	Cuota de 3.000 ton; y libre comercio en carne en 2012
CANADA	Libre acceso arancelario.
EFTA	Suiza y Noruega otorgaron preferencias.
MEXICO	Cuota 3.300 ton crecimiento 10% anual hasta alcanzar 7.781 ton en el año 11.
UNION EUROPEA	Cuota 5.600 ton y crecimiento del 10%.

d. Algunas iniciativas para logra la meta

iii. Aprovechar los TLC

Trabajo sobre admisibilidad sanitaria

Logramos un acceso importante para carne en las negociaciones comerciales

Estados Unidos

- APHIS realizará una tercera visita de auditoria en la ultima semana de noviembre y primera de diciembre del 2011 con el fin de finalizar la revisión y operación del programa de fiebre aftosa. Se esta revisando con las autoridades sanitarias los requerimientos de ese país en los temas del plan nacional de residuos y el sistema de trazabilidad.

Canadá

- El ICA ha solicitado a la Agencia de Inspección Alimentaria de Canadá, el reconocimiento de país libre de aftosa con vacunación y en el procedimiento para el proceso de habilitación de las plantas de sacrificio. La Agencia ha mostrado la mayor disponibilidad en avanzar en el proceso.

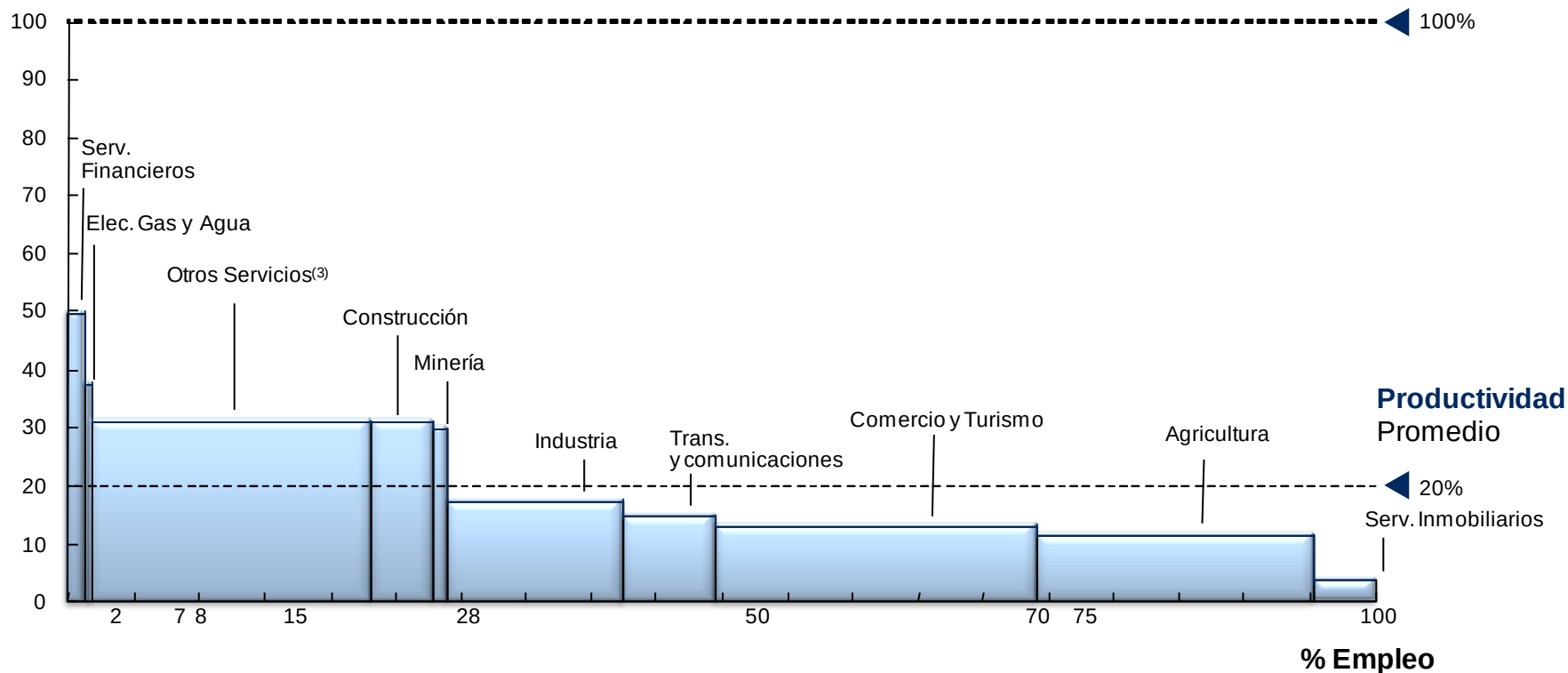
d. Algunas iniciativas para logra la meta

iv. Impulsar la productividad

La productividad laboral es baja en todos los sectores

Productividad ⁽¹⁾ US = 100

Nivel de productividad relativa de Colombia (PPP)*, 2005



(1) Datos incluyen productividad formal e informal de la economía

(2) Calculada como el Valor Agregado/número de empleados

(3) Incluye gobierno, servicios a las empresas, servicios sociales, comunales y personales

Fuente: Cálculos McKinsey - DNP

d. Algunas iniciativas para logra la meta

iv. Impulsar la productividad



SECTORES SERVICIOS

Tercerización de
procesos de
negocios BPO&O

Software y
Tecnologías
de la Información

Turismo de salud

SECTORES MANUFACTUREROS

Industria de la
comunicación
gráfica

Textil, confección
diseño y moda

Energía Eléctrica
bienes y servicios
conexos.

Industria de
Autopartes y
Vehículos

Cosméticos y
productos de aseo

SECTORES AGROINDUSTRIALES

Chocolatería,
confeitería y
materias primas

Carne Bovina

Palma, aceites y
grasas vegetales

Camaronicultura

d. Algunas iniciativas para logra la meta

iv. Impulsar la productividad



Metas :

El programa pretende alcanzar las siguientes metas a 2014:

- **Llegar a un total de 12.000 Millones USD en exportaciones generadas por los sectores del programa.**
- 2.000 Sectores Agro.
- 1.565 Sectores Servicios
- 8.435 Sectores Manufactureros.

Recursos:

- **2011** - 9.740 Millones de Pesos.
- **2012** - 25.000 Millones de Pesos.

d. Algunas iniciativas para logra la meta

v. Impulsar las zonas francas

Las Zonas Francas tienen un notable impacto económico

- Colombia está haciendo un cambio estructural en su modelo de desarrollo.
- Por lo tanto, la economía está cambiando su forma de producir y de exportar.
- La zonas francas son un instrumento importante para que los empresarios hagan esos cambios.
- Tienen un potencial para que las regiones se conviertan en polos de desarrollo.

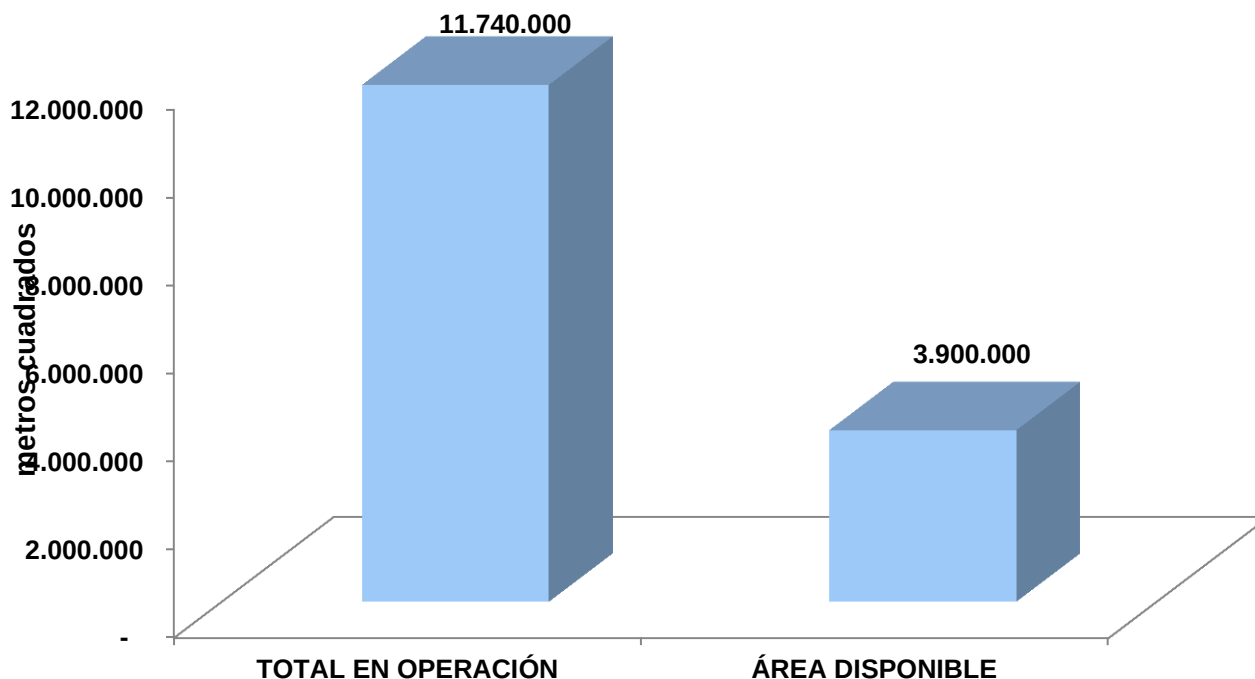


d. Algunas iniciativas para logra la meta

v. Impulsar las zonas francas

Con el nuevo régimen franco, está creciendo el área disponible para nuevos emprendimientos

Área disponible en zonas francas permanentes en operación - Marzo de 2011 (metros cuadrados)



d. Algunas iniciativas para logra la meta

v. Impulsar las zonas francas

Y una buena parte está ubicada en las costas

Área disponible zonas francas permanentes en operación - Hectáreas

Departamento	Área Disponible Metros cuadrados
Magdalena	1.300.000
Atlántico	570.000
Bolívar	560.000
Cundinamarca	450.000
Cauca	420.000
Norte de Santander	310.000
Santander	290.000
Valle del Cauca	190.000
Antioquia	60.000
Quindío	20.000
Total	3.900.000

d. Algunas iniciativas para logra la meta

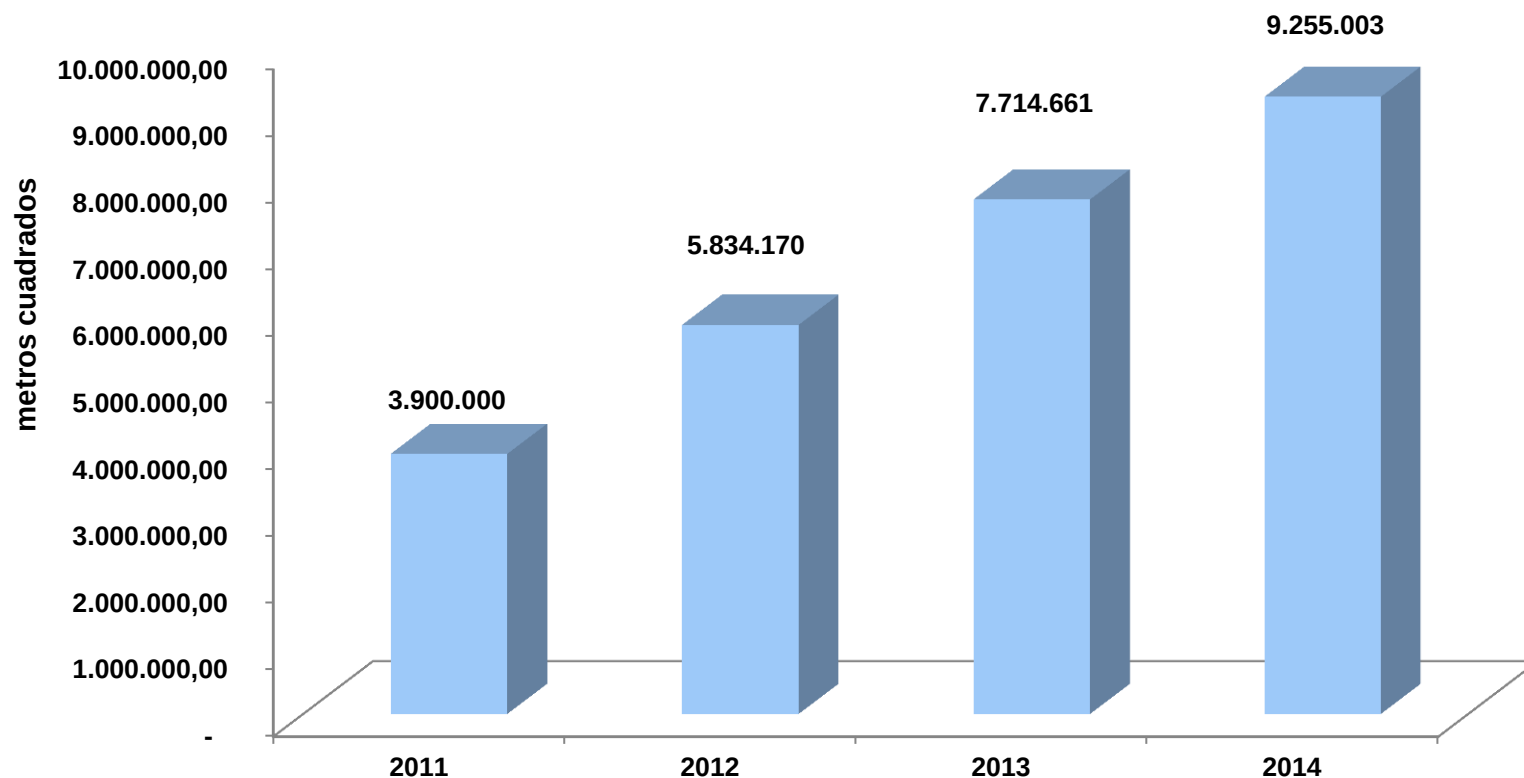
v. Impulsar las zonas francas



Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia

El área disponible crecerá en los próximos años, al entrar en operación las nuevas zonas francas aprobadas en los años recientes

Área Disponible Proyectada



Fuente: MCIT.

d. Algunas iniciativas para logra la meta

v. Impulsar las zonas francas

Es evidente la ventaja que tienen las regiones costeras en ese nuevo entorno

Transporte de un contenedor lleno con peso bruto (incluye tara) =< 15 Ton *

Bogotá/Terminal Marítimo en Cartagena

Zona Franca Cartagena /Terminal Marítimo en Cartagena

Flete terrestre promedio = \$2.500.000

Flete terrestre promedio = \$250.000

Costos Terminal Marítimo: (Servicio básico de descargue y uso de instalaciones)

Terminal de Manga y Contecar (SPRC) = US\$ 138

Terminal Marítimo Muelles el Bosque = US\$ 127



* Precio promedio, **sin** servicios adicionales (Recogida o entrega del contenedor vacío)

Fuente: BASC



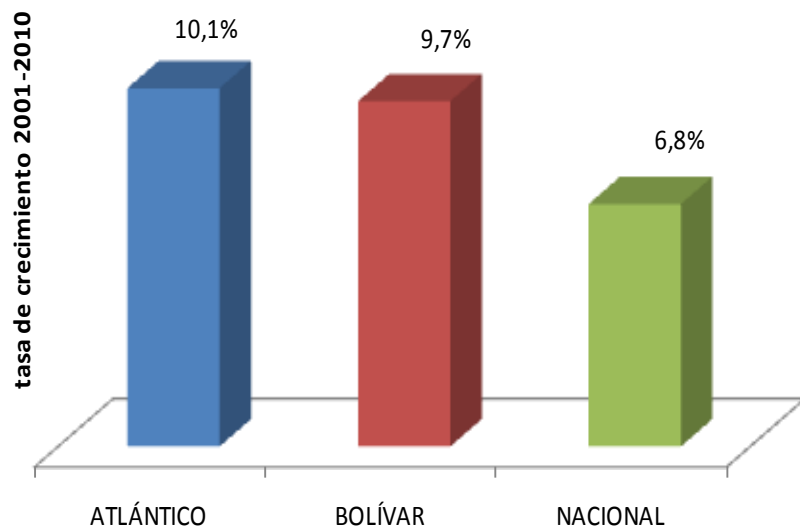
d. Algunas iniciativas para logra la meta

v. Impulsar las zonas francas

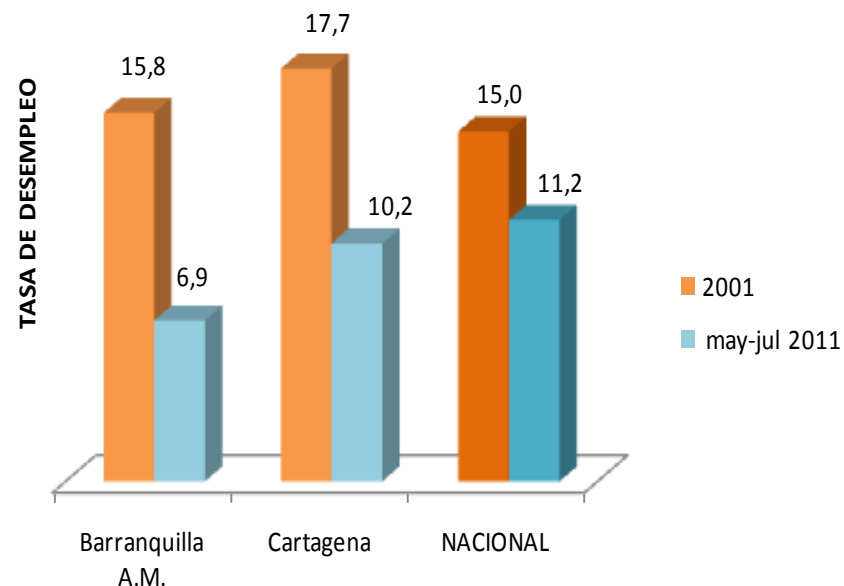
Es evidente la ventaja que tienen las regiones costeras en ese nuevo entorno

Departamentos de Bolívar y Atlántico

Exportaciones no mineras
Tasa de crecimiento promedio anual
2001-2010



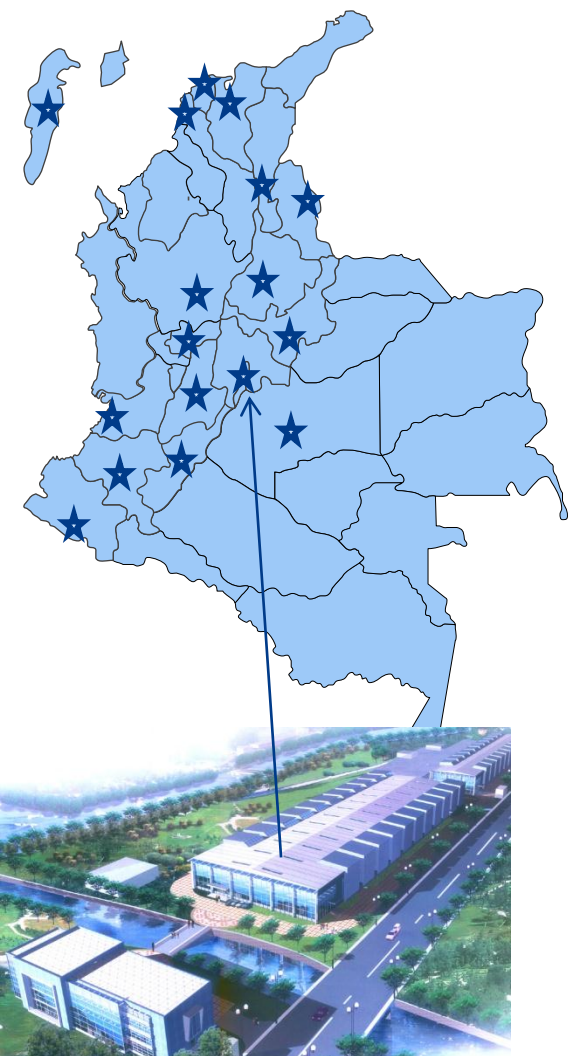
Tasa de desempleo
2001-2010



d. Algunas iniciativas para logra la meta

vi. Fortalecer el mercado interno

Las empresas que amplían el mercado pueden evolucionar hacia los mercados internacionales



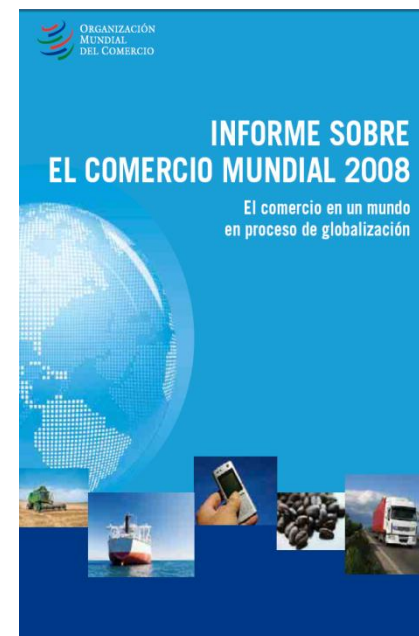
“El efecto mercado interno establece que un país exportará aquellos productos para los que cuente con un amplio mercado interno.

En efecto, ese gran mercado sirve como base para las exportaciones”.

OMC



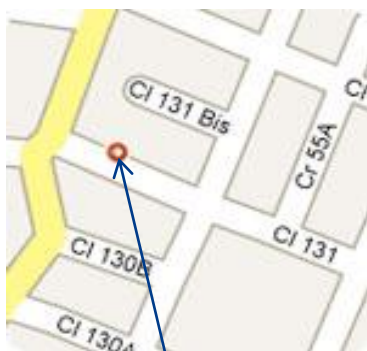
Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo
República de Colombia



d. Algunas iniciativas para logra la meta

vi. Fortalecer el mercado interno

Visión de la Nueva Geografía Económica



http://www.eltiempo.com/economia/empresas/ARTICULO-WEB-NEW_NOTA_INTERIOR-8848584.html

En general las mipyme se enfocan en el mercado local y pocas veces buscan el mercado nacional.

En parte el problema se explica por las asimetrías de información.

De esta forma, el tamaño del mercado objetivo es relativamente reducido, lo que limita el crecimiento de la empresa.

d. Algunas iniciativas para logra la meta

vi. Fortalecer el mercado interno

Es un programa del Gobierno Nacional, en cabeza del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, orientado a promover el Mercado Interno, mediante la estrategia «**Compre Colombiano**», con la participación de las micro, pequeñas y medianas empresas (MIPYME) que poseen capacidad de expandirse en el mercado nacional y con posibilidad para proyectarse al mercado de exportación.

MERCADO LOCAL
MIPYME



MERCADO
NACIONAL



MERCADO
EXTERIOR





Contenido

1. Un entorno de incertidumbre
2. ¿Triplicar las exportaciones no tradicionales en una década?
- 3. Conclusiones**

3. Conclusiones

1. El gobierno se sube a la propuesta de triplicar en una década las exportaciones no mineras.
2. Hay que utilizar una batería de indicadores sofisticada, que permita hacer seguimiento al cumplimiento de la meta.
3. Es necesario aprovechar la plataforma que brindan las nuevas zonas francas para generar mas emprendimientos y expandir las exportaciones.
4. Se deben lanzar planes rigurosos y ambiciosos en mercados con acceso preferencial
5. Construir una alianza público – privada para alcanzar la meta.



Thank you Gracías Dank Obrigado Grâce Obrigado Grâce G
Grâce おかげで Gracías Dank おかげで Dank
おかげで Dank Obrigado Grâce Dank おかげで Dank
Grâce Obrigado Grâce Gracías Grâce Obrig
Gracías Grâce おかげで Gracías Thank you おかげで
Thank you Gracías Dank おかげで おかげで Grâce Obrigad
do Dank Grâce Grâce Obrigado Dank Gracías Dank おかげ
as Grâce Gracías Thank you おかげで Gracías Grâce
nk Obrigado おかげで Grâce Thank you Obrigado Thank you
ce おかげで Dank Grâce Dank Grâce おかげで Gracía
racías Dank Obrigado Obrigado Dank おかげで Gracía
ce Gracías Grâce Thank you Gracías おかげで Dank Obrigado
brigado Gracías Thank you Grâce Dank Gracías Obrigado Grâce Gr
nk you Gracías Obrigado Grâce Grâce Grâce おかげで
Gracías Obrigado Grâce Gracías Thank you Gracías Dank