



Documentos OEE-18 - marzo de 2014

Evolución de las empresas y productos importados 1991 – 2013

El esfuerzo de los países en desarrollo por introducir nuevos productos o ingresar a nuevos mercados está lleno de desafíos. Explorar por qué los países tienen éxito en penetrar mercados extranjeros pero fallan al sostener estos flujos puede ayudarnos a explicar las variaciones en el desempeño de las exportaciones a través de los países. La mayoría de las relaciones de exportación forjadas por los países en desarrollo no sobreviven más allá de unos pocos años. Por lo cual un análisis de los datos al nivel de las firmas es necesario para entender el proceso de entrada, salida y sobrevivencia en el mercado exportador. Evaluar las dinámicas de la participación de la exportación y la sobrevivencia no solo es importante para entender la competitividad del comercio de un país sino también para proveer un puente crítico para verificar el estado del diagnóstico de la competitividad del comercio.

Dinámica de las empresas entre 1991 - 2013

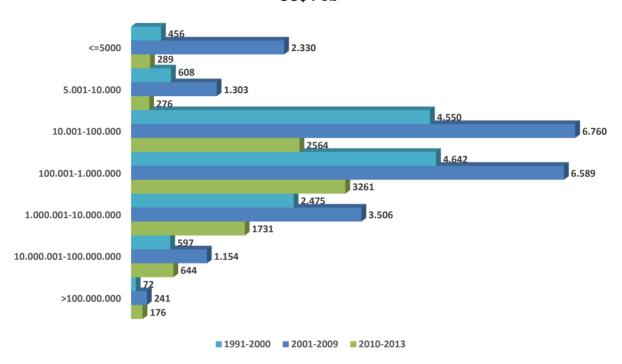
Desde la puesta en marcha de las medidas de apertura en el año 1991, la dinámica de las empresas exportadoras ha cambiado periodo a periodo. Durante los años 1991 a 2000, el número de empresas colombianas que exportaron al mundo fueron aproximadamente 13.400, de las cuales en promedio 3.820 exportaban anualmente. Para el siguiente periodo entre 2001 a 2009 el número de empresas exportadoras creció a 21.883 mientras que el promedio anual de empresas exportadoras aumentó a 8.360. Durante los últimos cuatro años (2010 - 2013) el número de empresas exportadoras fue de 8.941, inferior al número observado en los dos periodos anteriores, a su vez el promedio anual de empresas exportadoras fue inferior al del anterior periodo con 6.958 empresas. No obstante, periodo a periodo las exportaciones promedio anuales exportado por el país han ido aumentando progresivamente pasando de US\$ 7,9 millones en el primer periodo mencionado a US\$ 53.4 millones en el último periodo.

Un aspecto positivo que se ha observado a lo largo de los periodos de referencia ha sido el incremento en la consolidación de empresas que exportan continuamente al resto del mundo. Entre 1991-2000 solo 60 empresas exportaron continuamente, mientras que para el siguiente periodo (2001-2009) está cifra creció a 396 empresas. Para el último periodo 2010-2013, se registraron 4.071 empresas permanentes. Buen parte de este comportameinto puede ser explicado por la entrada en vigencia de importantes acuerdos comerciales en la última década, los cuales ayudaron a consolidar nuevos mercados para las empresas colombianas.





Rangos de exportación de las empresas colombianas 1991-2000/201-2009/2010- 2013 US\$ Fob



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

Otro aspecto destacable ha sido el aumento en la participación de empresas que exportaron entre US\$ 1 millón y más de US\$ 100 millones. Entre 1991-2000 cerca del 23.5% de las empresas exportaron valores en dichos rango para el total del periodo, mientras que para 2010-2013 el número de empresas en dicho rango aumentó a 28.5%. Esta situación refleja un aumento en la sostenibilidad del dinamismo de las exportaciones colombianas en la medida los valores de comercio de las empresas tienden a ser a mayores.

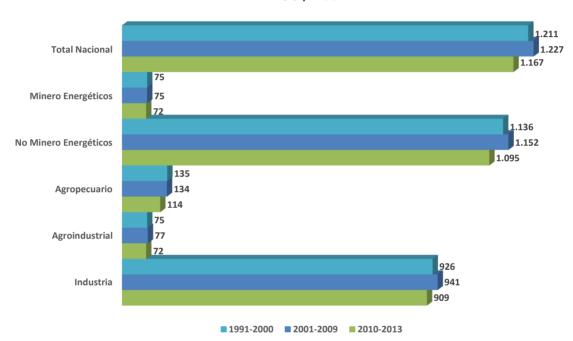
En cuanto a los productos exportados se observa que entre los periodos de referencia, el número ha sido superior a los 1000 productos. Adicionalmente, en todos los periodos, la participación de los productos no mineros ha sido superior a 93%. De igual forma, el promedio anual de productos exportados fue superior a 1.000, mientras que la participación de los productos industriales ha sido superior al 77%, con un incremento leve en los últimos cuatro años 77.9%. Un aspecto importante ha sido el incremento en el número de mercados de destino de estos productos a lo largo de los periodos, pasando de 141 destinos entre





1991-2000 a 184 destinos entre 2010-2013 acorde con la firma de nuevos tratados comerciales en estos últimos cuatro años.

Exportaciones de productos según clasificación Ministerio 1991-2000/201-2009/2010- 2013 US\$ Fob



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

Periodo 1991 - 2000

Durante el periodo 1991 – 2000 Colombia inició su proceso de apertura, consolidando importantes acuerdos comerciales como el de la CAN y México, los cuales dieron paso a nuevos acuerdos en la siguiente década. En dicho periodo el número de empresas exportadoras ascendió a 13.400, de las cuales el 68.6% exportaron un valor acumulado entre USD 10 mil y USD 1 millón, en ese mismo rango se observaron 15 empresas que tuvieron exportaciones constantes a lo largo del periodo, mientras que el 7.9% exportó valores inferiores a USD 10 mil aunque no se observaron empresas con exportaciones constantes en ese rango. Por su parte, en el rango de exportaciones mayores a USD 100 millones representaron el 66.5% del total exportado en dicho periodo.





4

Oficina de Estudios Económicos

Dinámica de las empresas exportadoras entre 1991 - 2000

PERIODO 1991 - 2000	No. Empresas 1 Exportadoras	% Empresas	Promedio anual empresas exportadoras	Monto Total Exportado por Rango (US\$)	% Monto Total Exportado	Promedio anual monto exportado por empresa ³	Promedio anual monto exportado total	Empresas permanentes (a partir de 1995*)
< 5.000	456	3,4%	106	1.351.713	0,0%	1.056	150.190	0
5.001-10.000	608	4,5%	146	4.539.228	0,0%	27.730	504.359	0
10.001-100.000	4.550	34,0%	1.212	198.545.092	0,3%	15.224	22.060.566	1
100.001-1.000.000	4.642	34,6%	1.536	1.661.412.114	2,1%	114.721	184.601.346	14
1.000.001-10.000.000	2.475	18,5%	960	7.976.493.407	10,0%	1.073.954	886.277.045	33
10.000.001-100.000.000	597	4,5%	254	16.764.388.275	21,1%	9.978.054	1.862.709.808	10
>100.000.000	72	0,5%	30	52.802.539.805	66,5%	877.709.928	5.081.932.640	2
Total	13.400	100,0%	3.820	79.409.269.634	100,0%	709.019.928	7.940.926.963	60

Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

Del lado de los productos exportados en el periodo en mención, el valor total ascendió a 1.211 productos⁴, de los cuales el 94% se concentró en productos no minero energéticos de tipo industrial (76%), los cuales fueron exportados por cerca del 98% de las empresas exportadoras a cerca del 158 destinos.

Dinámica de los productos exportados entre 1991 - 2000

Clasificación	No. Productos Exportados	% Participación	Promedio anual productos exportados	No. Empresas Exportadoras	% Empresas	Promedio anual empresas exportadoras	Mercados de Exportacion	% Mercados	Promedio anual mercados
Total Nacional	1.211	100%	1.007	13.400	100%	10.635	237	100%	158
Minero Energéticos	75	6%	48	613	5%	523	122	51%	67
No Minero Energéticos	1.136	94%	961	12.984	97%	10.297	233	98%	156
Agropecuario	135	11%	103	294	2%	2.326	170	72%	98
Agroindustrial	75	6%	60	305	2%	516	149	63%	86
Industria	926	76%	797	7.468	56%	8.566	223	94%	141

Fuente: DANE- DIAN. Cálculos propios

Marzo 2014

¹ El cálculo para el número de empresas se realizó a partir del conteo de los NITs de aquellas empresas que durante el periodo en mención tuvieron exportaciones en al menos dos años.

² El promedio anual de empresas exportadoras se realizó haciendo el conteo de la empresas que exportaban anualmente y luego se hizo el promedio para los años del periodo de referencia.

³ Para el calculo del promedio anual exportado por empresa se tomaron, los promedios anuales anuales exportados por las empresas y luego se hizo el promedio para los años del periodo de referencia.

⁴ Se incluyeron los productos que registraron exportaciones al menos una vez a lo largo del periodo.





Periodo 2001 -2009

Entre los años 2001 y 2009 se consolidó la dinámica de comercio exterior colombiano, impulsado en gran parte por la firma de nuevos acuerdos comerciales que permitieron el acceso a las empresas en nuevos mercados. Durante este periodo el número de empresas ascendió a 21.883, de las cuales el 61.0% se concentró en el rango de exportaciones de entre entre USD 10 mil y USD 1 millón. A su vez, el rango entre USD 10 millones y USD 100 millones concentró 168 empresas con exportaciones permanentes a lo largo del periodo. Adicionalmente el rango de valor exportado mayor a USD 100 millones concentró cerca del 73.7% del total exportado en todo el periodo, el cual se realizó a través de 42 empresas.

Dinámica de las empresas exportadoras entre 2000 - 2009

PERIODO 2001 - 2009	No. Empresas Exportadoras	Promedio anual empresas exportadoras	% Empresas	Monto Total Exportado por Rango (US\$)	% Monto Total Exportado	Promedio anual monto exportado por empresa	Promedio anual monto exportado total	Empresas permanentes
<=5000	2.330	10,6%	562	7.313.375	0,0%	1.253	812.820	0
5.001-10.000	1.303	6,0%	346	12.632.678	0,0%	3.713	1.403.853	0
10.001-100.000	6.760	30,9%	2.144	311.581.478	0,2%	16.111	34.620.164	3
100.001-1.000.000	6.589	30,1%	2.679	2.516.874.008	1,3%	103.513	279.652.668	31
1.000.001-10.000.000	3.506	16,0%	1.774	11.599.535.252	6,2%	727.615	1.288.837.250	152
10.000.001-100.000.000	1.154	5,3%	699	34.732.030.768	18,6%	5.526.494	3.859.114.530	168
>100.000.000	241	1,1%	157	137.740.509.762	73,7%	92.412.883	15.304.501.085	42
Total	21.883	100,0%	8.360	186.920.477.322	100,0%	2.422.109	20.768.941.925	396

Fuente: DANE- DIAN. Cálculos propios

En cuanto a los productos, se exportaron cerca de 1.227 productos a los largo del periodo, 94% de los cuales fueron no minero energéticos, particularmente industriales y agropecuarios, los cuales fueron exportados por cerca del 98% de las empresas no mineras exportadoras a cerca 187 del total de destinos en el mundo.





Dinámica de los productos exportados entre 2000 - 2009

Clasificación	No. Productos Exportados	% Participación	Promedio anual productos exportados	No. Empresas Exportadoras	% Empresas	Promedio anual empresas exportadoras	Mercados de Exportación	% Mercados	Promedio anual mercados
Total Nacional	1.227	100%	1097	21.883	100%	11.666	244	100%	187
Minero Energéticos	75	6%	58	2.082	10%	499	134	55%	91
No Minero Energéticos	1.152	94%	1039	21.366	98%	11.411	244	100%	187
Agropecuario	134	11%	109	3.310	15%	1.847	185	76%	124
Agroindustrial	77	6%	69	1.213	6%	602	189	77%	128
Industria	941	77%	852	18.098	83%	9.500	236	97%	172

Fuente: DANE- DIAN. Cálculos propios

Periodo 2010 - 2013

Entre el periodo 2010 a 2013, el número de acuerdos comerciales se incrementó a la par de la recuperación de las exportaciones, luego de la desaceleración de la economía mundial en el año 2008.

Durante estos últimos cuatro años el número de empresas exportadoras fue de 8.941, las cuales se concentraron principalmente en los rangos de USD 10 mil a USD 1 millón (65.1%). En ese mismo rango se ubicaron el mayor número de empresas permanentes con 2.855. Por su parte, en el rango de mayor a USD 100 millones se concentró el 86,8% del total exportado en el periodo, el cual fue realizado por cerca de 176 empresas.

Dinámica de las empresas exportadoras entre 2010 - 2013

PERIODO 2010 - 2013	No. Empresas Exportadoras	Promedio anual empresas exportadoras	% Empresas	Monto Total Exportado por Rango (US\$)	% Monto Total Exportado	Promedio anual monto exportado por empresa	Promedio anual monto exportado total	Empresas permanentes a lo largo del periodo
< 5.000 US\$	289	3,2%	165	15.195.297	0,0%	1.091	180.428	23
5.001-10.000 US\$	276	3,1%	153	18.411.325	0,0%	3.380	514.575	8
10.001-100.000 US\$	2564	28,7%	1.679	222.885.075	0,1%	17.454	29.200.801	454
100.001-1.000.000 US\$	3261	36,5%	2.611	1.503.875.662	0,7%	117.546	306.329.613	1572
1.000.001-10.000.000 US\$	1731	19,4%	1.563	6.326.405.175	2,9%	916.045	1.432.744.297	1283
10.000.001-100.000.000 US\$	644	7,2%	616	20.375.107.005	9,5%	8.025.428	4.946.668.092	570
>100.000.000 US\$	176	2,0%	171	187.103.400.536	86,8%	273.812.818	46.775.850.134	161
Total	8.941	100%	6.958	215.565.280.076	100,0%	7.670.545	53.491.487.940	4071





En dicho periodo se exportaron cerca de 1.167 productos, de los cuales el 93,8% fueron no minero energéticos, exportaciones que fueron realizadas por aproximadamente el 98% de las empresas en dicho periodo, y que se dirigieron a cerca de 203 destinos.

Dinámica de los productos exportados entre 2010 - 2013

Clasificación	No. Productos Exportados	% Participación	Promedio anual productos exportados	No. Empresas Exportadoras	% Empresas	Promedio anual empresas exportadoras	Mercados de Exportación	% Mercados	Promedio anual mercados
Total Nacional	1.167	100,0%	1.083	8.941	100%	6.958	243	100%	204
Minero Energéticos	72	6,2%	63	839	9%	350	128	53%	99
No Minero Energéticos	1.095	93,8%	1.021	8.681	97%	418	243	100%	203
Agropecuario	114	9,8%	101	2.442	27%	1.265	166	68%	128
Agroindustrial	72	6,2%	68	843	9%	417	181	74%	147
Industria	909	77,9%	851	14.940	167%	5.570	222	91%	184

Fuente: DANE- DIAN. Cálculos propios

Acuerdos comerciales:

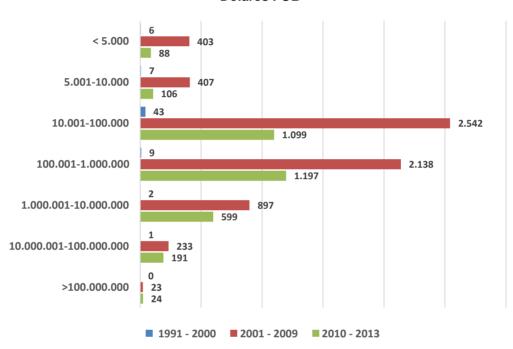
CAN

De acuerdo con la dinámica de las empresas colombianas que exportaron hacia la CAN entre los años 1991 a 2013, se observa un crecimiento del promedio anual de empresas exportadoras. Entre los años 1991 – 2000 el promedio anual fue 22 empresas por año, mientras que para el periodo 2001 a 2009 fue de 2.523. Para el periodo 2010 – 2013 esta cifra aumento a 2.639 empresas representando un crecimiento del 4.6% frente al anterior periodo.





Número de empresas exportadoras hacia la CAN 1991 -2000/ 2001-2009/2010 -2013 Dólares FOB



Fuente: DANE- DIAN. Cálculos propios

Por rango de valores exportados durante los periodos mencionados se observa un crecimiento destacado en los rangos entre los USD 10 mil y USD 1 millón especialmente en el periodo 2001 a 2009 en el cual este rango agrupó al 70.5% de las empresas que exportaron en dicho periodo. Este comportamiento se mantuvo constante al de 2010 a 2013 y como resultado dicho rango abarcó al 69.5% de las empresas.

Adicionalmente, durante el periodo 2010 -2013 creció el número de empresas que exportaron permanentemente⁵ hacia la CAN con 1644 empresas, mientras que entre 2001 a 2009 solo se registraron 5 empresas, en parte debido a que muchas de las que comenzaron exportando dejaron de hacerlo entre los años 2008 y 2009 a causa de la desaceleración de la economía mundial.

⁵Se contaron el número de empresas que registraron exportaciones en todo el rango de cada uno de los periodos definidos.

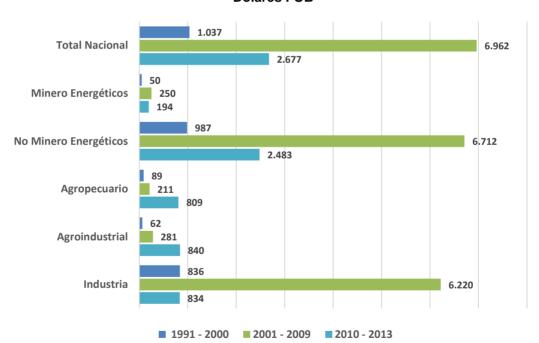




En cuanto los productos exportados hacia la CAN, durante todos los periodos cerca del 90% de los productos exportados correspondieron a aquellos de tipo no minero energéticos. Entre 1991 a 2009 cerca del 80% correspondían a productos de tipo industrial, sin embargo entre 2010 – 2013 esta participación se redujo a 30% a favor de las exportaciones de productos agrícolas y agroindustriales cuyas participaciones ascendieron al 30% y 31% respectivamente.

Aunque se observa una reducción en el total de productos exportados en 2010 -2013 frente al periodo anterior, esta situación puede obedecer a un factor de consolidación de productos exportables, dado que la desaceleración de la economía mundial significó un gran obstáculo para la permanencia de muchos productos que se exportaban con anterioridad al 2008.





Fuente: DANE- DIAN. Cálculos propios





México:

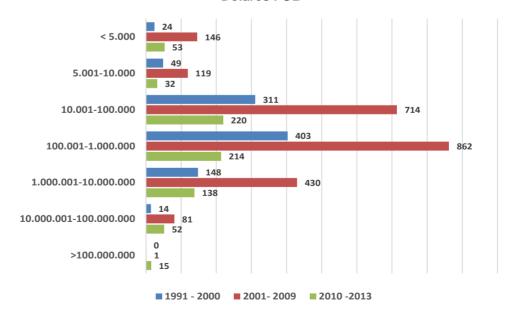
El acuerdo comercial con México entró en vigencia en 1995. Con posterioridad a la entrada en vigencia del acuerdo y hasta el periodo 2001 -2009 el crecimiento del promedio anual de empresas exportadora hacia México fue creciente.

Entre los años 1991 – 2000 el promedio anual fue de 356 empresas por año, mientras que para el periodo 2001 a 2009 fue de 845. Sin embargo, para el periodo 2010 – 2013 esta cifra se redujo a 551 empresas representando una disminución de 35% frente al anterior periodo.

No obstante lo anterior, el valor exportado aumentó 57,2%, donde se destaca la dinámica de las de empresas exportadoras en los rangos de exportación entre US\$ 10 millones y más de US\$ 100 millones, en los cuales se concentró cerca del 9,3% de las empresas exportadoras cuando en los anteriores periodos estos rangos no superaban el 1%.

Adicionalmente, en este último período se observa una consolidación de empresas con exportaciones permanentes, las cuales ascendieron a cerca de 296 empresas. En los anteriores periodos no se registraron empresas permanentes.





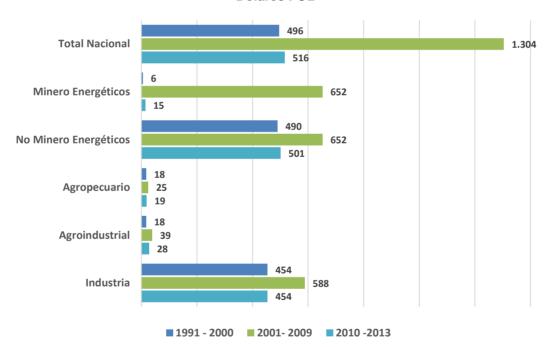
Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





En cuanto a la dinámica de los productos exportados entre 1991 y 2013 hacia México, se registró un comportamiento similar al observado en las empresas. Entre 1991 y 2000, el número de productos exportados ascendió a 496 mientras que entre 2001 y 2009 aumentaron a 1.304. Sin embargo, para 2010 a 2013 se redujeron a 516 productos. No obstante, en el último periodo aumentó la participación de los productos no minero energéticos a 97%, lo cual es muy positivo dado que en el periodo 2001 a 2009 solo representaron el 50% de los productos exportados. Adicionalmente en este último periodo también aumentó la participación de productos del sector industrial que ascendió a 88%.

Número de productos exportados hacia México 1991 -2000/ 2001-2009/2010 -2013 Dólares FOB



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





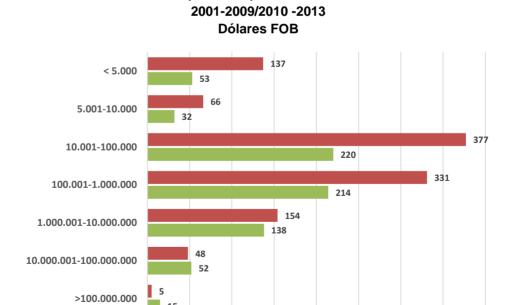
Mercosur:

En el año 2005 entró en vigencia el acuerdo comercial de Colombia con Mercosur, siendo parte de los acuerdos firmados entre el periodo 2001 a 2009. Durante este periodo, el número de empresas exportadoras fue de 1118, las cuales disminuyeron a 724 para el siguiente periodo 2010 a 2013. No obstante, el valor total exportado entre uno y otro periodo hacia México creció 117%.

De igual forma, el promedio anual de empresas exportadoras aumentó a 551. Adicionalmente, se consolidaron 296 empresas con exportaciones permanentes entre 2010 y 2013.

Así mismo, por rangos de valores exportados, en ambos periodos se concentraron principalmente entre US\$ 10 mil y US\$ 1 millón en los cuales se ubicaron cerca del 60% de las empresas. No obstante, en el último periodo 2010 – 2013, en los rangos de US\$ 10 millones a más de US\$ 100 millones aumentó la participación de las empresas. De un 4,7% en el período anterior, se pasó a una cercana al 9,3%.

Número de empresas exportadoras hacia Mercosur



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

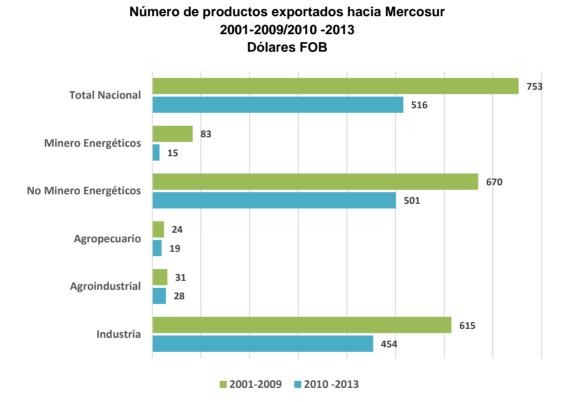
■ 2001-2009 ■ 2010 -2013





En relación con los productos exportados hacia Mercosur entre los años 2001 a 2013 se evidencia una reducción en el número de productos exportados. Entre 2001 y 2009, se exportaron cerca de 753 productos, en cambio para el período 2010 - 2013 este número se redujo a 516 productos, aunque el promedio anual de productos exportados aumentó a 441 en el último periodo.

Adicionalmente, se observa un crecimiento en la participación de los productos no minero energéticos, la cual ascendió a 97% entre 2010 y 2013.



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios



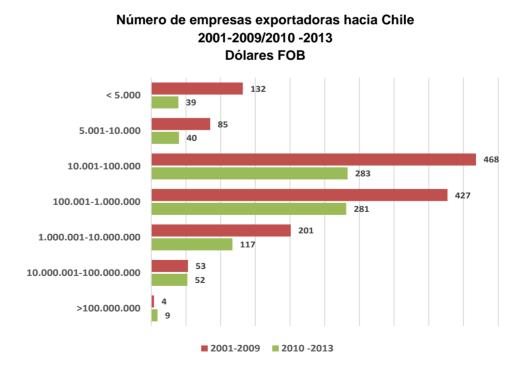


Chile

El acuerdo comercial con Chile entró en vigencia en el año 2009, con posterioridad al desencadenamiento de la crisis económica mundial. Entre el periodo 2001 a 2009, el número de empresas exportadoras ascendió a 1.370, sin embargo este número se redujo a 821 entre los años 2010 a 2013.

Se destaca el crecimiento del promedio anual de empresas exportadoras a 628, así como el número de empresas que registraron exportaciones permanentes que fue de 351. También se resalta el aumento del valor promedio anual exportado por empresas en el 2010-2013, el cual ascendió a US\$ 2 millones en el último periodo, mientras que entre 2001 y 2009 fue de US\$ 699 mil.

En los rangos de valores exportados por las empresas hacia Chile se mantiene la concentración de exportaciones entre los rangos de US\$ 10 mil a US\$ 1 millón, con cerca del 65% de las empresas. Se destaca el aumento del número de empresas que exportaron entre US\$ 10 millones y más de 100 US\$ millones, rango en el cual se concentraron cerca del 7,4% de las empresas entre 2010 y 2013.

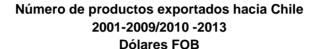


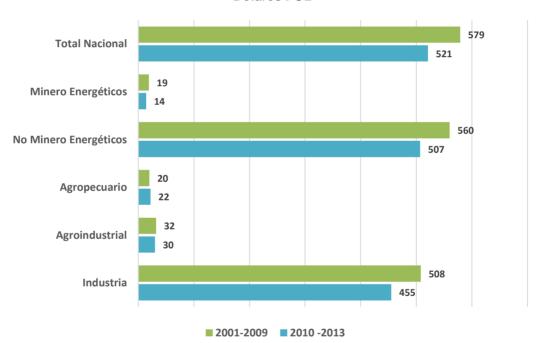
Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





Sobre los productos exportados hacia Chile se observa que el número de empresas se redujo para el periodo 2010 - 2013, y con ello también el número de productos, pasando de 579 a 521, sin embargo, creció el promedio anual de productos exportados de 385 a 453. También se mantuvo la proporción de productos no minero energéticos del 97% en ambos periodos, de los cuales cerca del 87% correspondió a productos industriales.





Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios



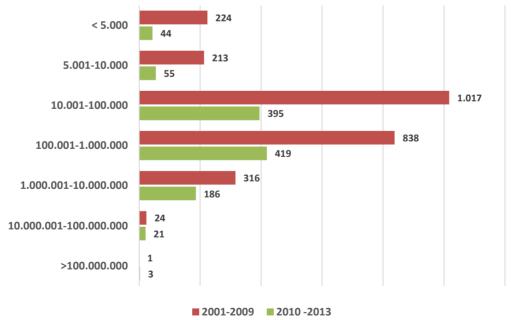


Triángulo Norte

La entrada en vigencia del acuerdo comercial de Colombia con los países del Triángulo Norte se realizó entre los años 2009 y 2010. Entre 2001 y 2009, el número de empresas exportadoras hacia este destino fue de 2633, mientras que para el periodo 2010 - 2013 se redujo a 1123. No obstante, el número de empresas permanentes ascendió a 547 en este último periodo, cuando en el anterior no se registró ninguna con exportaciones de manera permanente. Adicionalmente, el promedio anual exportado por empresa aumentó de US\$ 216 mil a US\$ 902 mil entre un periodo y otro.

Entre los dos periodos se mantuvo la participación de empresas que exportaron entre US\$ 10 mil y US\$ 1 millón, la cual fue cercana al 72%. Se destaca el crecimiento de exportaciones de entre US\$ 10 millones y 100 millones la cual pasó de 0,9% a 1,9%.





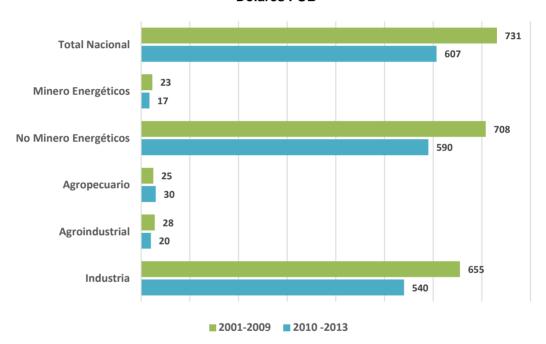
Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





Sobre la dinámica de los productos exportados hacia los países de Triángulo Norte se observa que el número de productos se redujo de 731 a 607 entre los periodos 2001 – 2009 y 2010 - 2013. No obstante, aumentó el número de productos agropecuarios exportados a dicho destino. Adicionalmente, la participación de los productos no mineros se mantuvo alrededor de 97%.

Número de productos exportados hacia Triángulo Norte 2001-2009/2010 -2013 Dólares FOB



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





EFTA

El acuerdo comercial con los países del Efta entró en vigencia en el año 2011. En el periodo anterior al acuerdo, entre los años 2001 a 2009, se registraron 298 empresas que reportaron exportaciones a los países del Efta.

Para el periodo 2010-2013 este número se redujo a 163 empresas, de las cuales 44 registraron exportaciones de manera constante a lo largo de este periodo, cuando en el periodo anterior solo se registraron 6 empresas permanentes. Adicionalmente, se observó un crecimiento de 60% en el valor promedio anual exportado por empresa, el cual fue US\$ 6,4 millones entre 2010 y 2013.

En relación con los valores exportados, en el primer periodo cerca del 60% de las empresas exportaron valores anuales entre US\$ 10 mil y US\$ 1 millón, mientras que entre 2010 y 2013 esta participación aumentó a 66,9%. También se observó un incremento en la participación del número de empresas que exportaron entre US\$ 5 mil y US\$ 10 mil al pasar de 8.1% a 11.7%. Adicionalmente, el rango de más de US\$ 100 millones aportó cerca del 93.4% del total exportado en el periodo 2010 -2013, mientras que en el periodo anterior aportó el 84.1%.

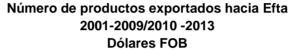


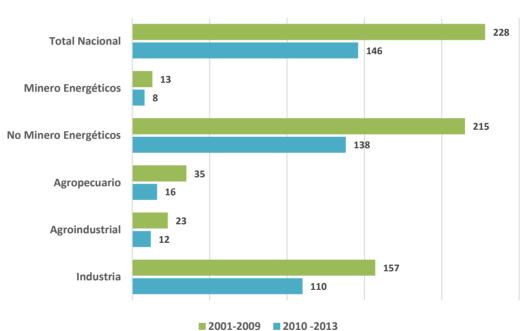
Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





En relación con los productos que se exportan hacia Efta, se observa que entre los periodos 2001-2009 y 2010-2013 se redujeron el número de productos exportados, pasando de 228 a 146. No obstante, se ha mantenido la participación superior al 94% de los productos no minero energéticos. Por sectores, se destaca el aumento de la participación de los productos de tipo industrial al pasar de 69% a 75% en el último periodo.





Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

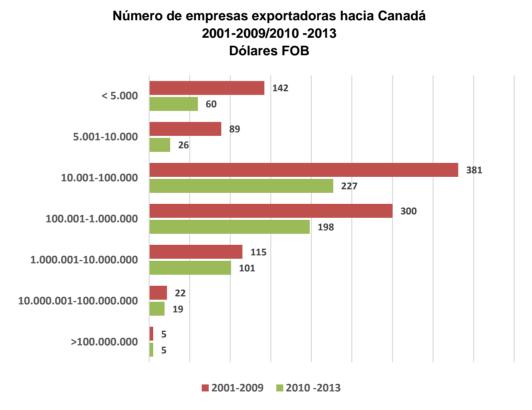




Canadá

El acuerdo comercial entre Canadá y Colombia entró en vigencia en el año 2011. Entre los años 2001 a 2009 previos a la entrada en vigencia del acuerdo, el número de empresas exportadoras hacia dicho país ascendió a 1054. Entre el periodo 2010 a 2013 este número se redujo a 636 empresas. No obstante, el número promedio anual de empresas exportadoras aumentó de 408 a 479 al igual que el número de empresas permanentes que pasaron de 43 a 253 empresas. También se destaca un aumento del 110% en el valor promedio anual exportado por las empresas, el cual fue de US\$ 970 mil en el último periodo.

Sobre los valores exportados por las empresas, cerca del 66% de las empresas exportaron valores anuales entre US\$ 10 mil y US\$ 1 millón. Se destaca que cerca del 18.9% de las empresas exportaron anualmente entre US\$ 1 y US\$ 100 millones en el último periodo, cuando entre 2001 y 2009 solo el 13% de las empresas exportaban estos rubros.



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

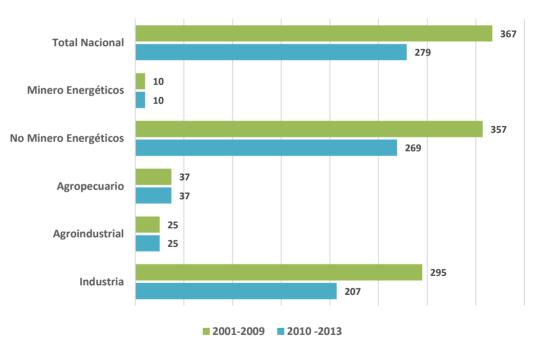




A nivel de productos, se observa que entre 2001 a 2009 se exportaron cerca de 295 productos mientras que entre 2010 y 2013 este valor se redujo a 207, así mismo, el promedio anual de productos exportados hacia Canadá pasó de 367 a 279 productos.

De otra parte, se resalta que en ambos periodos se mantuvo la participación cercana del 96% de los productos no minero energéticos en la canasta exportadora a Canadá. Adicionalmente, creció la participación de los productos agropecuarios pasando de 10% a 13% y con ello también aumentó el número promedio anual de productos no mineros exportados hacia Canadá.





Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios



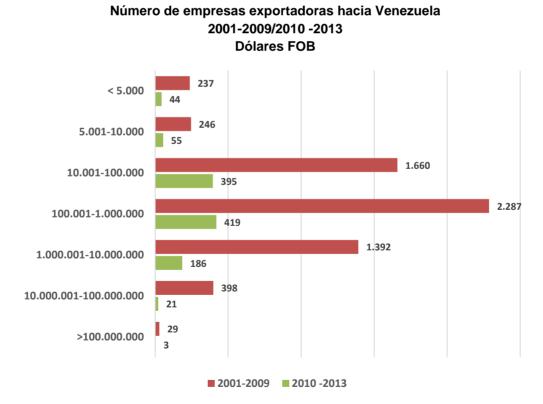


Venezuela

En el año 2012 entró en vigencia el Acuerdo de Alcance Parcial con Venezuela, luego de la crisis diplomática de 2010 que afectó el intercambio comercial entre ambos países, que redujo el dinamismo comercial logrado en los años anteriores.

Entre los años 2001 y 2009, previos a la firma del Acuerdo, el número de empresas que exportaban hacia dicho país fue de 6249 empresas, sin embargo, para el periodo 2010 a 2013 se redujeron a 1123 empresas. A pesar de ello, se observa una consolidación de empresas permanentes las cuales pasaron de 43 a 547 entre un periodo y otro.

Por valores exportados, se observa que el número de empresas que exportaron valores entre US 10 mil y US\$ 1 millón creció, pasando de 63% a 72%.



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

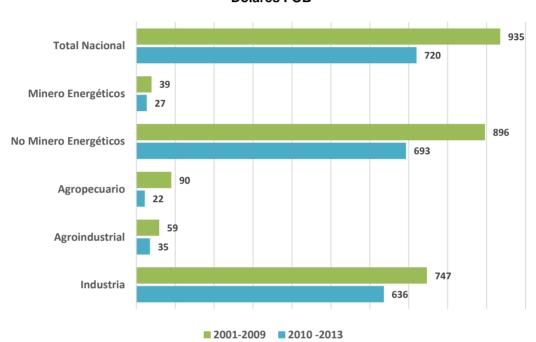
Sobre los productos exportados hacia Venezuela entre 2001-2009 y 2010-2013 se evidencia una disminución al pasar de 935 a 720 productos. En cambio, se mantuvo la participación del





96% de los productos no minero energéticos en ambos periodos. Adicionalmente, aumentó la participación de los productos industriales de 80% a 88% en el último periodo.

Número de productos exportados hacia Venezuela 2001-2009/2010 -2013 Dólares FOB



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





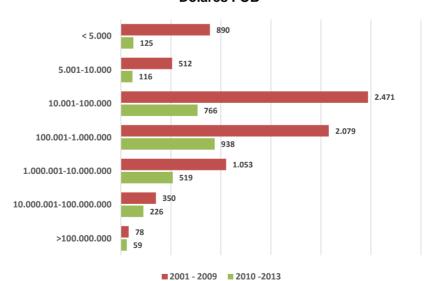
Estados Unidos

El Tratado de Libre Comercio de Colombia con Estados Unidos entró en vigencia a mediados de mayo de 2012, significando uno de los acuerdos más importantes dada la importancia de este país como primer socio comercial de Colombia.

Previo a la entrada en vigencia del acuerdo comercial, entre los años 2001 a 2009, el número de empresas que exportaban hacia Estados Unidos era de 7434 empresas. Sin embargo entre los años 2010 y 2013 este número se redujo a 2749. En cambio, el número de empresas con exportaciones permanentes aumentó de 43 a 1226 empresas, reflejando la importancia del acuerdo para la sostenibilidad de las empresas en dicho mercado. Adicionalmente, el promedio anual exportado pasó de US\$ 2,8 millones en los años 2001-2009 a US\$ 9,2 millones en el 2010-2013.

Cerca del 10,4% de las empresas exportaron entre US\$ 10 millones y más de US\$ 100 millones en el período 2010-2013, reflejando un aumento del 4.6% frente a la participación observada en el periodo 2001 – 2009. Gracias a ello, en el último periodo analizado, las exportaciones de más de US\$100 millones representaron el 88.9% del total exportado en el periodo, incrementándose 9.7% frente a lo registrado en el periodo anterior.



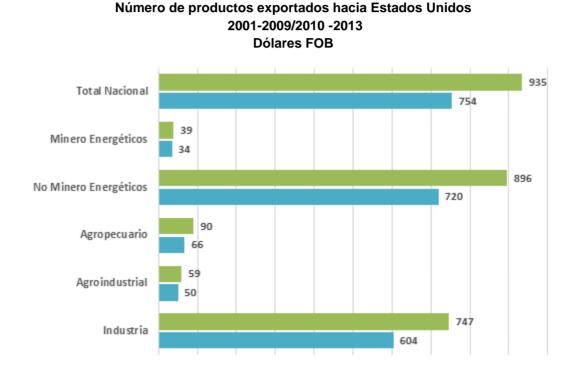


Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios





Sobre los productos exportados hacia Estados Unidos se observa una reducción entre 2001-2009 y 2010 -2013 al pasar de 935 a 754 productos. Sin embargo, se mantiene la participación de cerca del 95% de los productos no minero energéticos en ambos periodos.



Fuente: DANE- DIAN . Cálculos propios

■2001 - 2009
■ 2010 - 2013

Conclusiones

Al observar la dinámica de las empresas exportadoras por rango en el valor exportado en tres periodos 1991-2000, 2001-2009 y 2010-2013, se evidencia que el número de empresas que han exportado al mundo se redujo.

Sin embargo, se destacan elementos que denotan que el proceso exportador se ha venido consolidando en el país.

En primer lugar, el promedio anual de empresas que exportaron más de USD 100 millones aumentó entre un periodo y otro, ayudando a consolidar el dinamismo de las exportaciones colombianas.





En segundo lugar, también bastante importante es que la permanencia de las empresas exportadoras enlos mercados internacionales aumentó notoriamente para todos los rangos de valores exportados. En los últimos cuatro años, más de 4071 empresas han venido exportando de manera permanente, en parte como resultado de la implementación de acuerdos comerciales con importantes socios estratégicos, los cuales han abierto nuevas oportunidades para las empresas y productos colombianos.

Adicionalmente, se observa un aumento en los valores promedio anuales exportados en el país, sobretodo en el rango de más de USD 100 millones, en el cual también se concentran principalmente los valores totales de las exportaciones. Esto muestra que la tendencia creciente del comercio colombiano se encuentra soportado por empresas que realizan exportaciones por altos valores.

Por su parte, el número de mercados de destino de los productos colombianos aumentó pasando de 158 a 204.

No obstante, el promedio anual de empresas exportadoras se redujo a lo largo de los periodos. En los últimos cuatro años el promedio de empresas exportadoras nacionales ascendió a 10.074, cifra un poco menor a la observada en el periodo 1991 – 2000 cuando era de 10.635.

A pesar de ello, el número promedio de productos exportados en los últimos cuatro años fue de 1.083, superior al valor observado entre 1991 – 2000 de 1.007. Adicionalmente, el promedio anual de productos se ha mantenido superior a los 1.000.

Por acuerdos, se refleja el comportamiento observado a nivel nacional, en los cuales se destaca siempre la participación en número de cerca del 90% de productos no minero energéticos en las exportaciones totales a cada destino.

En la mayoría de los casos también ha aumentado el valor promedio que exportan las empresas a cada destino. Se destaca a su vez el aumento de las empresas permanentes en todos los tratados comerciales mencionados, siendo la Comunidad Andina el caso más destacable con 1.644 empresas, seguido de Estados Unidos con 1.226 durante los años 2010 - 2013. En este mismo periodo también se destacan por número de productos la CAN con 2.677 y Estados Unidos con 754.

Marzo 2014

26