

INNOVACIÓN Y
EMPREDIMIENTO
PARA EL DESARROLLO

innpulsas
Colombia

Crecimiento empresarial ...

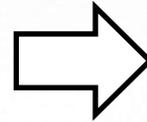
“más rápido, más rentable, más sostenido”

Antecedentes

En el marco de la Ley 1450 de 2011 (Art. 46) PND 2010-2014



Firman un
Convenio para



Creemos que nuestra mayor contribución al desarrollo económico es trabajar en la **generación y fortalecimiento de empresas que crecen de manera rápida, rentable y sostenida**



Creemos que nuestra mayor contribución al desarrollo económico es trabajar en la **generación y fortalecimiento de empresas que crecen de manera rápida, rentable y sostenida**

¿Con qué palancas?

- Innovación empresarial
- Emprendimiento con visión global
- Ecosistemas regionales

Nuestras tres tareas principales:



Mentalidad y cultura

El "cuento"

Tres audiencias

- * Sociedad
- * Influenciadores
- * Actores decisivos del ecosistema

**Crecimiento
Rápido
Rentable y
Sostenido**

Empresarios con este potencial, en diferentes etapas

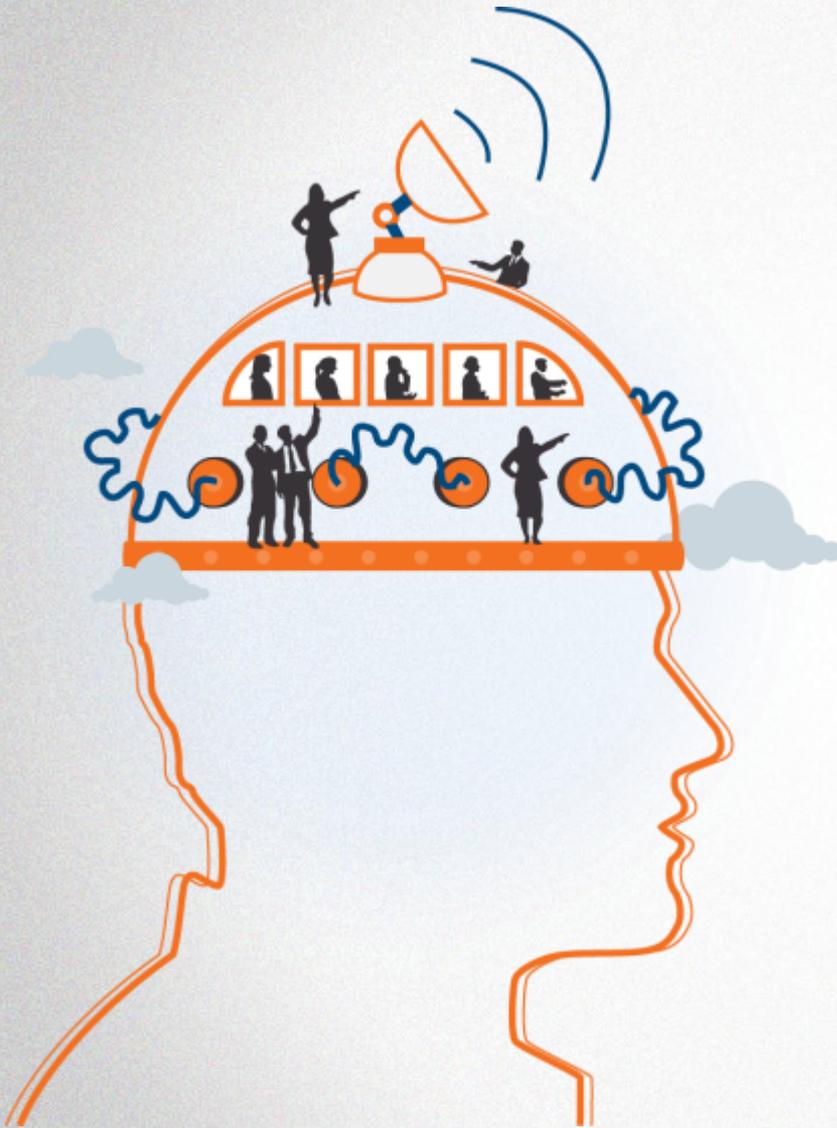
PRODUCTOS para corregir fallas del mercado

Rutas para el desarrollo empresarial regional

Enfocados en organizaciones y ecosistemas regionales

Estrategia para el CRRS
Capacidades para llevarla a cabo

Foco



1. Mentalidad y cultura

Activación de un diálogo nacional alrededor de un “cuento” de innovación y emprendimiento como motores de desarrollo.

2. Emprendimiento con visión global

Acompañamiento y gestión para que las empresas, en sus diferentes etapas, escalen sus negocios (conectándolas con otros actores y cubriendo vacíos del mercado).

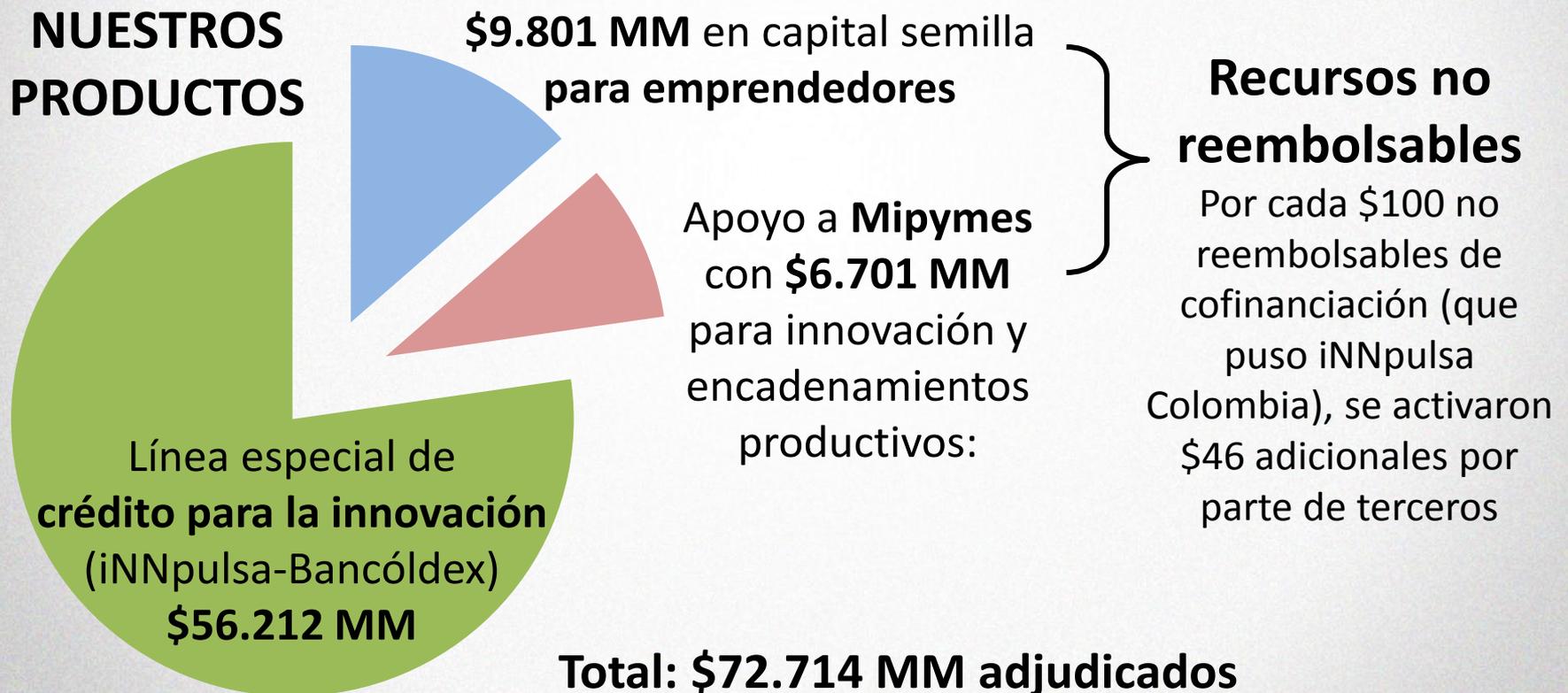




Conociendo a emprendedores/innovadores e interconectándolos con otros actores

- **Programa de innovación abierta en la Gran Empresa** (sectores de hidrocarburos y alta minería)
- **Conexión entre emprendedores colombianos e inversionistas extranjeros** (encuentros dentro y fuera del país).
- **20 colombianos** participan en el **mundial de emprendimiento** más prestigioso (MassChallenge, en la ciudad de Boston).

Corrigiendo fallas del mercado para financiar la innovación empresarial y los emprendimientos de alcance global



3. *Ecosistemas regionales*

“Armar” a los actores locales con capacidades que les permitan un **crecimiento empresarial regional rápido, rentable y sostenido.**



Estrategia en las decisiones, capacidad para ejecutarlas y proyectos aterrizados

NUESTROS PRODUCTOS

“Rutas Competitivas”

Programa para que las regiones aprendan a diseñar y ejecutar sus propias apuestas productivas, con **AMBICIÓN, VISIÓN E INNOVACIÓN**.

- Ya hay “hojas de ruta” en cada uno de 12 Dptos.
- La meta es llegar a 36 rutas competitivas en 18 Dptos.

Fortalecimiento de universidades e instituciones que asesoran y aceleran negocios de emprendedores con visión global.

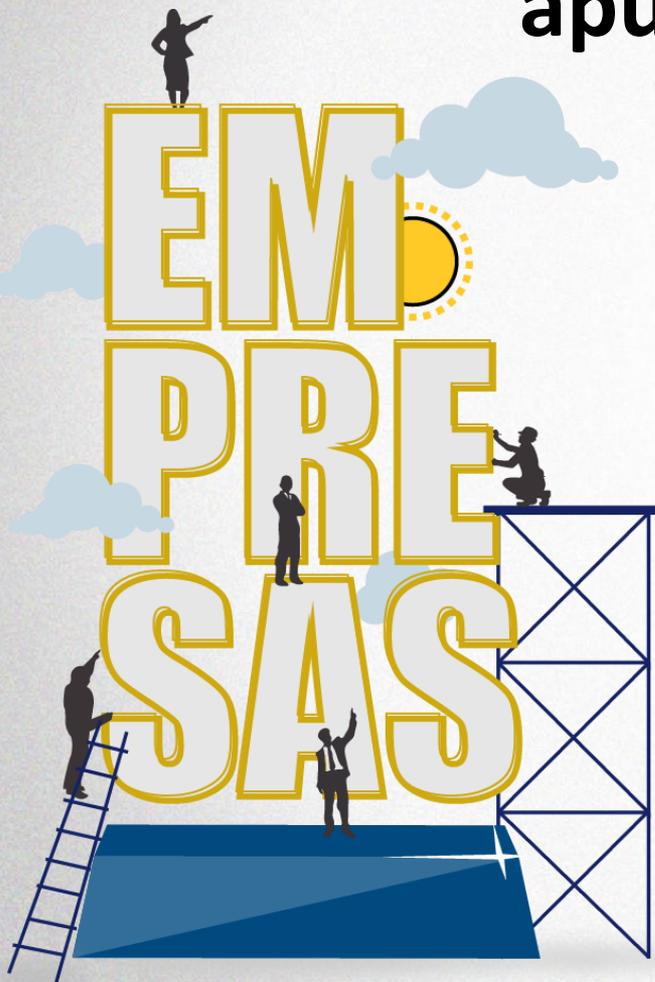
- ✓ Siete ciudades beneficiadas

- Universidades del Valle viajaron a G. Bretaña (a través del “UK Prosperity Fund”) para aprender cómo **pasar de la academia a los mercados**.

✓ Ahora hay 5 tecnologías en etapa de comercialización en el Valle.



Respaldando proyectos y aprendizajes que les den forma a las apuestas regionales



Este año...

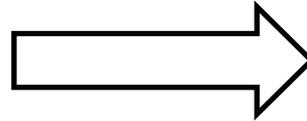
- Convocatoria de transferencia de tecnología (**para aprender a pasar de la academia a los mercados**).
- Fortalecimiento Comisiones Regionales de Competitividad
- Fortalecimiento para estructuración de proyectos

Justificación de la Convocatoria

Ley 1485 de 2011 (Art. 48) y
Decreto 4970 de 2011 (Art. 54)

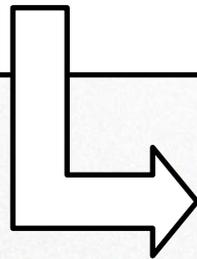


Firman Convenio



*Financiar actividades que promuevan y fomenten la investigación aplicada, la innovación, el desarrollo tecnológico, la apropiación pública de la ciencia, la tecnología, y en general, **la construcción de capacidades regionales de ciencia, tecnología e innovación***

En este Marco:

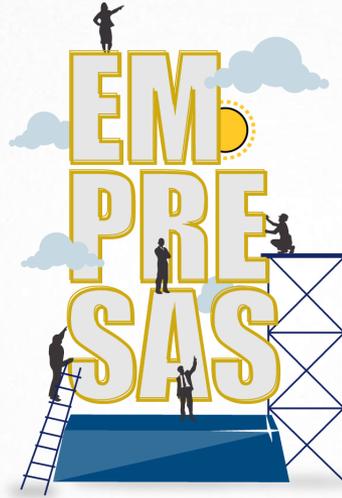


Firma Convenio
Específico con



Justificación de la Convocatoria

*La construcción
de capacidades regionales
de ciencia, tecnología e
innovación
se traduce en*



con

Productos



Procesos



Innovadores

Que:
Generen Valor y
Crezcan de forma
Rápida, Rentable y
Sostenida

Convocatoria IFR 002

Para Fortalecer las Capacidades Institucionales de
Transferencia y Comercialización de Tecnologías
Relevantes para el Sector Productivo de Colombia



@innpulsacol



innpulsColombia

Línea atención
(57) 1 7437939
018000 180098

www.innpulsacolombia.com

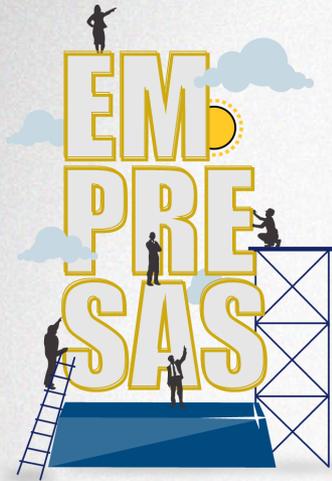


MinCIT
Ministerio de Comercio,
Industria y Turismo

**PROSPERIDAD
PARA TODOS**



Justificación de la Convocatoria



Requieren Incorporar

Tecnologías



Que pueden desarrollar internamente o pueden ser desarrolladas

por terceros

Entidades Como:

- IES
- CDTs
- PTs
- Entidades de GC

Estas entidades requieren capacidades para transferir sus tecnologías a las empresas

Objetivo de la Convocatoria

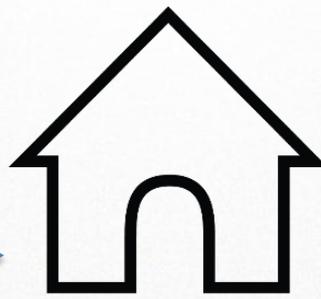


Adjudicar recursos de cofinanciación no reembolsables para el fortalecimiento de capacidades institucionales en transferencia y/o comercialización de tecnologías relevantes para el sector productivo de Colombia, desarrolladas a través de procesos de investigación aplicada. (Hasta \$600.000.000 por proyecto que representan hasta el 75% del total)



*Institución
Acompañante*

Transfiere
Capacidades



*Institución
Proponente*

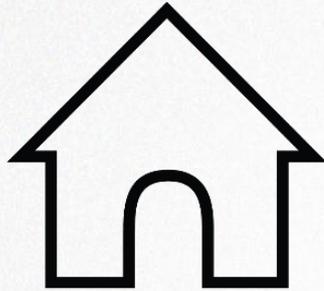
Transfiere
Tecnologías



Tecnologías

Proponente y Entidad de acompañamiento

*Institución
Proponente*



Universidades y sus entidades adjuntas, Centros de Desarrollo Tecnológico, Parques Tecnológicos, Entidades de gestión, administración y promoción del conocimiento, Incubadoras de Empresas, que hayan desarrollado o tengan acceso a tecnologías con potencial de ser comercializadas.

*Institución
Acompañante*



Instituciones con experiencia probada en el desarrollo de procesos de transferencia y/o comercialización de tecnologías en los últimos 10 años. Preferiblemente que hayan logrado ingresos.

Requisitos Entidad Proponente/Beneficiaria

Equipo de Trabajo

Mínimo 1 año de constituida

5 actividades con sector productivo

Con tecnologías potencialmente comercializables

Con Estatuto de Propiedad Intelectual o en proyecto de hacerlo

Al menos 2 Integrantes



Perfil Desarrollo
Tecnológico



Perfil Comercial
Empresarial

80% dedicación cada miembro

En conjunto deberán aportar una experiencia de al menos 3 años

Requisitos Entidad de Acompañamiento

Institución Acompañante

Nacional o Internacional



Experiencia de mínimo 3 años en procesos de transferencia y/o comercialización de tecnologías

Consultor líder con experiencia mínima de 1 proceso efectivo de comercialización de tecnologías

Mínimo 3 años de constituida

Experiencia específica en 5 procesos de transferencia y/o comercialización de tecnologías (Spin-Off o Licenciamiento)

Propuesta Técnica



- 1) Definición de objetivos y alcance del proyecto
- 2) Listado y descripción de tecnologías con potencial para comercializar
- 3) Necesidades de fortalecimiento de capacidades para comercialización
- 4) Plan de trabajo para el desarrollo del proyecto de comercialización
- 5) Plan de trabajo para el fortalecer entidad proponente
- 6) Equipo de trabajo de la entidad proponente
- 7) Descripción selección institución acompañante
- 8) Descripción de la institución acompañante y su equipo de trabajo



Investigadores involucrados declarando su interés en que la entidad proponente adelante actividades para comercializar la tecnología



Al menos 2 empresas o entidades de sector empresarial expresando la relevancia de las tecnologías a comercializar para su sector

Requisitos para Presentar Propuesta



Cumplir con todos los requisitos y documentación exigida en los términos de referencia



Garantía de Seriedad a favor de Innpulsa (20% valor oferta). Válida por 90 días a partir de la fecha de radicación



Razones Financieras: Endeudamiento ($> 70\%$), Liquidez (≥ 1), Capital de Trabajo Neto ($< 10\%$ Valor Propuesta)



Contrapartida del 25% sobre el Valor Total de la Propuesta ($\geq 50\%$ en Efectivo y el restante en Especie)

Entregables



Mapeo de tecnologías comercializables



Valoración de al menos 2 tecnologías a comercializar



Identificación de demanda de derivados de las tecnologías



Plan de comercialización de al menos 1 tecnología



Bitácora del proceso de transferencia de conocimiento



Lecciones y recomendaciones para futuros procesos



Presentación de resultados ante instancias directivas



Presentación de resultados ante 2 audiencias de empresarios

Rubros Cofinanciables



Honorarios equipo trabajo vinculado al proyecto



Asistencia Técnica y/o capacitación (PI, VT, Valoración, Negociación, etc.)



Acceso Base de Datos Especializadas



Estudios Identificación Demanda



Desarrollo de prototipos (Pruebas de Concepto)

Participación en Ferias y misiones



Transporte y Hospedaje equipo proponente



Pruebas y laboratorios



Estructuración Esquema de Comercialización



Tramites de Propiedad Intelectual



Criterios de Evaluación



Tecnologías a Comercializar, Considerando
Análisis Preliminar de Mercado

15



Aplicación de Tecnologías en Sectores de
Programa de Transformación Productiva

10



Plan de Trabajo para Estructurar Esquema
de Comercialización de Tecnologías

25



Plan de Fortalecimiento de Capacidades
Institucionales (Acompañamiento)

15



Experiencia probada de Institución
Acompañante y se Equipo de Trabajo

20



Perfil del Equipo de Trabajo de la Entidad
Proponente (Experiencia, Educación)

15

Convocatoria IFR 004

Para el fortalecimiento de capacidades en ideación y/o estructuración de proyectos que promuevan el desarrollo empresarial a partir de actividades de ciencia, tecnología e innovación, replicables en el sector empresarial.



@innpulsacol



iNNpulsColombia

Línea atención
(57) 1 7437939
018000 180098

www.innpulsacolombia.com

Convocatoria de ideación y/o estructuración de proyectos

¿Para qué y cómo se fortalecen las capacidades en ideación y/o estructuración de proyectos que promuevan el desarrollo empresarial a partir de actividades de ciencia, tecnología e innovación?



¿Quiénes pueden participar?

- Cámaras de Comercio
- Entidades de Desarrollo Empresarial
- Centros Regionales de Productividad
- Incubadoras de empresas
- Parques Tecnológicos
- Universidades
- Entidades de gestión
- Centros de Desarrollo Tecnológico



Condiciones

Presupuesto: \$ 7.700 millones

Cofinanciación: Hasta 400 millones por proyecto - 75%

Contrapartida: 25% restante y máximo 50% especie

Ejecución: Máximo 12 meses

Alcance



Fortalecer capacidades técnicas y administrativas

Contribuir al CRRS de las empresas

Adquirir habilidades en la identificación de fuentes de recursos de financiación

Estructurar un proyecto de desarrollo empresarial que fomente la innovación

Transferir las capacidades en al menos cinco (5) empresas

Mecánica

1. Identificar un problema a resolver o una iniciativa relevante para el desarrollo empresarial que fomente actividades de CTI
2. Contar con el aval de al menos cinco (5) empresas receptoras de conocimiento
3. Contratar un equipo de consultores y/o asistir a cursos formales de ideación y/o estructuración de proyectos
4. Transferir los conocimientos a las empresas
5. Presentar un proyecto estructurado y consensuado con los actores territoriales



Rubros cofinanciables:

- **R01** *Honorarios*: Para el equipo de trabajo asociado a la propuesta, consultoría especializada, asistencia técnica
- **R02** *Formación temas afines al objeto de la presente convocatoria*: Diplomados y cursos especializados con instituciones de educación formal.
- **R03** *Estudios necesarios para la ideación y/o estructuración del proyecto*: técnicos, jurídicos, ambientales, sociales, económicos...



Rubros cofinanciables:

- **R04** Consultas de bases de datos.
- **R05** *Viajes*: Tiquetes y hospedaje para viajes de referenciación, transferencia de tecnología, gestión de recursos
- **R06** *Servicios logísticos*: Alquiler de equipos de cómputo, espacios para reuniones
- **R07** *Material Bibliográfico*: Libros y/o suscripciones a revistas científicas del tema



Aportes de contrapartida:



EF01 Gastos de legalización del contrato de cofinanciación como pólizas, cuando la propuesta sea declarada viable.

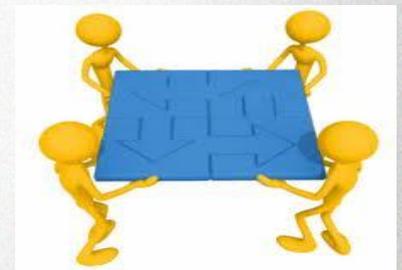
EF02 El Impuesto al Valor Agregado IVA y demás impuestos que se generen en virtud del contrato de cofinanciación celebrado.

EF03 Salarios del equipo interno con dedicación al proyecto. La dedicación del equipo para ser considerado un aporte de contrapartida debe ser al menos 80% del tiempo laboral, lo cual será verificado por la interventoría.

EF04 Gastos de alimentación en el desarrollo de actividades de transferencia de conocimientos a las empresas receptoras

Entregables

- Proyecto estructurado: Objetivo, impacto para la innovación, actores, cronograma, presupuesto, fuentes de financiación, plan de sostenibilidad, gestión ante los actores regionales...
- Fortalecimiento en ideación y estructuración: Batería de indicadores, listas de asistencia, módulos atendidos, plan de multiplicación y sostenibilidad....



Proyecto estructurado

Se entiende por fomento de la innovación aquellos proyectos que mejoren o fortalezcan significativamente la oferta de servicios de apoyo al sector empresarial, en cuanto a promover nuevos procesos, productos o servicios o la mejora sustancial de los existentes, a la luz de atender adecuadamente las expectativas y solicitudes del mercado al cual se presentan.



Requisitos para los proponentes

- ✓ Tener al menos dos (2) año de existencia al momento de la presentación de la propuesta
- ✓ Acreditar mínimo un (1) año de experiencia en actividades de promoción y desarrollo empresarial y regional
- ✓ Contar con capacidad financiera para desarrollar la propuesta presentada



Requisitos para los proponentes

- El proponente debe contar con el aval de mínimo 5 empresas, quienes se beneficiarán del proceso de multiplicación de conocimientos .
- Áreas de la estructura organizacional:
 - Innovación
 - Investigación y desarrollo
 - Mercadeo
 - Direccionamiento estratégico



Contáctenos



(57-1) 7437939
018000 180098

info@innpulsacolombia.com

Conózanos

www.innpulsacolombia.com



Síguenos



@innpulsacol



iNNpulsacolombia



Innpulsacolombia

iNNpulsacolombia
Colombia